

Passo a passo, como fiz meu Vídeo de Vendas | Live #023

As etapas da Live de hoje.

- Antes do vídeo de venda
- Copy do vídeo de vendas
- Gravação do vídeo de vendas
- Edição do vídeos de vendas
- Abertura da Comunidade Oney de Conteúdo

O que saber antes de gravar um vídeo de vendas?

>>> Importante tudo que você faz ANTES do vídeo de vendas.

- > Conteúdo
- > Relacionamento
- > Quebra de objeções
- > Consistência
- > Gatilho da Autoridade

“Conteúdo é a propaganda que a sua audiência sempre pede mais.”

- > Geração de valor
- > Branding (você aparecendo toda hora)
- > Gatilho da Familiaridade (Relacionamento)
- > Engajamento
- > Prova Social
- > Venda

O que é um vídeo de vendas?

É a apresentação do seu produto, é um vídeo onde as pessoas param o que estão fazendo para entender se o que você está vendendo, é o que elas precisam.

O que o vídeo de vendas não faz?

- > Não aquece
- > Não faz milagre
- > Não vende só por que tem uma câmera boa.
- > Não vende se sua copy não estiver irresistível.

>>>Copy da sua oferta irresistível

> Parte 1

- Apresentação

- ... e nessa apresentação/video eu vou te falar tudo que voce precisa saber para entrar na proxima turma(nome do curso)

- Ancoragem

- Você vai falar tudo que eles vão ficar sabendo nesse vídeo.
- “Eu vou te falar como é o curso, pra quem é o curso, tudo que tem dentro do curso, o suporte do curso, os bonus, o preço e a garantia.

- Promessa (Live #007)

- Jogo do Mario do Super nitendo
- **Tem foguinho** e tem o **mario quando pega o foguinha (transformação).**

- Plausibilidade (Prova Social)

- História

- A história não é sobre você. **Ela é sobre a procedência do seu método.**

> Parte 2

- **Aviso das Inscrições das inscrições estão abertas,**
- **O que é o produto** (#Live 019)
- **Bônus** (tem que fazer sentido com o que voce vende)
- **Suporte**
- **Preço** (tem que soar como uma boa noticia)
- **Garantia** (teste por x dias)
- **CTA** - Voce tem duas opções:
 - 1. Continuar fazendo tudo sem o meu produto.
 - 2. Entrar agora pro meu *curso* e ter esse acompanhamento e ter *transformação*.

A pessoa que compra ela tem que estar mais feliz do que a pessoa que vende.

Gravação

> Gravei tudo em casa com meus equipamentos, não usei teleprompter pois acredito que perde a espontaneidade na hora da fala.

Enquanto eu gravava eu estava com o Cabral via Zoom que ouvia tudo que eu falava e me interrompia quando necessário.

Edição

- Tudo que mencionar prove
- Textos nos vídeos ajudam as pessoas gravarem as informações

áudio bom > qualidade de vídeo

- Assistir e verificar o ritmo do vídeo (não pode ser cansativo)
- Adicionar texto em frases importantes ditas no vídeo
- Se puder gravar com duas cameras legal, mas vai ter mais trabalho na edição.

Programas que eu usei

Adobe Premiere (edição do vídeo)

Plural Eyes (Sincronização)

REAPER (Gravação de áudio)

Adobe Lightroom (tratamento das fotos das capas)

Adobe Photoshop (produção da capa)

Inscrições abertas até quarta 29 de Julho, 23:59

Link: <http://oneyaraujo.com.br/comunidade>

