

PAULO GARCIA

PRIMEIRA VENDA **RÁPIDA**



UM GUIA PRÁTICO PARA
VOCÊ COMEÇAR NO
MERCADO DIGITAL
AINDA HOJE



E aí, beleza?

PAULO GARCIA aqui.

Antes de mais nada, quero te parabenizar por estar lendo esse E-book. Isso mostra que você é uma pessoa que quer sair dessa rotineira “corrida dos ratos”, onde as pessoas apenas trabalham e descansam.

Você merece muito mais que isso, e eu vou te ajudar a conquistar a sua liberdade financeira.

Entenda que a internet é a melhor oportunidade para você mudar de vida hoje em dia, e vou te falar que vender na internet não é fácil, mas é simples, e qualquer pessoa com um celular consegue ter resultados.

Eu mesmo comecei apenas com um celular, aliás, com a tela trincada.

Quanto ao marketing digital, vou te falar que no começo pode parecer um pouco assustador, na verdade, tudo que é novo assusta né. Mas eu te garanto que o mais difícil é a sua primeira venda. Depois que você faz a sua primeira venda, basta replicar a estratégia e escalar as suas vendas.

Pensando nisso, eu criei esse E-book com o objetivo de te ajudar a fazer a sua primeira venda de forma rápida.

Aqui eu preparei um passo a passo com uma estratégia que já ajudou milhares de pessoas a fazerem as suas primeiras vendas, e a maioria dessas pessoas vivem exclusivamente da internet hoje em dia.

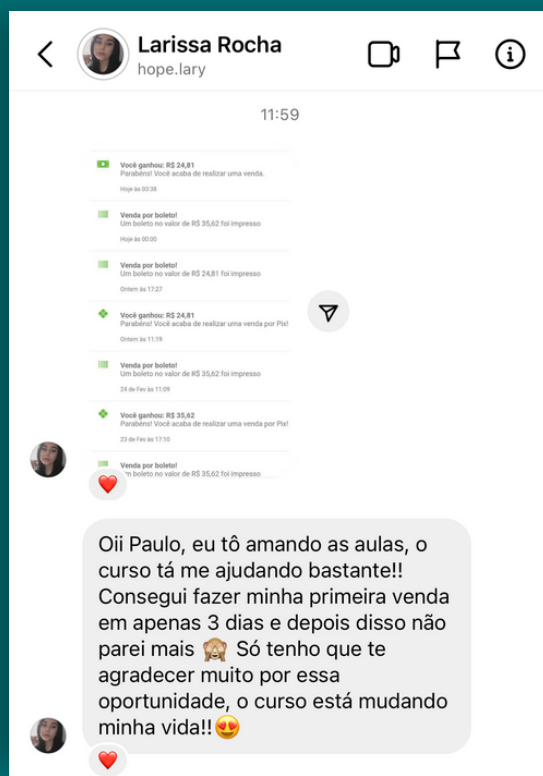
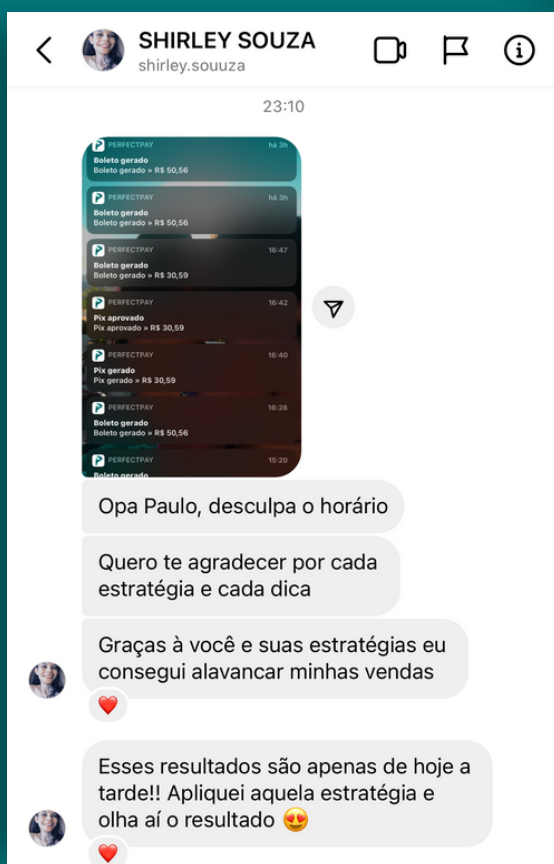
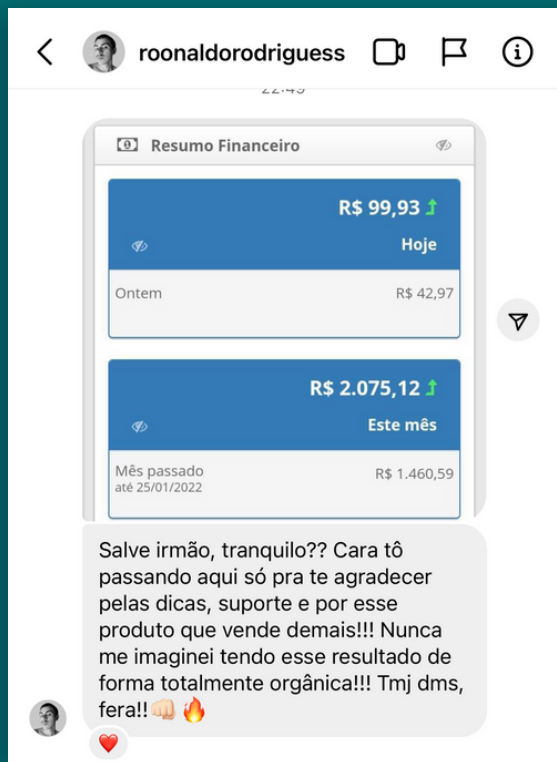
E você pode ser mais uma dessas pessoas a conseguir fazer a primeira venda e desbloquear no mercado digital.

