



MATERIAL DE **APOIO**



MTP
GABRIEL OLIVEIRA

INTRODUÇÃO

Seja bem-vindo(a) e parabéns por ter adquirido esse conteúdo especial da Masterclass, que vai te guiar passo a passo a como:

- Encontrar e Prospectar os clientes certos para oferecer seus serviços;
- Fazer reuniões de fechamento de contrato
- Como cobrar por seu serviço

E depois disso tudo, você estará pronto para lucrar **R\$10 mil reais** o mais rápido possível, porque esse é meu objetivo aqui com você!

“Mas porque R\$10 mil reais, Biel?”

Há um tempo atrás resolvi fazer uma pesquisa com meus seguidores do Instagram e fiz a seguinte pergunta:

“O quanto de dinheiro você acha que seria interessante para mudar de vida?”

A maioria respondeu R\$10 mil reais, algo que eu posso te garantir que é possível lucrar! Mas claro, isso depende só de você, a vida começa no final da sua zona de conforto, por isso, se esforce e principalmente EXECUTE!

Agora vamos deixar de enrolação e ir direto para o conteúdo!

O RISCO DE SER CLT É MUITO MAIOR

Constantemente eu recebo mensagens de pessoas dizendo que tem medo de entrar no Marketing Digital / Tráfego Pago, por causa do risco que elas vão correr... Vou te contar um segredo, o risco de ser CLT é muito maior do que o de empreender.

Fique tranquilo, se você trabalha você não precisa sair do seu emprego atual para focar na internet, é possível conciliar os 2 até que você esteja ganhando o suficiente para tomar a decisão de sair, mas o que eu quero que você tenha em mente é que quando você empreende seus resultados são garantidos unicamente por você, já um CLT além de depender de outra pessoa, um “chefe”, ele também é visto como um número, em que pode ser descartado em qualquer situação de crise, como a que vivenciamos no início da pandemia.

QUEM SOU EU?

Como você já deve saber, eu me chamo Gabriel Oliveira e comecei no digital em 2019 do ABSOLUTO ZERO, conseguindo dinheiro vendendo coxinha na escola e usando um computador ferrado que nem sequer era meu.

Hoje vivencio uma vida que sempre busquei para mim, repleta de experiências e liberdade! Esse ano de 2021 eu fui para diversos países, Alemanha, Suíça, Emirados Árabes Unidos, Monte Negro, e enquanto eu viajava o dinheiro caia no meu bolso, independente do lugar de onde eu estava, cheguei ao marco de 5.5M faturados nesse ano.

É essa liberdade que eu quero para você alcance daqui alguns anos!



O QUE VOCÊ NÃO PRECISA TER/FAZER GRANDES FORTUNAS ONLINE COMO GESTOR DE TRÁFEGO

Algumas coisas que as pessoas têm dúvida se vão precisar fazer ou ter quando começam na carreira de gestor de tráfego é se precisa de um currículo, se precisa aparecer, “blogueirar”, se precisa largar seu emprego atual. A resposta para tudo isso é NÃO, você não vai precisar nem mesmo investir 1 real do seu bolso com anúncios.

Mas agora eu vou te falar as coisas que você precisa:

- 1 computador ou notebook.
- Acesso à internet
- Força de vontade!

COMO VOCÊ VAI GANHAR DINHEIRO SENDO UM GESTOR DE TRÁFEGO PARA LANÇAMENTO?

Parece complicado, mas não é! Você vai ganhar dinheiro pegando clientes que são infoprodutores, que tem um curso online só deles, estruturado e pronto para ser vendido, e é nessa hora que você entra, para fazer o tráfego para esse cliente e fazer ele vender!

Você vai pegar % desse infoproduto, então seu lucro vai estar diretamente ligado ao seu resultado. Ficou interessado? É muito fácil você lucrar R\$10 mil reais fazendo isso, esse é o MÍNIMO que você vai conseguir. Mas agora você deve estar se perguntando:

Onde achar esses infoprodutores?

