

# MATERIAL DE APOIO



nível rubi

VENDENDO AS  
MILHAS PRODUZIDAS

NOÇÕES  
BÁSICAS



# NOÇÕES BÁSICAS

**1º PASSO:** Acumule pontos com seus hábitos financeiros e transferir em promoções bonificadas para os programas de fidelidade das companhias aéreas. Só **depois** da transferência que seus pontos viram **milhas**.

**VENDA:** É a emissão de passagens aéreas com milhas para outros passageiros cobrando um valor por isso.

Sempre calcule o valor do seu milheiro



**CICLO DE ALTA:** Quando o mercado está com poucas promoções. Bom momento para venda, com as milhas valorizadas.



**CICLO DE BAIXA:** Quando o mercado oferece muitas promoções. Bom momento para compra, com milhas abaixo do valor de mercado.



Os ciclos não são universais e cada empresa pode estar em um ciclo diferente!



# NOÇÕES BÁSICAS

## LIMITAÇÃO DE CPFs

Cada companhia aérea limita as suas emissões de passagens para uma quantidade certa de pessoas, conforme seus próprios termos.



**ATENÇÃO:** se você **ultrapassar** o limite, sua conta pode ser **bloqueada temporariamente**.

## PRAZOS

- ✓ **POR ANO-CALENDÁRIO:** De janeiro a dezembro para fazer a emissão. Janeiro do ano seguinte sua contagem é zerada.
- ✓ **PERÍODO DE 12 MESES:** É necessário aguardar 12 meses para nova emissão, ou seja, a mesma data de emissão no ano seguinte.
- ✓ **EMIÇÃO POR CADASTRO [TUDOAZUL]:** A emissão é de 5 beneficiários cadastrados por vez. Para cada novo beneficiário cadastrado a emissão só pode ser feita 60 dias após o cadastro.
- ★ **AZUL INTERLINE:** Emissão com cias aéreas parceiras do programa tudoazul, sem consumir CPFs.



# NOÇÕES BÁSICAS

 @goesrodrigo

 Rodrigo Góes

 suporte@fabricademilha.com

