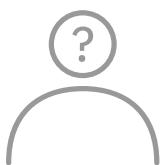




Conhecendo meus interlocutores

A partir dos exemplos apresentados na aula “PNL com foco em comunicação e oratória” e considerando sua percepção em relação às pessoas com quem você convive no seu dia a dia, preencha as informações a seguir:

01. Pense em 2 interlocutores que você usará de exemplo para aprimorar sua performance comunicativa (coloque o nome ou o cargo dessa pessoa):



Interlocutor(a) 1:



Interlocutor(a) 2:

02. Qual o perfil desses interlocutores?

Interlocutor(a) 1:

- Introvertido (a)
- Extrovertido (a)
- Ambivertido (a)

Observação:

Interlocutor(a) 2:

- Introvertido (a)
- Extrovertido (a)
- Ambivertido (a)



Pessoas ambivalentes conseguem equilibrar bem as características em função do contexto.

Observação:

03. Como ganho a atenção deles?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

**04. Quais as principais exigências e necessidades dos seus interlocutores?**

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

05. O que valorizam em uma comunicação?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

06. Sobre o que seus interlocutores gostam de conversar?

Interlocutor(a) 1:

Interlocutor(a) 2:

Agora que você já conhece essa poderosa ferramenta para compreender como a sua pessoa interlocutora quer se comunicar, use-a sempre que quiser aprimorar a sua comunicação com alguém.

