



Aula 03

Entenda as diferenças e comece a criar

Para que serve cada tipo de conteúdo

4 tipos de conteúdos:

- Conteúdo que te faz crescer
- Conteúdo que te faz se conectar
- Conteúdo que te traz autoridade
- Conteúdo que te faz vender

“São as únicas coisas que um conteúdo te fará conseguir”.

Conteúdo que atrai novas pessoas:

- Conteúdo técnico. (responda alguma dúvida técnica, ensine algo...)
- Como fazer x coisa
- Passo a passo. (como a pessoa vai sair do ponto A para o B, com clareza)
- Checklist. (listas)
- Conteúdo profundo. (mais denso)

Conteúdo para gerar conexão:

- Histórias. (percepção, conexão)
- Conexão rasa (dia a dia)
- Conexão profunda (histórias que demoram tempo para serem contadas)

Conteúdos que geram autoridade: (eleva o seu valor percebido)

- Networking. (com quem você anda)
- Prova Social. (feedback)
- Conquistas. (intelectuais/financeiras, antes x depois)
- Premiações. (resultados)

Conteúdo que te faz vender:

- Mostre o seu produto. (venda todo dia)
- **Fases:** autoridade, crescimento, engajamento.
- **Gatilhos mentais:** escassez, urgência, reciprocidade, prova social, antecipação, novidade, curiosidade, confiança, exclusividade, benefício, comunidade, simplicidade na resolução.