

MATERIAL DE APOIO

MÓDULO 03

plano  é

AULA 09

FUNIL DE VENDAS

FUNIL DE VENDAS

Essa ferramenta é indicada para fazer UpSell e DownSell, reencaminhando páginas sem ter que passar pelo suporte.

Upsell: Produto oferecido para quem já comprou a oferta principal do lançamento.

Downsell: Produto de menor valor oferecido para quem não comprou o produto principal.

O que é um funil de vendas e como aplicá-lo em seu negócio?

[Acessar Tutorial !\[\]\(a870788d6ed9b8fd294b7654a8c8526b_img.jpg\)](#)

Funil de Vendas: crie estratégias campeãs com a Hotmart

[Acessar Tutorial !\[\]\(3211b5d1d968fc1665909b34f9f16010_img.jpg\)](#)

Em caso de dúvidas, entre em contato diretamente com o suporte da sua ferramenta.

plano vê

PRODUZIDO POR:

AUTORIA:
Ellen Salomão

PRODUÇÃO:
Felipe Botelho e Guilherme Rezende

DIAGRAMAÇÃO E DIREÇÃO DE ARTE:
Gubbio Adson e Pedro Veloso