**Basta você seguir o passo a passo
que eu vou te mostrar aqui, e é
praticamente impossível você
colocar essa estratégia em prática
e não vender em alguns dias.**





E para provar isso, dá uma
olhada nos depoimentos que
eu recebo todos os dias:



PRIMEIRA VENDA RÁPIDA



Essas são apenas algumas das pessoas que eu ajudo a fazer as primeiras vendas na internet.

E se elas conseguem, você também consegue, mesmo que você não tenha muitos seguidores, mesmo que você não queira aparecer, mesmo sem precisar investir em tráfego pago (anúncios) e mesmo sem precisar de um computador.

- ✓ **Apenas usando seu celular;**
- ✓ **De qualquer lugar;**
- ✓ **Começando do zero**

Como eu falei, a primeira venda é o maior desafio, depois as vendas começam a fluir, basta você manter a constância. Depois das suas primeiras vendas, você começa a subir de nível e logo você poderá estar vivendo apenas da internet. E a partir de agora, eu vou te mostrar como começar.

Mas antes, deixa eu me apresentar:

Me chamo **Paulo Garcia**, tenho 29 anos, e hoje eu vivo apenas do **mercado digital**.

Eu comecei no mercado digital em 2019, e sinceramente, por motivo de desespero. Eu estava para ser demitido do meu emprego, morava sozinho, tinha contas para pagar, e já não me sobrava dinheiro para nada final do mês, sem mencionar que eu estava devendo 7 mil reais para o banco de uma moto minha que foi furtada.

Enfim, estava preocupado com meu financeiro, e através de pesquisas na internet sobre “como ganhar dinheiro na internet”, eu conheci o marketing digital. E confesso que me pareceu surreal. Mas eu precisava tentar.





