

MATERIAL DE APOIO



nível rubi
**VENDENDO AS
MILHAS PRODUZIDAS**

**NOÇÕES
BÁSICAS**



NOÇÕES BÁSICAS

1º PASSO: Acumule pontos com seus hábitos financeiros e transferir em promoções bonificadas para os programas de fidelidade das companhias aéreas. Só **depois** da转移ência que seus pontos viram **milhas**.

VENDA: É a emissão de passagens aéreas com milhas para outros passageiros cobrando um valor por isso.

Sempre calcule o valor do seu milheiro



 **CICLO DE ALTA:** Quando o mercado está com poucas promoções. Bom momento para venda, com as milhas valorizadas.

 **CICLO DE BAIXA:** Quando o mercado oferece muitas promoções. Bom momento para compra, com milhas abaixo do valor de mercado.



Os ciclos não são universais e cada empresa pode estar em um ciclo diferente!



NOÇÕES BÁSICAS

LIMITAÇÃO DE CPFs

Cada companhia aérea limita as suas emissões de passagens para uma quantidade certa de pessoas, conforme seus próprios termos.



ATENÇÃO: se você **ultrapassar** o limite, sua conta pode ser **bloqueada temporariamente**.

PRAZOS

- ✓ **POR ANO-CALENDÁRIO:** De janeiro a dezembro para fazer a emissão. Janeiro do ano seguinte sua contagem é zerada.
- ✓ **PERÍODO DE 12 MESES:** É necessário aguardar 12 meses para nova emissão, ou seja, a mesma data de emissão no ano seguinte.
- ✓ **EMISSÃO POR CADASTRO [TUDOAZUL]:** A emissão é de 5 beneficiários cadastrados por vez. Para cada novo beneficiário cadastrado a emissão só pode ser feita 60 dias após o cadastro.
- ★ **AZUL INTERLINE:** Emissão com cias aéreas parceiras do programa tudoazul, sem consumir CPFs.



NOÇÕES BÁSICAS

@goesrodrigo

Rodrigo Góes

suporte@fabricademilha.com

