

 12

Renda passiva

Renda passiva é um dos melhores amigos do profissional independente. Basicamente, Pedro vai buscar formas de trabalhar em cima de um projeto por um certo período de tempo, colocar o resultado dele a venda e receber por vários e vários meses um retorno financeiro. É o tipo de coisa que todos os profissionais sonham – já ganhar sem estar ativamente trabalhando soa como uma das coisas mais legais da vida, não é mesmo?

Alguns exemplos são workshops ou seminários online, webinars, livros, ebooks, cursos, pacotes de produtos digitais etc.

Pedro precisa encontrar, dentro da sua área e pensando no que ele sabe, o que pode oferecer para mais de uma pessoa ao mesmo tempo. Cursos, produtos, palestras, aulas, lições, vídeos, textos, referências... as opções são quase infinitas.

É claro, produtos que rendem renda passiva por um certo período de tempo são resultado de muito investimento de tempo na construção daquilo e também vão pedir que Pedro continue cuidando daquele projeto, garantindo que tudo está certo e funcionando da melhor forma. São criações demoradas e que requerem muito investimento de tempo – e, às vezes, de dinheiro também – mas costuma valer muito a pena.

Talvez Pedro precise ganhar mais experiência, se especializar em uma ferramenta ou área específica, aprender algumas técnicas de negociação, aprender a se posicionar profissionalmente para atingir clientes mais lucrativos ou que tenham mais a ver com os projetos que você. Talvez, no início, você precise se posicionar de uma forma diferente para conseguir financiar o início da sua carreira como freelancer e fazer a transição de forma mais lenta até o profissional que quer se tornar.