



COMUNIDADE SOBRAL DE TRÁFEGO

# **COMO USAR O TRÁFEGO ORGÂNICO PARA FATURAR MAIS COMO GESTOR DE TRÁFEGO?**



LIVE #307



@pedrosobral



pedrosobral.com.br



# SUMÁRIO



**Minuto 08'14''**

**Introdução**

**Cap. 1 - Pág. 2**

**Minuto 13'00''**

**Por que o Tráfego Orgânico é importante para o Gestor de Tráfego Pago?**

**Cap. 2 - Pág. 2**

**Minuto 28'54''**

**Como ganhar mais dinheiro com o Tráfego Orgânico + Tráfego Pago?**

**Cap. 3 - Pág. 4**

**Minuto 38'09''**

**Por que essa é a oportunidade que você deveria agarrar agora?**

**Cap. 4 - Pág. 5**

**Minuto 45'36'**

**Como funciona o Tráfego Orgânico e como você pode lucrar sem vender post**

**Cap. 5 - Pág. 6**



Seja bem-vindo ao pdf supremo da **aula 307:** *Como usar o tráfego orgânico para faturar mais como gestor de tráfego?*

É muito comum que gestores de tráfego tenham curiosidade a respeito de como impulsionar seus ganhos aliando o tráfego pago ao tráfego orgânico, e é por isso que, **neste material, faremos um “esquenta” sobre tráfego orgânico, aprendendo como ser um gestor de tráfego ainda mais completo, e preparado para as mudanças constantes do mercado** - afinal, o que é o tráfego orgânico senão “A Nova Revolução do Tráfego”?

Então, vamos para a batalha!

1



08'14"

## Introdução

Será que o Tráfego é o coração do Marketing Digital? Pensando sobre isso, pude chegar à conclusão de que não, **o Tráfego não é o coração do digital, mas, sim, um elemento que impulsiona (intensifica/potencializa) aquilo que já existe.**

Por exemplo: imagine que você não tem nenhum produto nas suas redes sociais e me responda: Faz sentido você investir em Tráfego Pago? Sinceramente, é algo que, em meus anos de experiência, eu sei que não vai funcionar, não vai render - e é por isso que eu afirmo que o Tráfego é esse impulsionador que tem mais utilidade quando já há algo para se trabalhar, beleza?

2



13'00"

## Por que o Tráfego Orgânico é importante para o Gestor de Tráfego Pago?



**Se você, hoje, dominasse o Tráfego Orgânico, como isso impulsionaria você com o Tráfego Pago?** Bom, para refletir sobre isso, podemos enumerar alguns **fatores positivos que o conhecimento em orgânico pode trazer** para a sua posição profissional atual. Observe:

**Aprender Tráfego Orgânico ajuda a (em):**

- Prospectar;
- Fechar clientes por um serviço e entregar outro;
- Aumentar o ticket médio dos seus serviços;
- Reter clientes;
- Ter mais resultados no Tráfego Pago;
- Ter menos trabalho do que no Tráfego Pago;
- Ter domínio completo do jogo da audiência.

Obviamente, cada marca apresentará suas devidas proporções de Tráfego Pago e Orgânico, mas o que eu gostaria que você entendesse é que, por exemplo, o lead está ficando mais caro e mais difícil, e isso se aplica, principalmente, para aqueles que não praticam ações para “remar contra a correnteza” e oferecer aos clientes uma cartela de serviços muito mais abrangente e completa!

***“Mas, Sobral, qual é o melhor: Tráfego Pago ou Tráfego Orgânico?”***

Nem um, nem outro. Lembre-se: **no jogo da audiência, o Tráfego Pago é um criador de Tráfego Orgânico e o Tráfego Orgânico é criador de Tráfego Pago.** Simples assim!

Por isso eu afirmo, com toda certeza: **se você dominar a criação de audiência, você domina, também, o mercado.** E como exemplo muito claro disso, eu trago um pequeno trecho da minha própria estratégia de tráfego, que alia tanto o orgânico quanto o pago, como você pode observar a seguir:



### **Audiência das lives**

**30%** da audiência: **Tráfego Pago**

+

**70%** da audiência: **Tráfego Orgânico**

Para que um Subido se tornasse uma audiência orgânica, um dia, ele precisou ter contato com algum anúncio meu (tráfego pago), ou seja, **um dia, os 70% já foram os 30%.**

Então, resumindo, mais uma vez: **QUEM DOMINA A CRIAÇÃO DE AUDIÊNCIA, DOMINA O MERCADO!**

**3**



28'54"

### **Como ganhar mais dinheiro com o Tráfego Orgânico + Tráfego Pago?**

Indo direto ao ponto, existem **3 maneiras** de você ampliar o seu faturamento aliando o Tráfego Pago ao Tráfego Orgânico, e são elas:

