

APRESENTAÇÕES QUE CONQUISTAM

Segredos da influência e persuasão



*+ Dicas e ferramentas
para **evitar a**
procrastinação nos
estudos!*





sumário



03

Introdução



04

Dicas para aproveitar essa oportunidade



05

Módulo 1



06

Módulo 2



07

Módulo 3



08

Módulos 4 e 5

Que história é essa?



Fazer apresentações é uma atividade que 10 em cada 10 pessoas já vivenciam (ou vão vivenciar) no trabalho.

Mas poucas dessas pessoas conhecem as melhores técnicas para se **apresentar com clareza, segurança e assertividade** na frente de seus colegas e líderes.

E podemos te garantir que essas técnicas vão muito além dos efeitos especiais no PPT. Elas passam, principalmente, pela **história que você conta** - e como você decide contar.

No curso “Apresentações que conquistam: segredos da influência e persuasão”, você vai aprender a comunicar suas ideias com profissionais de grandes empresas, como **Globo, Alpargatas, Pagbank, Olist e Bosch**.

E ainda contará com uma ajuda extra de duas das maiores apresentadoras do País: Ana Paula Padrão e Mari Palma.

O que tá faltando para você aproveitar essa oportunidade de elevar seu currículo?



Começar o curso gratuito agora!



Como aproveitar ao máximo essa oportunidade

Fala a verdade: você já começou um curso todo(a) empolgado(a), mas deixou pra terminar depois e não conseguiu concluir? Quem nunca, né?

Todo mundo já procrastinou ou vai procrastinar em algum momento da vida - especialmente nos estudos. Fato. Aliás, pesquisas indicam que cerca de 20% da população se considera procrastinadora crônica.

Mas se estudar ainda não é um hábito para você, fica tranquilo(a)! Pra você não perder essa oportunidade de fazer um curso de forma gratuita, e dar um salto na carreira, nós trouxemos aqui uma **ferramenta de mudança de hábitos**. Bora preencher?

1. Identifique o gatilho

O que te faz recorrer àquele hábito? Pode ser um horário, um lugar, uma companhia, outro hábito ou uma emoção.

2. Identifique a recompensa

Sensação boa que deseja obter ou sensação ruim que deseja aliviar com o novo hábito.

3. Altere a rotina

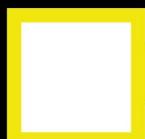
O que você vai fazer pra mudar o hábito?

Nas próximas páginas, além do conteúdo de cada módulo, você vai conferir diversas dicas para dar adeus à procrastinação e olá à sua evolução profissional!

Módulo 1



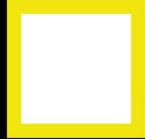
Conquiste autoconfiança para ter um discurso convincente



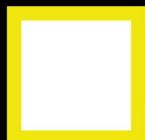
01 Como o cérebro assimila informações



02 Comece bem: autoconhecimento e coragem



03 Desenvolva uma comunicação persuasiva - Parte I



04 Desenvolva uma comunicação persuasiva - Parte II



BÔNUS
BÔNUS
BÔNUS

Bônus. A primeira vez no palco, com Ana Paula Padrão

[Ir para o curso agora!](#)

Quem não é visto, não é lembrado!

*Marque o dia e o horário que você vai parar para estudar no seu Google Agenda.
É só clicar aqui.*



Módulo 2



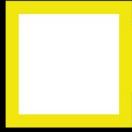
Seja influente quando comunica



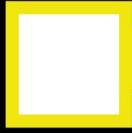
05 Storytelling: transmita sua mensagem com efetividade



06 Conheça o seu público e acerte na mensagem



07 Atenção! Desperte o interesse da sua audiência



08 Técnicas para reter a atenção do início ao fim



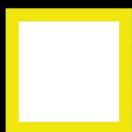
09 Conte histórias com dados e convença



10 Como apresentar tabelas, gráficos e informações complexas



11 Preparação antecede o sucesso: hacks para você montar sua apresentação



BÔNUS **BÔNUS** **BÔNUS** **Bônus.** A apresentação da minha vida, com Mari Palma

[Ir para o curso agora!](#)

Foco na sua evolução! Tente a técnica Pomodoro

Um Pomodoro consiste em 25 minutos de trabalho focado e sem interrupção, seguido de 5 minutos de descanso ou lazer. A cada 4 ciclos de Pomodoros, você tem o direito a 15 ou 20 minutos de descanso, em vez de apenas 5.



Módulo 3



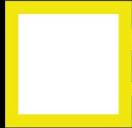
Laboratório prático de criação de apresentações



12 O layout importa: como aplicar recursos gráficos



13 Além do texto: reforce o discurso usando recursos visuais



14 Use imagens e vídeos como um profissional - Parte I



15 Use imagens e vídeos como um profissional - Parte II



16 Animação e transição: deixe sua apresentação dinâmica



BÔNUS **BÔNUS** **BÔNUS** **Bônus. Google Apresentações na prática**

Ative sua concentração com o Mindfulness

Mindfulness é uma forma de usar a atenção plena para diferenciar nossas reações (aquele reflexo inicial) das nossas respostas. De uma pausa nos estudos e pratique, é só dar o play em nossa Sessão de Mindfulness Guiada.

Ir para o curso agora!



Módulo 4



Para além dos slides: seu corpo também comunica

18 Personal branding: porque as pessoas te escutam

19 Empodere seu discurso: entonação e ênfase

20 O poder da comunicação não verbal

21 Desenvolva uma comunicação empática

BÔNUS Bônus. Como montar apresentações usando IA
BÔNUS
BÔNUS

Módulo 5

Masterclass ao vivo de encerramento do curso

Conheça seus ladrões do tempo e potencialize seus estudos

Quais são os maiores ladrões do seu tempo quando você vai estudar?

Como você pretende combatê-los?

Se algo não sair como o planejado, o que você vai fazer?

[Ir para o curso agora!](#)





escolaconquer.com.br