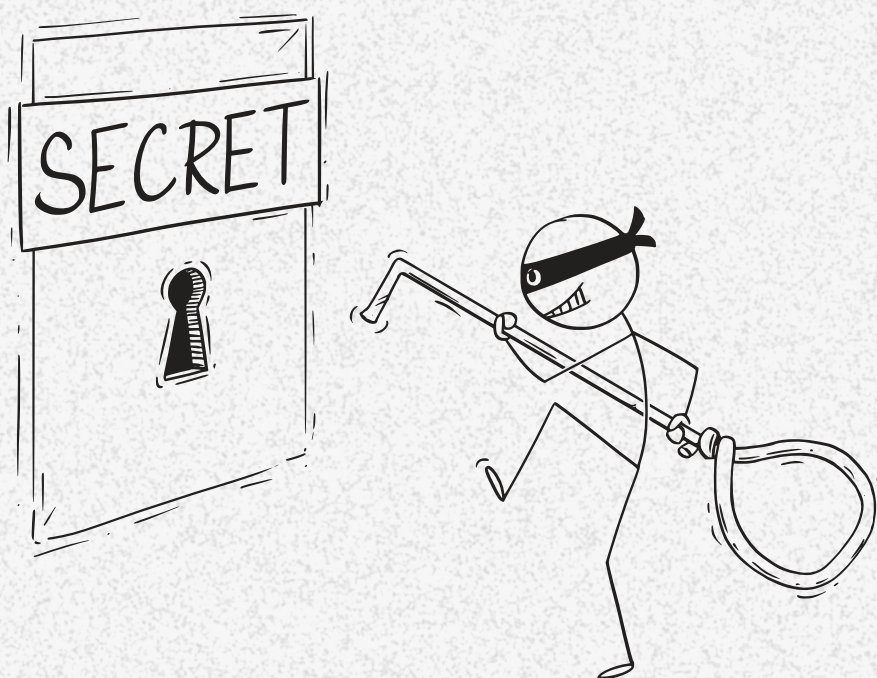


# MÉTODO LTV

## ARQUITETO DE FUNIS

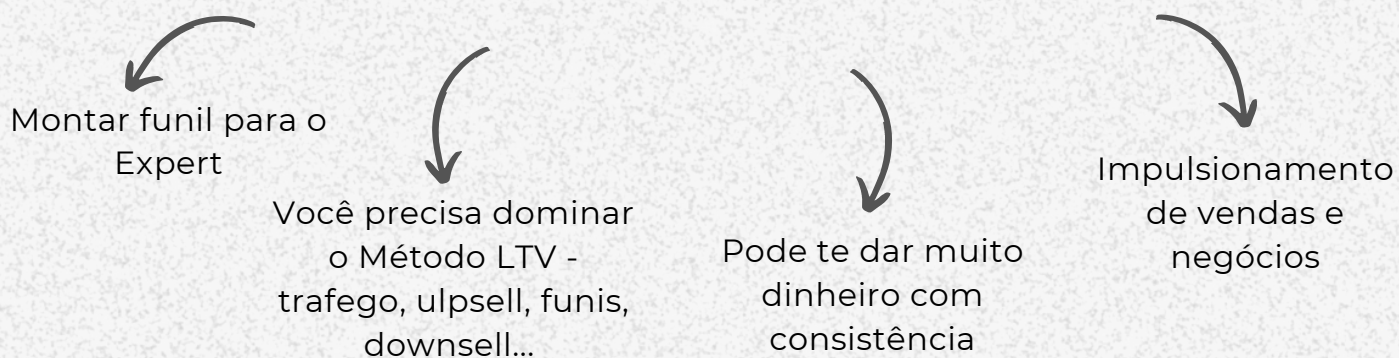
MATEUS DIAS

---



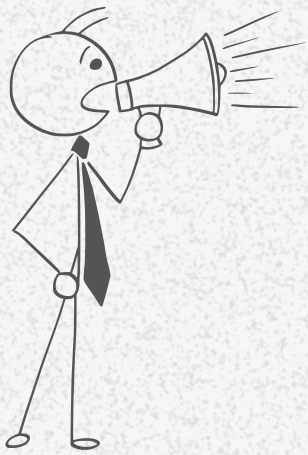
# AULA 1

## ARQUITETO DE FUNIL DE VENDAS




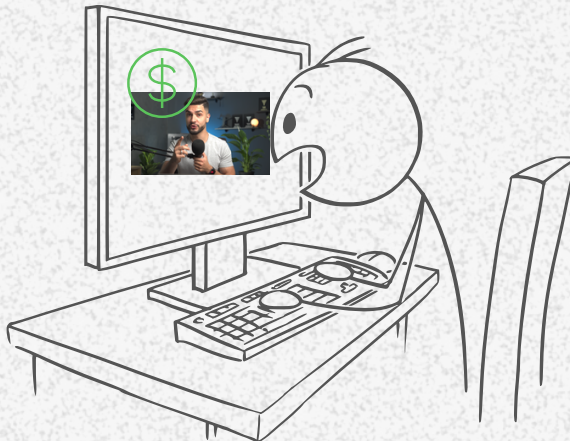
## AULA 2

### BENEFÍCIOS DE SER ARQUITETO



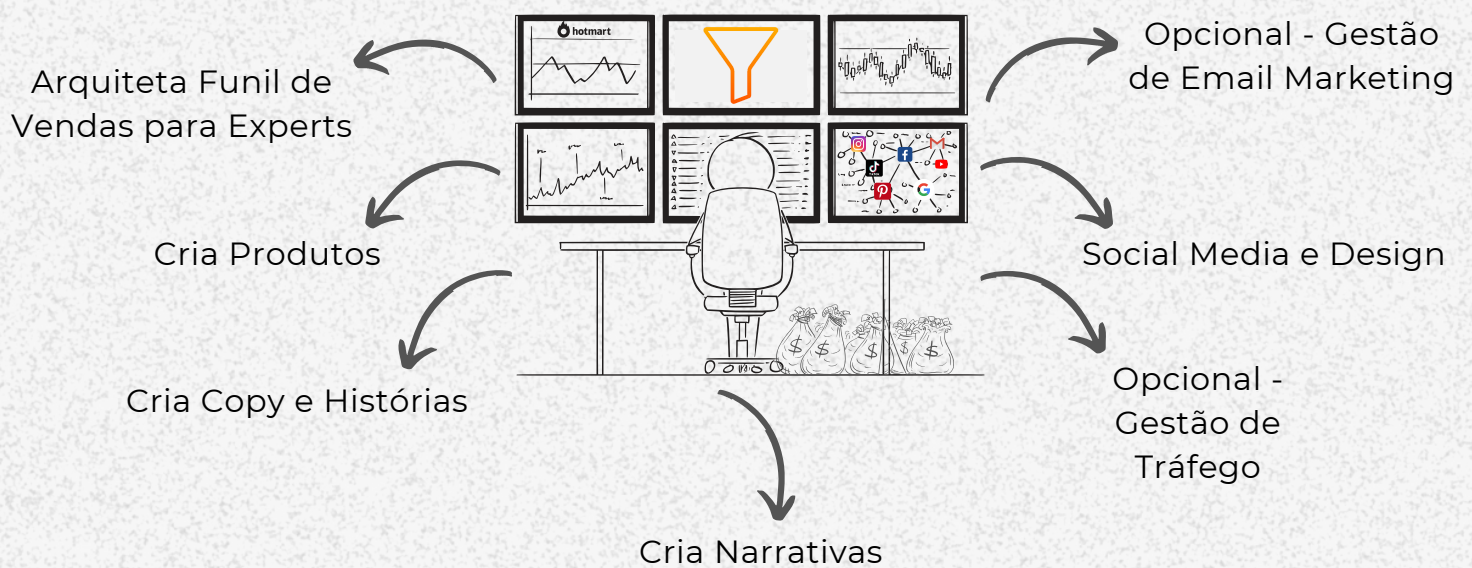
- ✓ Não precisa Aparecer
- ✓ Não precisa criar conteúdo
- ✓ Roda do automático
- ✓ Pode fazer sozinho, ou agência
- ✓ Nova profissão
- ✓ Não existe concorrência
- ✓ Oceano Azul
- ✓ Sem limite de faturamento (Exceto os seus próprios limites).
- ✓ 98% Lucro
- ✓ Diversificação

  
**Conteúdo exclusivo do  
Método LTV.**  
**Desenvolvido pela equipe e  
pelo Mateus Dias**



## AULA 3

### O QUE FAZ UM ARQUITETO DE FUNIS?



# AULA 4

## COMO SER UM ARQUITETO DE FUNIS?

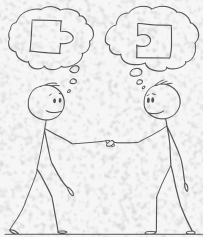
1. Aprender a Criar Funis de Vendas



2. Prospecção - Ativa ou Passiva

Você quem vai atrás dos seus clientes

Os clientes vão até você



