



FUNIL DE CONSCIÊNCIA

1. Topo de Funil

1.1. Tem um problema para resolver, mas sem uma solução em mente

1.1.1. Aprender violão

1.1.1.1. Atrair o cliente chamando atenção

2. Meio de Funil

2.1. Consciência do problema e procura uma solução para ele

2.1.1. Curso online de violão

2.1.1.1. Momento de educar o cliente e gerar conexão

3. Fundo de Funil

3.1. Sabe com QUAL produto/solução irá resolver o problema

3.1.1. Curso de Violão do Heitor Castro

3.1.1.1. Momento de estabelecer relação e converter

4. FPFF Fundo do Poço do Fundo do Funil

4.1. Está no MOMENTO de COMPRA para resolver o problema.

4.1.1. COMPRAR curso de violão do Heitor Castro

4.1.1.1. Cliente já passou por todo os processos anteriores, só vai passar o cartão.

