

DESCUBRA SEU *Nicho*



DESCUBRA SEU Nicho



Quem sou?

Olá, meu nome é Lucia.

Sou expert em nicho e atuo como mentora sistêmica de negócios digitais.

Passei boa parte da minha vida no mundo corporativo, lidando com projetos, mercados e liderando equipes com mais de 104 pessoas completamente diferentes.

Desde a abertura do meu próprio negócio, há 5 anos, passei por muitos desafios práticos e por me sentir perdida e sozinha, cheguei a ter vontade de desistir por diversas vezes.

Ao longo dessa jornada, tanto na minha experiência quanto por intermédio dos meus estudos, compreendi que temos um lugar no mundo que é só nosso e que ao tomarmos consciência de qual é e assumimos esse lugar, tomamos força no nosso negócio (e na vida).

Com isso, dentro do meu produto principal que é o Descubra seu Nicho, se tornou o meu objetivo te dar CLAREZA e CORAGEM para encontrar QUEM VOCÊ É e assumir o seu lugar no mundo.

Criei programas com técnicas e ferramentas práticas do que você precisa saber para começar do zero e crescer o seu negócio, de forma simples e descomplicada, com base na visão sistêmica (constelações empresariais).

Acredito que nenhum negócio existe sem propósito claro e sou movida pelo impacto consciente que negócios voltados a contribuição têm no mundo.



DESCUBRA SEU *Nicho*



Mas o que é essa visão sistêmica e como ela pode ajudar quem está iniciando?

As partes de um todo formam um sistema - seja ele familiar, coletivo ou empresarial.

Há leis básicas que regem estes sistemas e seus membros.

Quando colocamos em ordem o que estava fora, os resultados são instantâneos e nítidos.

Em uma empresa há uma ordem, inclusão e equilíbrio a serem trabalhados para que os resultados financeiros fluam abundante e ilimitadamente.

Na visão sistêmica, muito além de todos os benefícios que almejamos desfrutar como dinheiro farto e liberdade de tempo, nossos trabalhos servem a um bem comum. Um propósito coletivo.

E eu estou a serviço dele quando entrego aqui o meu melhor. Algo além de mim mesma.

Se você pensa da mesma forma e quer saber mais sobre essa visão sustentável e próspera para o seu negócio, você é bem-vinda a acompanhar o meu trabalho nas minhas redes sociais.

Com amor e
gratidão, LuQuintino





Importância de definir um nicho:

1. Te dá a base para construção do seu negócio;
2. Início da construção da sua diferenciação;
3. Clareza na produção de conteúdo;
4. Saber exatamente o que você oferece e saber falar sobre si e o que faz de forma clara e sucinta;
5. Clareza do seu caminho;
6. Força e coragem para se divulgar (se expor); dentre outras coisas

DESCUBRA
SEU
Nicho

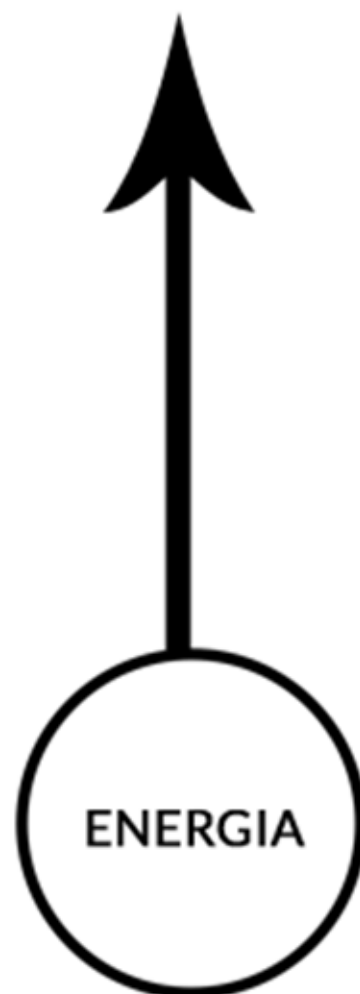
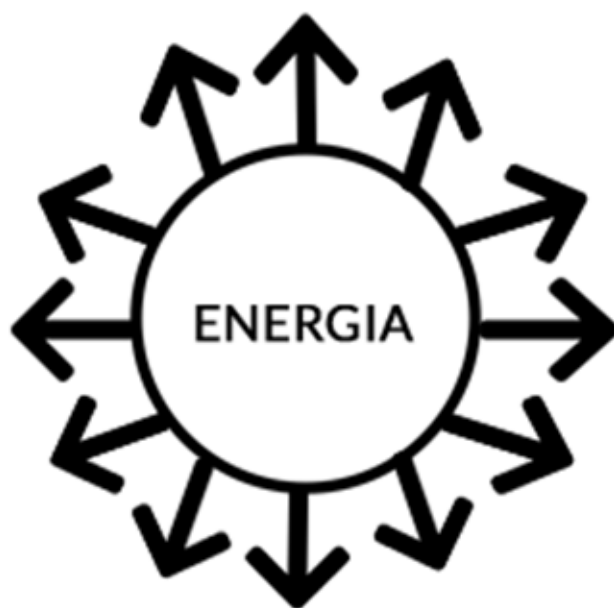