Você vai encontrar-los em plataformas de venda como: Monetize, Hotmart, Eduzz, Ticto, Evermart, etc. Eles só estão esperando a “faísca de esperança” que vai ser você!

E não precisa se preocupar! Todas essas plataformas garantem que você vai receber sua porcentagem, as comissões caem diretamente no seu celular.

Como conseguir esses clientes?

DESAFIE-SE: Coloque uma meta de 15 abordagens por dia! Para abordar esses clientes siga o passo a passo:

- Vá para o “Mercado de Afiliado” dentro da Hotmart
Não se preocupe, você não vai ser um filiado e não vai investir 1 real do seu bolso, essa é apenas a forma de você encontrar os produtos.
- Aplique filtro de ticket: Produtos de no mínimo R\$300
- Analise os produtos que você encontrar e pegue o e-mail do produtor que aparece na descrição do produto para você entrar em contato

Como abordar esses clientes?

- Se apresente e diga o motivo do seu contato, sem enrolação!
- Destaque pontos positivos do infoproduto.
- Diga seus métodos de estudo e atualização sobre o mercado.
- Conte sobre a grande oportunidade.
- Peça um bate-papo e rápido e SEM COMPROMISSO para explicar como o seu trabalho vai fazê-lo faturar muito mais.
- Deixe seu CONTATO PESSOAL e aguarde a resposta.

E-MAILS PARA UTILIZAR:

No final deste material você vai ter um arquivo para copiar todo esse conteúdo

COPY EMAIL 01:

Assunto: Proposta de Parceria - Angelo

Boa tarde Angelo, tudo bem?

Me chamo Gabriel Oliveira e atuo no mercado digital com tráfego pago para infoprodutos.

Eu vi que tem uma grande oportunidade no seu infoproduto sobre Saxofone, principalmente em tempo de pandemia, pois muitas pessoas estão em busca de novos hobbies ou retomar hobbies antigos. É um nicho muito nobre e que vem se expandindo na internet, com várias buscas de pessoas que desejam melhorar suas habilidades com o Sax.

Além dos meus conhecimentos na área, eu faço parte de algumas comunidades, como por exemplo a "Milionário com Tráfego Pago" do Gabriel Oliveira (@eu.gabrieloliveira), onde debatemos diariamente sobre maneiras de aumentarmos as performances das vendas na internet.

Estou disposto a te ajudar a levar seu curso para milhares de pessoas no Brasil através do tráfego pago com estratégias de lançamento.

Se você achar que faz sentido para o seu negócio obter vendas massivas, me mande uma resposta neste e-mail, podemos marcar uma conversa rápida e sem nenhum compromisso para que eu possa te explicar melhor sobre como meu trabalho vai te ajudar a faturar mais.

Te aguardo. Abraços!

Obs: Use um email profissional, nada de usar gatinha123@gmail.com. Coloque uma foto no seu email, a pessoa vai se sentir mais segura se ver a sua cara. Responda sempre o quanto antes. Horário de envio: 9:00 (horário nobre para emails)

COPY EMAIL 02: (*3 dias depois do primeiro, se não obter resposta*)

Bom dia XXXXXX, tudo bem? Sou o Gabriel Oliveira.

Acredito que você não viu meu último email, é sobre uma oportunidade incrível para fazer o seu infoproduto XXXXXXXX vender mais! Dê uma lida no email que te mandei.

Este é o meu contato pessoal: (11)yyyy-xxxx, se você estiver interessado(a) me chame no WhatsApp e marcamos um bate-papo rápido e sem compromisso, apenas para eu te explicar como funciona meu trabalho e como vou te fazer faturar mais com seu infoproduto.

Aguardo seu retorno. Abraços.

Obs: Responda no email anterior

COPY DIRECT INSTAGRAM: (*Logo após o primeiro email*)

Entrei em contato com você através do e-mail:
xxxxxxxx@gmail.com, contando como podemos te fazer multiplicar o faturamento do seu infoproduto através de estratégias de tráfego pago para a modalidade de lançamentos.

Aguardo seu retorno. Absss

COPY POST INSTAGRAM: *Remarketing*

Incrível! Entrei em contato com você via email e direct com uma proposta bem bacana. Acredito que pelo volume de mensagens você ainda não tenha visto. Abs.

