



Aula 4 – Locais para vender serviço

DESAFIO VEO3 PRO – by @azev300

1. Negócios locais

- Restaurantes e bares → precisam atrair clientes diariamente.
 - Barbearias e salões de beleza → mostram antes/depois e estilo de vida.
 - Academias → atraem alunos mostrando treinos e resultados.
 - Clínicas e consultórios → reforçam credibilidade e confiança.
-

2. Empresas online

- E-commerce e lojas virtuais → precisam sempre de criativos novos para anúncios.
 - Marcas de roupas e acessórios → trabalham forte com tendências e vídeos curtos.
 - Delivery de alimentos → usam vídeos para aumentar pedidos rápidos.
-

3. Infoprodutores e cursos

- Sempre precisam de novos criativos para anúncios.
 - Usam vídeos virais para captar leads em funis.
 - Valorizam consistência de conteúdo para se destacar.
-

4. Pequenas e médias empresas

- Muitas não têm equipe de marketing interna.
- Precisam de visibilidade local ou regional.
- Vídeos curtos e consistentes tornam-se diferencial competitivo.

 Aula 4 – Locais para vender serviço
DESAFIO VEO3 PRO – by @azev300

5. Networking estratégico

- O próprio grupo de alunos do Desafio é um ambiente de negócios.
 - Conexões pessoais (amigos, familiares, igreja, comunidade local) podem indicar os primeiros clientes.
 - Feiras, eventos e encontros de empreendedores locais → oportunidade de mostrar vídeos prontos no celular.
-

6. Plataformas e comunidades online

- OLX → muitos negócios locais buscam divulgação.
- 20Pila → trabalhos rápidos e recorrentes de criação de vídeos.
- Workana → plataforma de freelas, clientes buscando criativos para anúncios.
- GetNinjas → conexão com empresas e autônomos locais.
- 99Freelas → freelas nacionais em busca de conteúdo para marketing digital.
- Fiverr e Upwork → acesso a clientes internacionais.
- Grupos de Facebook → comunidades de empreendedores, comércio local, marketing digital.
- LinkedIn → contato direto com decisores (donos, gestores de marketing).
- WhatsApp e Telegram → grupos de negócios, networking e classificados digitais.

 Aula 4 – Locais para vender serviço
DESAFIO VEO3 PRO – by @azev300

7. Desafio pro aluno

- Fazer uma lista com 10 possíveis locais ou canais online onde poderia oferecer vídeos.
- Escolher 1 negócio físico e 1 oportunidade online e enviar uma mensagem de prospecção.
- Relatar no grupo VIP como foi a abordagem e o resultado da experiência.