Como eu era teimoso, eu tentei fazer igual nos vídeos do YouTube, mas sem resultado por um mês, então peguei um cartão emprestado e comprei um curso, ainda assim, levei 23 dias para a minha primeira venda.

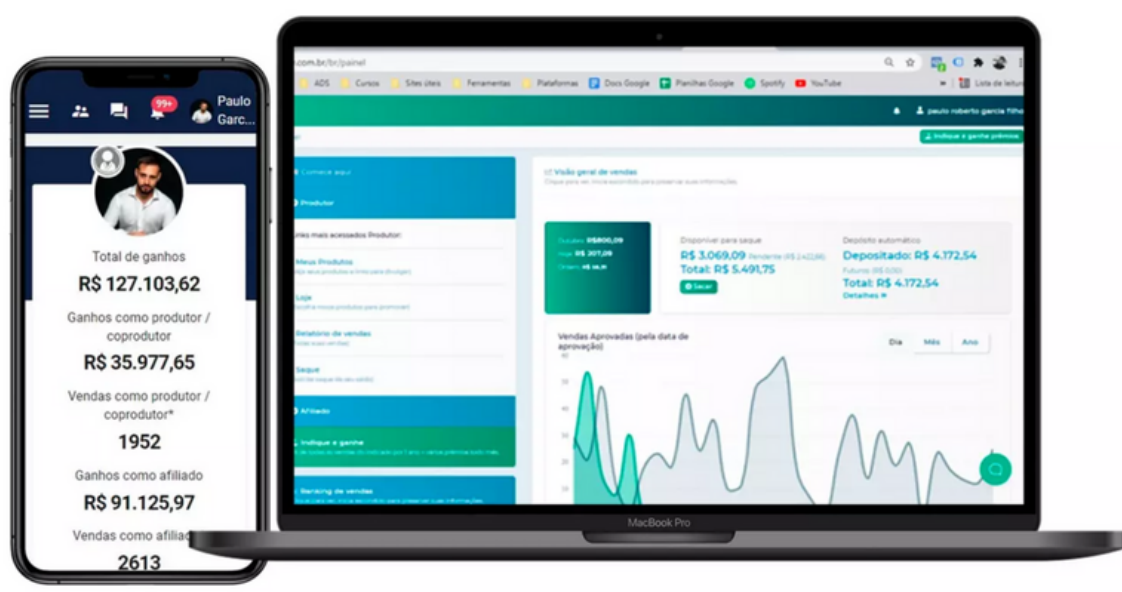
Hoje, 3 anos após eu conhecer o mercado digital, eu vivo exclusivamente da internet, tenho meu apartamento, fiz algumas viagens para fora do país, ajudei meus pais inúmeras vezes, mas eu sei que ainda vou conquistar muito mais.

Onde eu quero chegar contando isso para você?

Primeiro que eu quero que você entenda que qualquer pessoa consegue mudar de vida através da internet, pois é um mercado cheio de oportunidades e em constante crescimento.

Em segundo lugar, quero te mostrar que é possível você realizar seus sonhos, mas assim como eu levei 3 anos para conquistar tudo isso, entenda que não existe grandes resultados de uma hora para outra.

Mas com as estratégias certas e com dedicação, isso pode (e vai) mudar sua vida.





O que é o mercado digital?

