



Meio de Funil

1. Como funciona?

- 1.1. Vc vai estar anunciando para pessoas que sabem que precisam de um produto, mas ainda não se decidiram qual.
- 1.2. Aqui a pessoa já tem consciência da solução, mas não do produto.
- 1.3. Geralmente, requer mais verba para anunciar e a margem de lucro é mais apertada do que no fundo de funil.
 - 1.3.1. Ex: no fundo do funil vc consegue ganhar 1000 reais investindo 100. Aqui no meio, geralmente, para você ganhar 1000 vc teria que investir metade disso.
- 1.4. Vc não precisa se preocupar com regras de afiliação, pois aqui as palavras são mais genéricas.

2. Quando começar?

- 2.1. Recomendo começar a anunciar para essa etapa do funil depois que vc ganhar certa experiência no fundo do funil e se familiarizar com a ferramenta.

3. Quantos produtos anunciar?

- 3.1. Recomendo focar primeiro em 1 ou 2 produtos. Depois que vc validar, vc passa a anunciar mais produtos.
 - 3.1.1. E se eu não validar nenhum dos produtos? Ai vc pausa as campanhas e vai procurando por outros, sempre tentando validar no máximo 1 ou 2 produtos. Não recomendo subir várias campanhas de uma vez.
- 3.2. No fundo do funil vc pode subir mais campanhas para validar os produtos, principalmente quando tem pouca busca ou não tem busca nenhuma. Mas aqui no meio de funil, como vc geralmente vai gastar mais, recomendo focar em 1 produto por vez.

