

O que aprendemos

E, por fim, explicamos 5 indicadores de análise de custo, eficiência e lucratividade. Se a receita está sendo suficiente para sustentar a operação. O quanto sua operação precisa para pagar suas despesas fixas. E se você está tendo lucro ou não.

Margem de Contribuição

Este indicador se obtém a partir da subtração das suas despesas variáveis da sua receita. Com isto, temos um valor, a margem de contribuição, que mostra o quanto restou da sua receita para as despesas fixas e estruturais.

Com base na sua margem de contribuição, você pode revisar seus preços de venda, priorizar e/ou descontinuar produtos e categorias, criar promoções, analisar concorrência e checar sua competitividade.

Break Even Point ou ponto de equilíbrio

Ponto de equilíbrio, ou break even point, é o exato momento em que sua receita é suficiente para pagar todas as suas despesas. Momento importante para qualquer operação pois significa que ela é auto-sustentável.

Lucro Bruto O lucro bruto é resultado da subtração dos impostos e do CMV da sua receita total. Ou seja, feita uma venda, tire a parte do governo e do seus fornecedores e terá o que é efetivamente seu para conduzir sua operação.

Lucro Líquido Aqui é o resultado final de sua operação, ou seja, suas receitas menos todas suas despesas. Aqui você tem se sua empresa é ou não lucrativa, rentável.

Margem de Lucro

Resultado percentual do seu lucro sobre sua receita. Indica o quanto, sobre sua receita, você está tendo de margem.