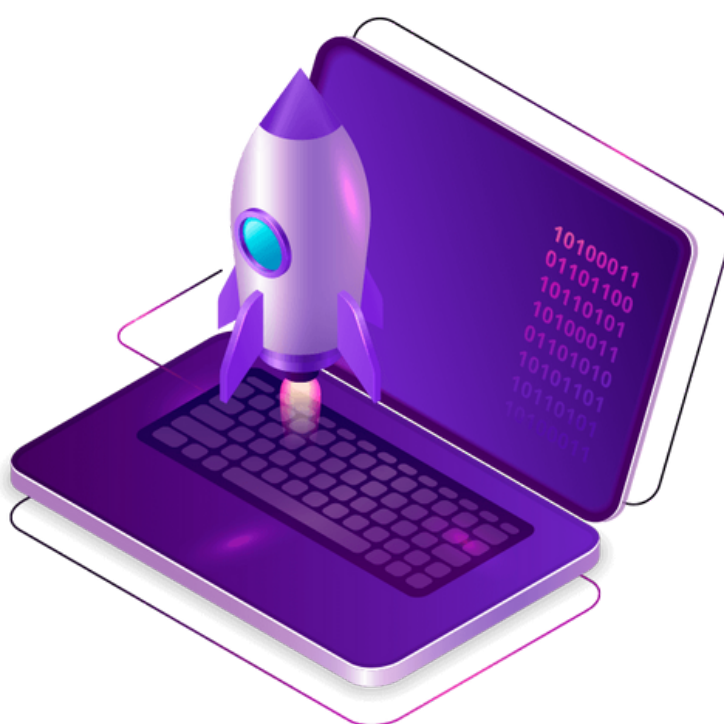
O Mercado Digital não é nem um bicho de sete cabeças não, fica tranquilo(a).

Nada mais é do que a venda de produtos e infoprodutos através de meios digitais, como sites, blogs e redes sociais.

Na internet é possível vender de tudo, e com as estratégias certas, você consegue vender realmente o que quiser, mas a área mais lucrativa é a venda de infoprodutos. Tanto como afiliado quanto como produtor.

Infoprodutos são produtos de informação, ou seja, qualquer produto que venda informação, conhecimento, é um infoproduto. E pode ser um E-book, um curso, um treinamento, uma mentoria, etc, e tem como objetivo ajudar as pessoas, ensinando algo que possa transformar a vida delas.

Esses infoprodutos são digitais, logo, eles são vendidos e entregues através da internet, e por não terem um custo de produção como o de um produto físico, as comissões que você pode ganhar por cada venda chegam até mais de 80% do valor do produto.





Como iniciar no mercado digital?

A melhor maneira de você iniciar no mercado digital é como afiliado.

Mas o que é um afiliado?

Afiliado é uma pessoa que vende o produto de outras pessoas (produtores, criadores do produto) e ganha uma comissão por cada venda.

Trabalhar como afiliado tem inúmeras vantagens:

- ✓ **Não precisa criar o próprio produto para vender;**
- ✓ **Não precisa comprar o produto para vender;**
- ✓ **Não precisa pagar para vender;**
- ✓ **Não precisa se preocupar com a entrega do produto;**
- ✓ **Não precisa ter estoque;**
- ✓ **Trabalha para si mesmo, sem chefe ou cobrança;**
- ✓ **Quanto mais vender, mais ganha;**
- ✓ **As comissões costumam variar entre 50 e 80% do valor da venda**

Tudo o que você precisa para trabalhar como afiliado é fazer o seu cadastro na plataforma que você quer usar, escolher os produtos que você quer divulgar, e aplicar alguma estratégia validada para começar a vender e receber suas comissões.

Vamos lá:

O primeiro passo é você fazer o seu cadastro em alguma das plataformas de infoprodutos, e eu vou indicar algumas delas aqui para você:



eduzz



Perfect Pay





Para fazer seu cadastro é bem simples, e as plataformas são 100% seguras, elas trabalham totalmente de acordo com a lei.

Após finalizar seu cadastro e preencher todos os dados da sua conta, você pode começar a escolher os produtos que você quer divulgar.

Dentro de cada uma das plataformas, você vai encontrar milhares e milhares de produtos de todos os tipos, e na maioria deles, você pode se afiliar para vender e receber suas comissões.

Como escolher um bom produto?

Para fazer seu cadastro é bem simples, e as plataformas são 100% seguras, elas trabalham totalmente de acordo com a lei.

