

ABORDAGEM DO CLIENTE **APRESSADO**

TÉCNICA VALIDADA PARA VENDER MAIS



INSTRUÇÕES IMPORTANTES

Autor: Fellipe Nog

Instagram: <https://instagram.com/rendaderua>

- É expressamente **PROIBIDO** repassar esse conteúdo para terceiros.
- É **PROIBIDO** copiar e compartilhar esse conteúdo na internet.
- É **PROIBIDO** o seu link para pessoas NÃO pagantes.

AOS QUE DESCUMPIREM ESSAS REGRAS ESTARÃO SUJEITOS(AS) A PENALIDADES SOBRE DIREITOS AUTORAIS E BANIMENTO PERMANENTE DO ACESSO À ABORDAGEM.

PS: Este documento não é editável aqui.
Edite para sua realidade em seu bloco de notas



PASSO 01

MODELO DE ABORDAGEM CLIENTE APRESSADO

PASSO 1 - INTRODUÇÃO DA ABORDAGEM

Comece a abordagem assim:

-Oi moça/moço, olha... eu estou aqui com uma dúvida e queria saber se você pode me ajudar

-Você parece muito com uma pessoa que eu conheço, e essa pessoa gosta muito de brigadeiro (OU OUTRO PRODUTO)

-Como eu sou uma pessoa muito curiosa... na dúvida eu prefiro perguntar...

Nessa hora mostre seu produto e pergunte:

-Você também é uma pessoa que gosta muito de brigadeiro?
SORRISÃO NO ROSTO ☺☺☺

Cliente ri e você prossegue:

Chega até ser uma pergunta besta né hahaha, quem não gosta de brigadeiros? (OU OUTRO PRODUTO)

Cliente ri e você diz:

-Posso te mostrar sem compromisso?

Opção 1- Cliente diz sim, prossiga

Opção 2- Cliente diz que não, sorria agradeça e vai pro próximo.

PASSO 02

MODELO DE ABORDAGEM CLIENTE APRESSADO

PASSO 2 - DEMONSTRAÇÃO DO PRODUTO

- Olha... aqui eu tenho caixinhas com 4 brigadeiros gourmet onde eu só uso ingredientes nobres... tenho de...
(FALAR OS SABORES DO SEU PRODUTO 1 POR 1 E MOSTRANDO PARA O CLIENTE)

Obs: CASO VOCÊ VENDA OUTRO PRODUTO,
FALE SOBRE SEU PRODUTO

-Esse é o melhor brigadeiro que você vai comer na sua vida, está extremamente cremoso 😊

PASSO 03

MODELO DE ABORDAGEM CLIENTE APRESSADO

PASSO 3 - FECHAMENTO DA VENDA

Cliente pergunta o preço:

Diga: Normalmente cada caixinha dessa eu vendo à 12,00, mas eu sempre acabo fazendo duas por 20,00.. até pra você poder presentear alguém que você gosta 😊

-Ah, e eu aceito cartão e pix porque estou prevenido, quantas caixinhas você prefere, 2 ou mais? 😊 (SORRISÃO)

(FECHAR A VENDA)

Obs: Tenha pix e maquininha de cartão

Enquanto fecha a venda diga:

- Meu olhar não me engana, eu tinha certeza que você gostava de brigadeiros 😊
(Conversa aberta para quebrar o silêncio)

PASSO 04

MODELO DE ABORDAGEM CLIENTE APRESSADO

PASSO 4 - DIVULGAÇÃO DO SEU PERFIL CASO TENHA

DIGA:

-Você tem Instagram?

Me siga no (Seu @ aqui) pra acompanhar meu trabalho, sempre que quiser pode me pedir pelo direct que eu levo pra você 😊

PASSO 05

MODELO DE ABORDAGEM CLIENTE APRESSADO

PASSO 5 - FIDELIZAÇÃO DE CLIENTES

DIGA:

-Na próxima vez que a gente se encontrar me conta o que achou dos brigadeiros ou me dá seu feedback pelo direct do instagram, vou ficar feliz em saber e tenho certeza que você vai amar, gratidão.

