



# COMO CRIAR UM NEGÓCIO SÓLIDO COM DROPSHIPPING

---

O que fazer agora e o que fazer nos próximos meses e anos?



A photograph of a young child standing on a wide set of stone steps. The child is wearing a dark cap, a white t-shirt, and dark overalls. They are looking down at the steps. The steps and the wall behind them are made of large, light-colored stone blocks. The image has a torn-edge effect on its right side.

# Estágios do Dropshipping

**1) Empresa:** Você sozinho

**2) Você + 1:** Você provavelmente fazendo marketing e cuidado do negócio junto de alguém fazendo suporte + logística

**3) Você + equipe:** Suporte, Logística, Mineração, Marketing (Tráfego, Copy, Design), Financeiro, RH, etc...





WHERE  
ARE YOU  
NOW?



A photograph of a young child standing on a wide set of stone steps. The child is wearing a dark cap, a white t-shirt, and dark overalls. They are looking down at the steps. The steps and the wall behind them are made of large, light-colored stone blocks. The image has a torn-edge effect on its right side.

# Estágios do Dropshipping

**1) Empresa:** Você sozinho

**2) Você + 1:** Você provavelmente fazendo marketing e cuidado do negócio junto de alguém fazendo suporte + logística

**3) Você + equipe:** Suporte, Logística, Mineração, Marketing (Tráfego, Copy, Design), Financeiro, RH, etc...



# Onde Encontrar Sua Equipe?

**Depende!**

Como você quer fazer as coisas?

## JEITO ERRADO

Convide parentes, amigos e conhecidos

## JEITO CORRETO

Abrir uma empresa e contratar CLT/MEI ou terceirizar.  
Encontre em faculdades, sites de serviço ou indicação.

*P.S: Faça entrevista para ver: comportamento, técnica, valores.*





# Sobre você...

Saber se definir é tão importante que também define o futuro da sua empresa

## Qual sua melhor característica?

- ☐ Sou um bom marketeiro
- ☐ Sou um bom líder
- ☐ Sou um bom gestor





# Sobre você...

Saber se definir é tão importante que também define o futuro da sua empresa

## Qual sua melhor característica?

☐ Sou um bom marketeiro - RAFA

☐ Sou um bom líder - VILSON

☐ Sou um bom gestor - PERTILE



# Sobre sua empresa...

## SEDE FÍSICA

- 1) Não temos experiência, porém a gestão dos processos e das pessoas é menos difícil.
- 2) Não optamos pois prezamos por liberdade tanto nossa quanto dos colaboradores.
- 3) Não quer dizer que no futuro não podemos mudar de ideia.





# Sobre sua empresa...

## SEDE VIRTUAL

- 1) Um grande desafio que permite ter mais liberdade porém é no mínimo 2x mais difícil de gerenciar (organização aqui é tudo)
- 2) Não controlamos horas, controlamos resultado
- 3) Controlamos os processos com o ASANA



- 3) Comunicamos com equipe via Slack e Email (informes formais)







# TRISALE

## Para você se inspirar: Nossa Equipe!

**Suporte:** Ana & Thainnan (Terceirizada)

**Marketing:** Murillo, Larissa, Mariana & Nicolas

**Logística:** Thainnan (Terceirizada)

**RH:** Anna

**Diretoria:** Rafael e Pertile

**CEO:** Vilson



# Como regulamentar seu negócio?

## Intermediação de Negócios

Melhor forma: procure um contador que de preferência já conheça dropshipping ou algum que estude e você se sinta confortável com ele.

## Como emitimos nota e para quem?

Usamos o Notazz e emitimos para nosso cliente

## Como são os impostos?

Começa em média com 6% e é com base na RECEITA - CUSTO DO PRODUTO







**Futuro no Dropshipping?**



# Branding vs Dropshipping

**Já começou errado!**

Não existe essa comparação, porque não são equivalentes. Você pode fazer dropshipping e ter uma marca. A pergunta a se fazer é:







# BRANDING VS MARKETING DIRETO

Entenda qual o seu modelo de negócios e foque nele

Quando você entender isso, vai parar de ficar inventando moda e irá crescer absurdamente

Nosso modelo: MARKETING DIRETO



# Próximos Passos

1) Cuidar da minha marca, mas não fazer branding

Produtos com embalagem/personalização própria & CX (Customer Experience)

2) Concretizar nosso método para que a empresa independa 100% do Rafa e de mim

Novo CEO e Processos 100% validados (Onboarding, Marketing, Gestão, Financeiro, RH, etc).

3) Expansão internacional em 2020







# E por fim... Sua mentalidade!

Seja um louco por mudar sua mentalidade.

Muitos que estão aqui, daqui um ano ou menos serão milionários, já outros levarão mais tempo e a maioria desistirá.

Não é sobre o dinheiro, mas sim se você está feliz fazendo o que faz.

Não é sobre viajar o mundo e ter liberdade, é sobre você viver a vida DOS SEUS SONHOS.

Faça um favor para você e para o mundo, não desista do seu propósito.

Talvez se eu e o Rafa tivéssemos desistido você não estaria aqui hoje e diversos milionários com dropshipping não teriam transformado de vida (ou demorariam bem mais).

**Obrigado por confiar no Segredos Ecom, desejamos à você muito sucesso :)**