Após finalizar seu cadastro e preencher todos os dados da sua conta, você pode começar a escolher os produtos que você quer divulgar.

Dentro de cada uma das plataformas, você vai encontrar milhares e milhares de produtos de todos os tipos, e na maioria deles, você pode se afiliar para vender e receber suas comissões.

- **Renda Extra**
- **Emagrecimento e saúde**
- **Estética e beleza feminina e masculina**
- **Relacionamentos;**

Procure um produto no qual você se identifique, de preferência que você entenda um pouco sobre o assunto

É importante analisar se o produto tem:

- **Uma página de vendas forte e persuasiva;**
- **Suporte para clientes;**
- **Material de divulgação para afiliados;**
- **Comissão mínima de 50% por venda.**





Estude um pouco sobre o produto analisando a página de vendas e lendo sobre o mesmo, pois quanto mais você souber sobre o produto, mais fácil vai ser você vender.

E porque alguém compra um produto na internet?

As pessoas compram para acabar com uma dor, realizar um desejo, encontrar uma solução.

Por exemplo: Uma pessoa tem a “**dor**” que é não conseguir perder peso, e o produto que você está vendendo pode ensina a mudar a alimentação de forma estratégica, sem passar fome e sem deixar de comer o que gosta, e ainda assim, perder peso.

Logo, esse produto resolve a “**dor**” da pessoa, que era não conseguir perder peso porque não consegue se manter em uma dieta porque sente fome o tempo todo.

Após você escolher o produto que deseja vender, basta se afiliar ao produto, vai ter um botão escrito “**afiliar-se agora**” ou algo assim.

Após se afiliar, você vai ter acesso a “**link's de divulgação**”, esses link's contém um código que serve para rastrear a venda até você, e dessa forma a plataforma identifica que foi você quem fez a indicação da venda e então passa a comissão para você.

Até aqui já falamos sobre o seu cadastro nas plataformas e sobre como escolher um produto para você divulgar.

Agora vamos falar sobre estratégias!





Dentro do mercado digital, você vai conhecer inúmeras estratégias para vender todos os dias. A primeira dica que eu te dou é: **Foque apenas em uma estratégia até fazer ela acontecer.**

Assim você evita a **síndrome do labrador** e a **overdose de conhecimento**.

A **síndrome do labrador** é quando a pessoa age como um cachorro buscando uma bolinha, e que quando está perto de pegar a bolinha, alguém chama e joga outra, ele larga uma e vai atrás da outra, e assim, nunca consegue ir até o final e alcançar o objetivo.

Já a **overdose de conhecimento** é quando uma pessoa estuda muito e não aplica nada, fica com todo aquele conhecimento guardado na cabeça, acumulado. Acaba que essa pessoa sabe muito na teoria, mas como não coloca nada em prática, não sabe fazer acontecer e não tem resultado.

A primeira estratégia que eu vou te indicar é:

Use o seu Instagram pessoal para indicar produtos!

Mesmo que você não tenha muitos seguidores, é possível você fazer algumas vendas para pessoas que te seguem.

Como são pessoas que já te conhecem, quando você indica algo, elas vão confiar em você. E a confiança é o primeiro passo para a venda acontecer.

Então escolha um produto que você acredita que pode ajudar algumas das pessoas que te seguem, que elas possam se interessar ou que possa resolver alguma dor dessas pessoas, e faça uma indicação de forma sutil nos seus stories, falando que quem quiser saber mais, basta te chamar no direct.

Assim que a pessoa te chamar, você explica sobre o produto, e com uma boa abordagem você consegue fazer várias vendas usando essa estratégia.

A segunda estratégia é para quem não quer aparecer vendendo:





Crie um Instagram de produto

Nessa estratégia você vai criar uma estrutura nas redes sociais, isso é, contas usando a imagem do produto que você quer vender.

A maioria dos produtores disponibilizam materiais de divulgação para te ajudar a vender, e você pode usar esses materiais para fazer as primeiras publicações e, claro, as suas primeiras vendas.