E vai pro próximo



OBSERVAÇÃO

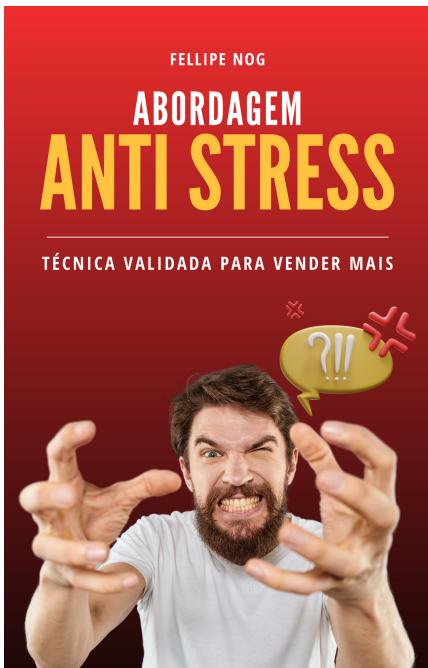
Toda essa abordagem foi construída em cima de uma base estratégica para gerar curiosidade no cliente e conquistar a atenção dele, mesmo se ele estiver andando na rua e com pressa ou até mesmo parado, está comprovado que funciona, validei na prática com diversos tipos de pessoas na rua, mas para ter o melhor resultado em cada abordagem, trabalhe sua simpatia, sorriso tom de voz amigável e naturalidade... no começo você vai gaguejar e isso é normal, mas praticando você logo estará fazendo a abordagem automaticamente, confia no método e aplica.
(TREINE NA FRENTE DO ESPELHO)
Desejo ótimas vendas.

Pps: O seu medo, vergonha ou insegurança de vender na rua e abordar pessoas vai passar a partir do momento que você ver os resultados, se está com medo, vai com medo mesmo, quando você já está no campo de batalha os caminhos começam a se abrir. Você já deu o primeiro passo só por estar aqui, então acredite no seu potencial e vai pra cima

INDICAÇÃO ESPECIAL:

Você acabou de finalizar a Abordagem do Cliente Apressado, quem tal continuar os seus estudos e ir para ruas ainda mais confiante?

Conheça agora a Abordagem Anti Stress:



**Percebe que os clientes
não tem paciência para
ouvir o que você está
vendendo?**

**RESOLVA ESSE
PROBLEMA** com a
Abordagem Anti Stress.
Uma Técnica Validada para
vender mais.

~~De R\$99,90~~
por apenas R\$47,00

QUERO ADQUIRIR

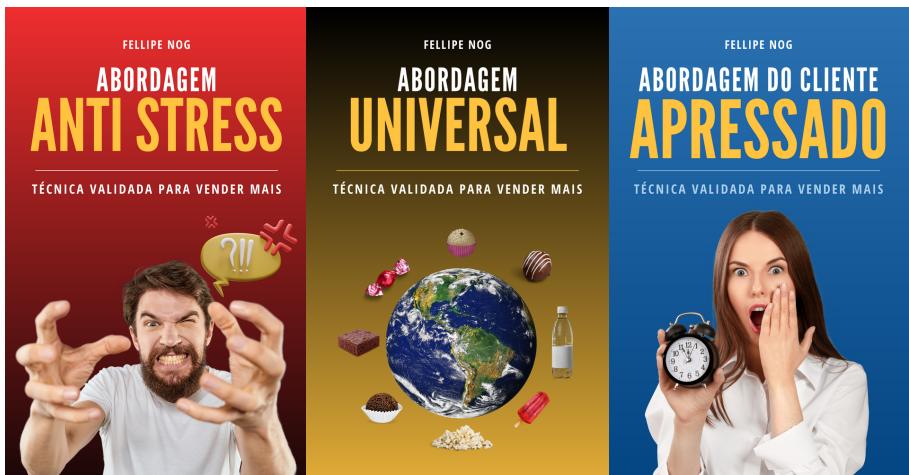


Essa condição especial estará disponível pelas próximas 24 horas.

COMBO DAS ABORDAGENS:

O verdadeiro passo a passo completo para que você tenha
SUCESSO ABSOLUTO com vendas na rua!

Conheça essa condição especial que preparei para você:



~~R\$99,90~~

~~R\$99,90~~

~~R\$99,90~~

Você não pagará R\$300,00

seu investimento é de somente
R\$97 à vista ou 12x 9,70

QUERO ADQUIRIR



Essa condição especial estará disponível pelas próximas 24 horas.

RECOMENDAÇÕES

Maquininha de cartão que indico para vender na rua (não precisa de conexão com a internet)

<https://bit.ly/MinizinhaChip3RendaDeRua>

Me siga no Instagram

<https://www.instagram.com/rendaderua>

Se inscreva no meu canal do YouTube

<https://youtube.com/channel/UC3Oxxrtw5Zcy87Cxck2wNBg>