Estrutura Para Copy

- Mini-Treinamento
  - Vídeo 01
    - Grande oportunidade
      - Olá! Aqui é o Natanael Oliveira, seja muito bem-vindo ao Mini Treinamento Como Criar um Negócio de Consultoria em Vendas Online... Nesse treinamento vou te mostrar tudo o que você precisa saber para fechar seu primeiro contrato e gerar os primeiros resultados para seu cliente...
    - Apresentação do Tema
      - Você vai aprender como fazer parte do incrível mundo da Consultoria em Vendas Online...
    - Apresentação dos principais 5 benefícios do que você irá ensinar
      - Eu vou te ensinar:
        - A maneira mais inteligente de começar seu negócio de consultoria
        - O plano de ação mais importante que você precisa colocar em ação para começar do jeito certo
        - Qua o modelo mais lucrativo de consultoria
        - Como começar nesse mercado mesmo que você não seja conhecido
        - Escopo ideal para você fechar seu primeiro contrato
    - Declaração de Posicionamento
      - Ex: Você só vai precisar desses 3 Pilares... Nada mais que isso. Todo o resto é desnecessário e eu vou te provar aqui.
    - Ataque a Realidade Atual
      - Infelizmente, muitas pessoas acham que para começar um negócio de consultoria o primeiro passo é: montar um escritório, criar uma logo, comprar computadores novos... e eu posso te dizer com toda certeza, a resposta é NÃO.
    - Reforço da Declaração de Posicionamento
      - Ex: Você só vai precisar desses 3 Pilares... Nada mais que isso. Todo o resto é desnecessário e eu vou te provar aqui.
        - Conhecimento
        - Público ideal
        - Processos
  - Entrega do Conteúdo
    - Pilar número 01 — Dê exemplos práticos
    - Pilar número 02 — Dê exemplos práticos
    - Pilar número 03 — Dê exemplos práticos
  - Contraste entre Realidade Atual X NOVA
    - Ex: Existe uma grande diferença entre consultores de marketing digital e consultores de vendas online...
      - Pontos negativos da realidade atual — Faça uma lista detalhada
      - Pontos positivos da nova realidade da sua proposta — Faça uma lista detalhada
  - Reforço da Declaração de Posicionamento
    - Colocando esses 3 pilares em prática, você conseguirá fazer parte do grupo que:
      - Reforço dos benefícios:
        - Domina maneira mais inteligente de começar seu negócio de consultoria
        - O plano de ação mais importante que você precisa colocar em ação para começar do jeito certo
        - Qua o modelo mais lucrativo de consultoria
        - Como começar nesse mercado mesmo que você não seja conhecido
        - Escopo ideal para você fechar seu primeiro contrato
  - Chamada de ação
    - Opção 01: Lista de Espera
      - Esse conteúdo é apenas um pequeno pedaço do nosso curso chamado [Nome do curso] nós iremos liberar as inscrições em breve e você pode entrar na lista de espera para ser um dos primeiros a se inscrever...
    - Opção 02: Pré-venda
      - Esse conteúdo é apenas um pequeno pedaço do nosso curso chamado [Nome do curso] aqui abaixo você terá um link para a apresentação completa e poderá começar agora mesmo a ir para o próximo nível...
- Vídeo 02
  - Grande oportunidade
    - Olá! Aqui é o Natanael Oliveira, seja muito bem-vindo ao Mini Treinamento Como Criar um Negócio de Consultoria em Vendas Online... Nesse treinamento vou te mostrar tudo o que você precisa saber para fechar seu primeiro contrato e gerar os primeiros resultados para seu cliente...
  - TUTORIAL AVANÇADO
    - PILAR APRESENTADO NO VÍDEO 01
      - Fazer uma demonstração completa da aplicação de 1 ou 2 dos tópicos apresentados na primeira parte do treinamento
  - Reforço da Declaração de Posicionamento
    - Contraste entre Realidade Atual X Realidade NOVA
  - Reforço dos benefícios
  - Chmada de ação
    - Opção 01
    - Opção 02
- Vídeo 03
  - Grande oportunidade
    - Olá! Aqui é o Natanael Oliveira, seja muito bem-vindo ao Mini Treinamento Como Criar um Negócio de Consultoria em Vendas Online... Nesse treinamento vou te mostrar tudo o que você precisa saber para fechar seu primeiro contrato e gerar os primeiros resultados para seu cliente...
  - Removendo as objeções
    - Eu não sei como atrair clientes... — COMO?
    - Eu não sei como fazer uma reunião — COMO?
  - Listar o plano de ação
    - TUTORIAL
      - Passo a Passo de Como Resolver Cada Problema
        - Como Conseguir primeiro cliente
          - Captação
          - Prospecção
          - Indicação
  - Chmada de ação
    - Opção 01
    - Opção 02