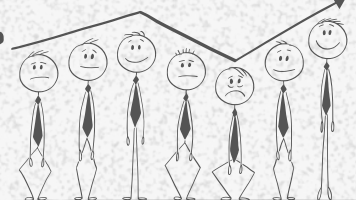
3. Aplicação e Fechamento



4. Colocando em Prática



5. Medindo os Resultados



## AULA 5

### QUANTO GANHA UM ARQUITETO DE FUNIS

Ganha quanto quiser

- ☒ Fixo + % ..... ➔ 20k + 20%
- ☒ Apenas Fixo ..... ➔ 20k/mês
- ☒ Apenas % ..... ➔ 30%
- ☒ De 10 a 60% ..... ➔

Expert banca  
o Trafego  
pago

10 - 30 %

Expert e você  
bancam o  
Trafego pago

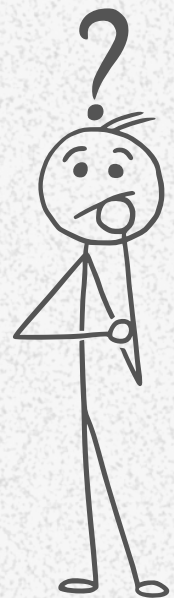
40 - 60 %

## AULA 6

### QUANTO GANHA UM ARQUITETO DE FUNIS -RECAPITULANDO-



- ☒ O projeto já roda?
- ☒ O projeto já fatura?
- ☒ Você vai investir junto?
- ☒ O que você vai fazer?



# AULA 7

## PROSPECÇÃO PASSIVA

As pessoas vem até você

1. Criação de conteúdo ou indicação



2. Demonstração de Resultados



3. Clareza



4. CTA

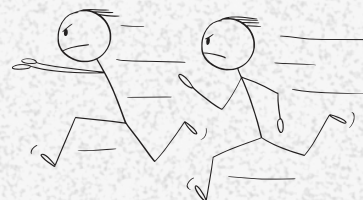
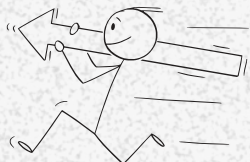


5. forms



6. Call de  
fechamento

VOCÊ



CLIENTE  
S

## AULA 8

### PROSPECÇÃO ATIVA

#### Plataformas de Contato



- ☒ Entra no Produto, passa pelo funil e verifica.

