

# A CIÊNCIA DA RIQUEZA

## SKILLS

### AULA 02 - VENDAS

**QUANDO UMA PESSOA COMPRA UMA FURADEIRA, ELA NÃO QUER A FURADEIRA E SIM O BENEFÍCIO DE TER O PRAZER DE COLOCAR O QUADRO NA PAREDE. VENDER É SOBRE BENEFÍCIOS, AQUILO VAI TRAZER PARA O CLIENTE. DE UMA FORMA CLARA, VOCÊ VENDE PRAZER.**

**VOCÊ TEM DÓ DOS SEUS CLIENTES?**

**ENCONTRE HOJE A PERSONA QUE VOCÊ VAI SE COMUNICAR.**

**PEGUE COISAS QUE ESTÃO PARADAS NA SUA CASA E VENDA.**

**#APRENDAAVENDER**