

# PROPOSTA

```
graph LR; A[PROPOSTA] --- B[Analise o briefing para elaboração da sua proposta]; A --- C[Desenvolva uma proposta personalizada com logo do cliente]; A --- D[Coloque na proposta o que você identificou que o cliente precisa, e não apenas o que ele pontuou que precisa]; A --- E[Foque em pontuar as necessidades que você identificou no briefing]; A --- F[Coloque na proposta valores e forma de pagamento e não esqueça de incluir validade na proposta.]; A --- G[Use uma comunicação de fácil entendimento, evitando termos técnicos]; A --- H[Como recebemos do cliente]; A --- I[Apresente você a proposta para o seu cliente]; H --- J[Sempre recebemos adiantado, caso receba em cartão não parcelar, pix, ou boleto pelo Asaas (taxa de R$1,99 por boleto pago, eles enviam o boleto e fazer a cobrança por email ou SMS).];
```

Analise o briefing para elaboração da sua proposta

Desenvolva uma proposta personalizada com logo do cliente

Coloque na proposta o que você identificou que o cliente precisa, e não apenas o que ele pontuou que precisa

Foque em pontuar as necessidades que você identificou no briefing

Coloque na proposta valores e forma de pagamento e não esqueça de incluir validade na proposta.

Use uma comunicação de fácil entendimento, evitando termos técnicos

## Como recebemos do cliente

Sempre recebemos adiantado, caso receba em cartão não parcelar, pix, ou boleto pelo Asaas (taxa de R\$1,99 por boleto pago, eles enviam o boleto e fazer a cobrança por email ou SMS).

Apresente você a proposta para o seu cliente

## **PROPOSTA**

- 1. Analise o briefing para elaboração da sua proposta**
- 2. Desenvolva uma proposta personalizada com logo do cliente**
- 3. Coloque na proposta o que você identificou que o cliente precisa, e não apenas o que ele pontuou que precisa**
- 4. Foque em pontuar as necessidades que você identificou no briefing**
- 5. Coloque na proposta valores e forma de pagamento e não esqueça de incluir validade na proposta.**
- 6. Use uma comunicação de fácil entendimento, evitando termos técnicos**
- 7. Como recebemos do cliente**
  - 7.1. Sempre recebemos adiantado, caso receba em cartão não parcelar, pix, ou boleto pelo Asaas (taxa de R\$1,99 por boleto pago , eles enviam o boleto e fazer a cobrança por email ou SMS.
- 8. Apresente você a proposta para o seu cliente**