Claro que para ter ótimos resultados, você precisa conhecer as estratégias mais a fundo e saber como aplicar.

Mas com essa estratégia você consegue vender sem precisar aparecer e sem precisar investir em anúncios, e usando apenas o seu celular.

A terceira estratégia que eu vou te dar é:

Ajude pessoas conhecidas, vendendo a elas o que elas precisam:

Nessa estratégia, você vai lembrar de pessoas que são próximas a vocês, e pensar em que essas pessoas precisam, talvez uma amiga sua que quer perder peso, um amigo que quer aprender a tocar violão, ou um colega que gosta de jogar free fire.

Sabendo o que essas pessoas precisam ou querem, você pode procurar algum produto que ajude elas a resolverem esse problema ou realizar esse desejo.

Como um livro de receitas para sua amiga, um curso de violão online para seu amigo ou um guia para se tornar mestre no Free Fire para o seu colega.

A sua venda vai depender apenas de você saber apresentar o produto e saber mostrar para a pessoa que esse produto pode ajudá-la.





Você quer aprender melhor essas estratégias e muitas outras que vão te ensinar a fazer suas primeiras vendas já nos primeiros dias?

Imagina você ter acesso a um método que é passo a passo com vídeo aulas te mostrando exatamente como fazer suas primeiras vendas?

Literalmente te pegando pela mão e mostrando tudo que você precisa fazer, te entregando todo o conteúdo para você simplesmente copiar as estratégias e colar, e conseguir fazer vendas mesmo sem precisar aparecer?

Dentro desse Método você vai aprender:

- 🎯 **Como fazer seu cadastro nas melhores plataformas**
- 🎯 **Como escolher os melhores produtos, os que realmente vendem;**
- 🎯 **Como fazer as suas primeira vendas sem precisar aparecer;**
- 🎯 **Como vender todos os dias sem precisar investir em anúncios;**
- 🎯 **Como escalar as suas vendas e triplicar o seu faturamento;**
- 🎯 **E ainda vai te entregar tudo que você precisa para vender, materiais e abordagens.**

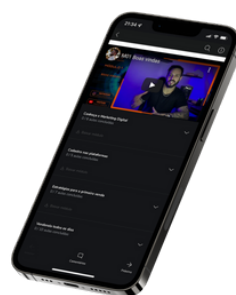
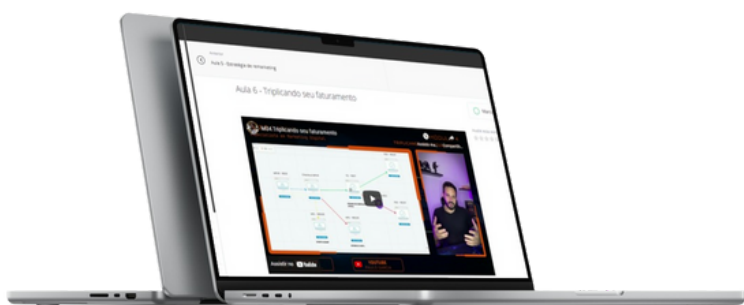
Um método que vem ajudando milhares de pessoas a realizar as suas primeiras vendas e dar seus primeiros passos no mercado digital.





Além de tudo isso, você ainda vai receber de Bônus:

- 🎯 Aprenda a vender na prática;
- 🎯 Escale as suas vendas com tráfego pago (fazendo anúncios)
- 🎯 Vendendo com o TikTok - Aulas com uma especialista em TikTok;
- 🎯 Lives gravadas com alunos.



TUDO ISSO ...

~~De R\$ 97~~

por apenas R\$19,90

[Clique aqui e adquira agora o Método por apenas R\\$19,90](#)

E ainda receba 7 dias de garantia.
Ou você vende, ou devolvo o seu dinheiro!



PRIMEIRA VENDA RÁPIDA