

## O que aprendemos?

Nesta aula, começamos revistando os modelos de adoção para um sistema de pagamento eficiente para sua loja virtual.

Que , no modelo de contratação direta pela adquirente, há a necessidade de contratar, além do adquirente e gateway anteriormente falados, outras empresas para melhorar a sua atuação. Estamos falando de bancos para cuidar de boleto e transferência bancária, por exemplo. Além de antifraude e de cuidar da integração com sua plataforma.

Do ponto de vista administrativo, este modelo pe mais complexo. Mas que, quando você têm volume de vendas, pode ser mais interessante financeiramente.

E sem dúvida o modelo de contratar somente o intermediador facilita bastante sua vida pois o custo administrativo é muito menor mas que, financeiramente, pode ser maior.

E para fechar, resumimos os critérios que considero importante você validar para a escolha do modelo a ser adotado por você: Gerenciamento Antecipação Antifraude Taxas Olhar do cliente Prazos e Fluxo de recebimento do \$ da venda