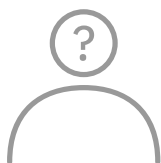




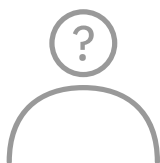
Conhecendo meus interlocutores

A partir dos exemplos apresentados na aula “PNL com foco em comunicação e oratória” e considerando sua percepção em relação às pessoas com quem você convive no seu dia a dia, preencha as informações a seguir:

01. **Pense em 2 interlocutores que você usará de exemplo para aprimorar sua performance comunicativa (coloque o nome ou o cargo dessa pessoa):**



Interlocutor(a) 1:



Interlocutor(a) 2:

02. **Qual o perfil desses interlocutores?**

Interlocutor(a) 1:

- ☐ Introvertido (a)
☐ Extrovertido (a)
☐ Ambivertido (a)

Observação:

Interlocutor(a) 2:

- ☐ Introvertido (a)
☐ Extrovertido (a)
☐ Ambivertido (a)

Observação:



Pessoas ambivertidas
conseguem equilibrar bem as características em função do contexto.

03. **Como ganho a atenção deles?**

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:



04. Quais as principais exigências e necessidades dos seus interlocutores?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

05. O que valorizam em uma comunicação?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

06. Sobre o que seus interlocutores gostam de conversar?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

Agora que você já conhece essa poderosa ferramenta para compreender como a sua pessoa interlocutora quer se comunicar, use-a sempre que quiser aprimorar a sua comunicação com alguém.