COPY DIRECT INSTAGRAM: *Parceria*

PROPOSTA DE PARCERIA

Bom dia, Lucas!

Eu vi que tem uma grande oportunidade no seu infoproduto sobre Saxofone, principalmente em tempo de pandemia, pois muitas pessoas estão em busca de novos hobbies ou retomar hobbies antigos. É um nicho muito nobre e que vem se expandindo na internet, com várias buscas na de pessoas que desejam melhorar suas habilidades com o Sax.

Atuo no mercado digital com tráfego pago para Infoprodutos na modalidade de lançamento.

Se você achar que faz sentido para o seu negócio obter vendas massivas, me mande uma resposta para que eu possa te explicar melhor sobre como meu trabalho vai te fazer faturar mais.

Aguardo seu retorno. Absss.

COPY DAS MENSAGENS

Como e quanto cobrar desses especialistas?

- Primeiro você precisa ter em mente que você vai correr o risco com ele!
- Pegue de 5% a 10% do FATURAMENTO do infoproduto
(O especialista configura sua comissão automática pela plataforma de venda)
- Para um especialista “grande”, que já tem faturado muito você pode cobrar um fixo + %
Ex:
2,5k/mês + 3%
3k/mês + 2,5%
- Sempre pegue %.

Como e quanto cobrar desses especialistas?

Antes de tudo, não siga à risca esse script, você deve ser natural, isso é apenas um guia, não fique desesperado se você esquecer de algo durante sua reunião, beleza?

Quebre o gelo (afilar o terreno)

Conheça com quem você está falando! Puxe assunto, converse, tenha um contato humanizado! (fale sobre o clima, onde ele mora, qualquer coisa)

Conte a oportunidade de ter um gestor de tráfego que sabe fazer corretamente um lançamento.

Por ex: Melhorar o faturamento, o especialista pode focar em outras coisas do produto (como o suporte) enquanto você cuida 100% das campanhas, o especialista vai economizar horas de estresse (pois você que estará na linha de frente do produto)

Pergunte a estratégia de venda que ele usa hoje.

O especialista vai contar as dores, se está ou não vendendo, se mostre interessado e pergunte para pegar mais detalhes “mas, o que aconteceu?”, “porque você acha que isso aconteceu?”, etc.

Quebrar a crença dele que é caro fazer lançamento

Ex: “Vamos imaginar o seguinte cenário: o ticket do seu produto é R\$1000 reais, usamos R\$500 para chamar pessoas para o seu lançamento, digamos que com esses R\$500 atraímos 100 pessoas, jogando um valor de conversão muito baixo, por ex, 4%, se 4 pessoas comprarem seu produto você vai ainda lucrar R\$4000 reais, e pode usar mais desse dinheiro para reinvestir mais no próximo”.

Explicar como funciona seu trabalho

Explique como funciona, que você vai pedir todos criativos necessários, cada tipo de anúncio para cada momento do lançamento, o especialista não vai ter que se preocupar com nada.

Faça sua Oferta Irresistível

Por ex: Falar que acredita no potencial no produto e que você vai se arriscar junto com ele. (Se o especialista perguntar se você é iniciante você pode falar que faz parte de comunidades, onde tem gestores sempre se ajudando e, como você já disse, você correria o risco junto com ele, você confia no produto do cara e no seu trabalho).

Faça a reunião pelo Google Meet

O especialista vai ser avisado pelo e-mail quando for o horário da reunião e já com o link direto. Passa um ar muito mais profissional, então opte por usar essa ferramenta.

AGORA, É HORA DE VOCÊ COLOCAR A MÃO NA MASSA!

Vou estar te esperando dentro da **MTP - Milionário com Tráfego Pago** para te ensinar estratégias ABSURDAS de lançamentos, com aulas rápidas e diretas ao ponto que fará você conseguir vender qualquer infoproduto por meio de lançamento Semente, Meteórico, Interno, Etc.

Te espero lá!

ADQUIRA O MTP AGORA!