

MÉTODO LTV

ARQUITETO DE FUNIS

MATEUS DIAS



AULA 1

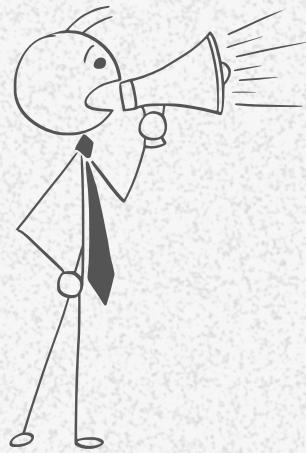
ARQUITETO DE FUNIL DE VENDAS

- Montar funil para o Expert
- Você precisa dominar o Método LTV - tráfego, upsell, funis, downsell...
- Pode te dar muito dinheiro com consistência
- Impulsionamento de vendas e negócios



AULA 2

BENEFÍCIOS DE SER ARQUITETO



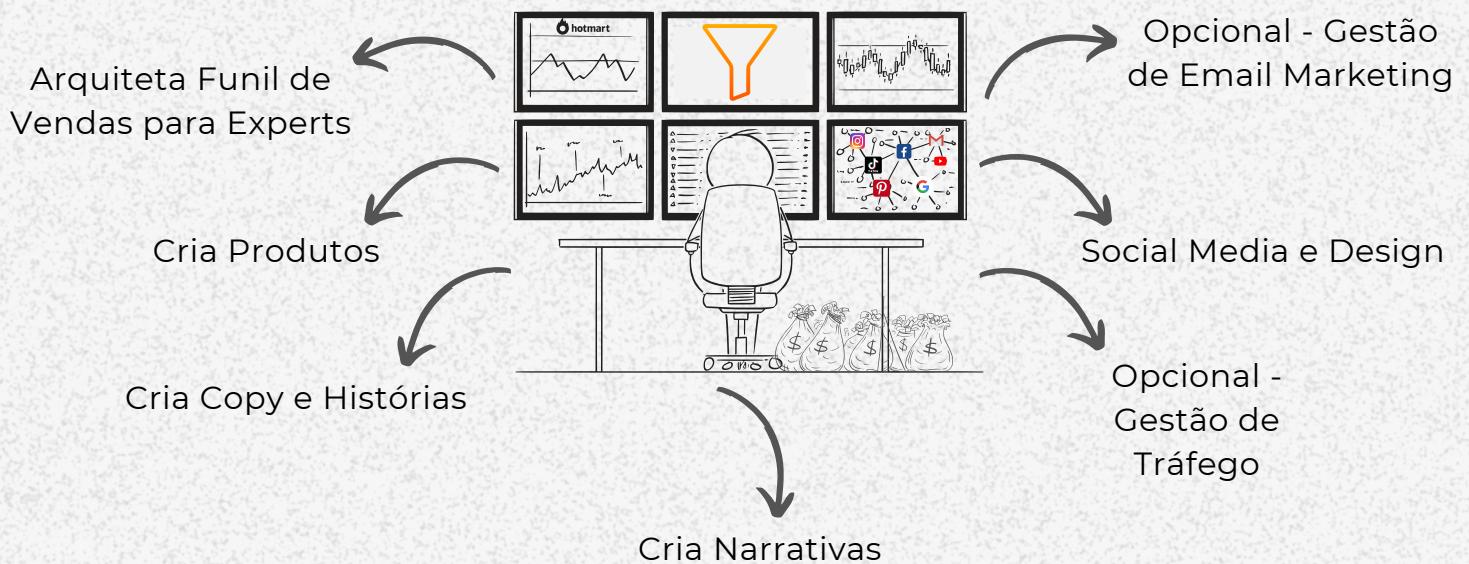
- Não precisa Aparecer
- Não precisa criar conteúdo
- Roda do automático
- Pode fazer sozinho, ou agência
- Nova profissão
- Não existe concorrência
- Oceano Azul
- Sem limite de faturamento (Exceto os seus próprios limites).
- 98% Lucro
- Diversificação

Conteúdo exclusivo do
Método LTV.
Desenvolvido pela equipe e
pelo Mateus Dias



AULA 3

O QUE FAZ UM ARQUITETO DE FUNIS?



AULA 4

COMO SER UM ARQUITETO DE FUNIS?

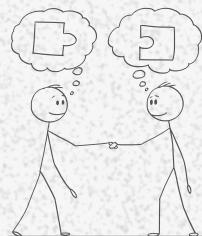
1. Aprender a Criar Funis de Vendas



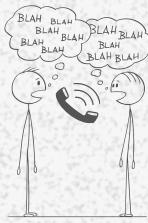
2. Prospecção - Ativa ou Passiva



Você quem vai atrás dos seus clientes



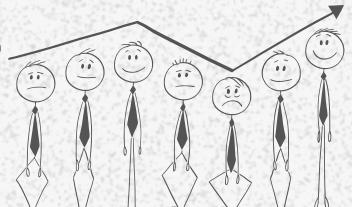
3. Aplicação e Fechamento



4. Colocando em Prática



5. Medindo os Resultados



AULA 5

QUANTO GANHA UM ARQUITETO DE FUNIS



Ganha quanto quiser

- Fixo + % ➔ 20k + 20%
- Apenas Fixo ➔ 20k/mês
- Apenas % ➔ 30%
- De 10 a 60% ➔

Expert banca
o Trafego
pago

10 - 30 %

Expert e você
bancam o
Trafego pago

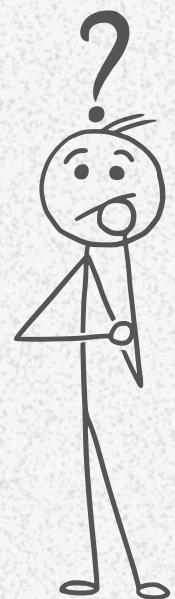
40 - 60 %

AULA 6

QUANTO GANHA UM ARQUITETO DE FUNIS -RECAPITULANDO-



- O projeto já roda?
- O projeto já fatura?
- Você vai investir junto?
- O que você vai fazer?



AULA 7

PROSPECÇÃO PASSIVA

As pessoas vem até você

1. Criação de conteúdo ou indicação



AULA 8

PROSPECÇÃO ATIVA

Plataformas de Contato



Entra no Produto, passa pelo funil e verifica.

