

03

Entendendo os LEADS.

O cliente de uma agência pediu para que fosse pensada uma solução digital e interessante para que conseguisse capturar mais leads para seu produto de forma divertida?

O que são LEADS?

Seleciona uma alternativa

- A** Uma lista com dados de interatores que pode ser encontrada na internet.
- B** São games conceituais com foco em marcas, serviços, negócios e tem a função de capturar dados de pessoas aptas a realizarem compras.
- C** São programas instalados nos computadores de usuários que estabelecem uma relação de afinidade com a marca.
- D** São dados, como CPF, Nome, Telefone e E-mail, de pessoas que têm certa afinidade com a marca e estão aptas a realizar a compra.