- 1. Vender para novos clientes.**
- 2. Vender mais caro para os mesmos clientes.**
- 3. Vender outros serviços para os mesmos clientes.**

Beleza! Essas são as três formas mais óbvias de ganhar dinheiro com as duas vertentes de tráfego, mas, durante a produção de todos os meus produtos, eu sempre tive uma “pulga atrás da orelha”: **qual a próxima**



**habilidade que o Gestor de Tráfego mais aprende e que coloca dinheiro no bolso dele?**

Partindo dessa questão, eu acredito que, **se você domina o Tráfego Pago, aprender o Tráfego Orgânico permite a você eliminar as “3 formas de ganhar dinheiro” de uma única vez.**

Isso porque, **primeiro:** você pode iniciar com a oferta de Tráfego Orgânico e depois ofertar o Pago, conseguindo, assim, mais clientes. **Segundo:** sabendo Tráfego Orgânico, você pode cobrar mais caro dos clientes, porque o potencial de geração de resultados é muito maior. E **terceiro:** você pode “empacotar” as habilidades que você desenvolveu e vender para os clientes que você já possui.

4



38'09"

**Por que essa é a oportunidade que você deveria agarrar agora?**

**O Gestor de Tráfego Orgânico é o indivíduo que domina muito mais do que uma única ferramenta,** mas que trabalha com Meta, Google, Prospecção de Clientes, Google Tag Manager, Google Analytics e muitos outros instrumentos - **isto é, é um profissional COMPLETO.**

Agora, se depois de tudo que falei até aqui você ainda não está convencido, eu te convido a analisar o mercado a sua volta e perceber se, de fato, existem tantas pessoas que são experts ou muito boas no que fazem em relação a gestão de redes sociais, por exemplo, porque todos sabemos que o conhecimento, nesta área, pode ser bastante compartimentado.

Então, **por que, afinal, a Gestão de Tráfego Orgânico é uma boa para você?** Abaixo você confere as razões que, pelo menos para mim, fazem muito sentido (e que eu espero que façam sentido para você também).



1. Mercado de Social Media e GRS (Gestor de Redes Sociais) é muito amador:
  - Falta entendimento de como fechar clientes;
  - Falta entendimento de como fazer o cliente faturar mais;
  - Faltam cursos completos que entregam **todas as habilidades** que esse profissional precisa;
  - Falta habilidade 360° de criação de audiência.
2. Com pouco tempo de estudo você consegue entregar um bom serviço sem ter que “se matar” de trabalhar.
3. Você não precisa dominar Photoshop, edição de vídeo e dancinhas para entregar seu trabalho e faturar mais.

5

 45'36"

## Como funciona o Tráfego Orgânico e como você pode lucrar sem vender post?

**A quantidade de coisas (serviços) que você pode entregar enquanto Gestor de Tráfego Orgânico é enorme** - e nada contra vender posts, se esse for o seu modelo de negócios, mas eu gostaria de te apresentar algumas opções que você, normalmente, não costuma encontrar em qualquer curso por aí, beleza?

Então, primeiramente, **como funciona o processo da Gestão de Tráfego Orgânico?** Bom, para te ajudar com isso, preparei alguns **tópicos de atenção para a criação da sua estratégia** da maneira mais inteligente possível:

- **O que postar?**
  - Calendário Editorial;
  - Persona e manual de tom de voz.
- **Qual conteúdo postar?**



- Criação de publicações;
- Roteiros;
- Edição de vídeo;
- Criação de uma IA;
- Mineração de conteúdo;
- Ideias e referências.
- **Onde postar?**
  - Agendamentos de publicação.
- **Como fazer o conteúdo chegar até as pessoas?**
  - Tráfego Pago;
  - Distribuição orgânica.
- **Como transformar a audiência em clientes?**
  - Extras (e-book, site, automação, *social selling*..);
  - Configuração e otimização de Google meu Negócio;
  - Tráfego Pago.
- **Como medir os resultados?**
  - Análise e acompanhamento de KPIs;
  - Suporte.

Essas 6 perguntas, acredito eu, compõem o **ciclo da produção de conteúdo na internet**, porque, qualquer empresa que produz conteúdo na internet, necessariamente, se preocupará em respondê-las.

***“Beleza, Pedro, mas como eu adquiro as habilidades necessárias para ser um Gestor de Tráfego Orgânico?”***

Bom, isso você aprenderá comigo no próximo material sobre **“A Nova Revolução do Tráfego”**, porque meu objetivo, aqui, é primeiro fornecer a base para a construção da sua caminhada pelo Tráfego Orgânico.



E eu garanto: as possibilidades de entregáveis (como você pôde observar no ciclo de produção logo acima) são muito maiores e frutíferas para o seu negócio.

**Tamo junto!**