IMAGEM LIVRO: ESSENCIALISMO





Preste atenção nas pessoas no dia a dia:

PLANEJANDO

Pessoas falam sobre seus planos o tempo todo!
O sonho de uma casa, de um carro, planos para férias, festas, novos aprendizados...

SE GABANDO

Pessoas gostam de falar de seus sucessos, como a compra de um carro ou casa novos, filhos que passaram na faculdade, casamentos...

RECLAMANDO

Todos temos problemas e precisamos desabafar, sejam problemas financeiros, rendimento da empresa, espinhas que apareceram, falta de ânimo, separações...



Preste atenção nas pessoas no dia a dia:

IDENTIFIQUE

- Problemas que geram desconforto, que está paralisando seu cliente;
- O cliente não sabe como conseguir, mas ele **sabe o que quer** (foco na vida que o seu cliente quer);
- Inclusive, possivelmente, o seu cliente já tentou resolver o problema e não conseguiu.



PERGUNTE AO SEU CLIENTE:

- O que fez você me procurar?
- O que fez você comprar de mim?

LIÇÃO DE CASA

1. Pelo que o seu cliente te procura? Qual é a principal queixa que ele traz?

2. Por que eu vou comprar de você e não do seu concorrente?

3. Pense e escreva o máximo de serviços específicos que você oferece aí no seu negócio;

4. Casos de sucesso;

5. Sua história.

DESCUBRA
SEU
Nicho



DICA FINAL

O seu trabalho é ser um **SOLUCIONADOR**
de **PROBLEMAS**.

O seu trabalho não é sobre você!
E sim sobre o OUTRO!

Qual PROBLEMA você resolve?



DESCUBRA SEU *Nicho*



Olá, chegamos ao fim e quero lhe agradecer por ter estado comigo durante esse bônus que ofereci trazendo um pouco da minha expertise para lhe ajudar a **encontrar o nicho ideal para você** ou como costume dizer, um nicho para chamar de seu.

Como forma de retribuição ao tempo e atenção que você dedicou assistindo a aula e respondendo aos exercícios que trouxe neste e-book, quero lhe dar um **presente especial**.

Este presente é um dos exercícios que faço dentro do meu curso **Descubra seu Nicho** e trouxe com exclusividade aqui para você.

É um **exercício sistêmico** que vai lhe ajudar a trabalhar os possíveis bloqueios que estão te impedindo de ir além.

Como você deve ter visto na minha apresentação, todo o meu trabalho envolve as várias formações em desenvolvimento pessoal e profissional e uma delas é a visão sistêmica (constelações empresariais).

Na visão sistêmica, nós somos produtos de nossos pais e eles de nossos avós e assim sucessivamente, ou seja, nós, na maioria das vezes agimos, de forma consciente ou não, baseados nos **padrões familiares e sociais** que conhecemos e justamente aí que está tanto nossa maior força quanto nossa maior fraqueza.



Neste exercício vou te conduzir de forma **simples e segura** num mergulho e acesso ao que está escondido aí que pode estar lhe bloqueando ou travando de atingir o sucesso que tanto deseja e merece.



DESCUBRA
SEU
lucro



Clique aqui
para me acompanhar
nas redes sociais

Clique aqui
para acessar seu
PRESENTE ESPECIAL





DESCUBRA
seu nicho