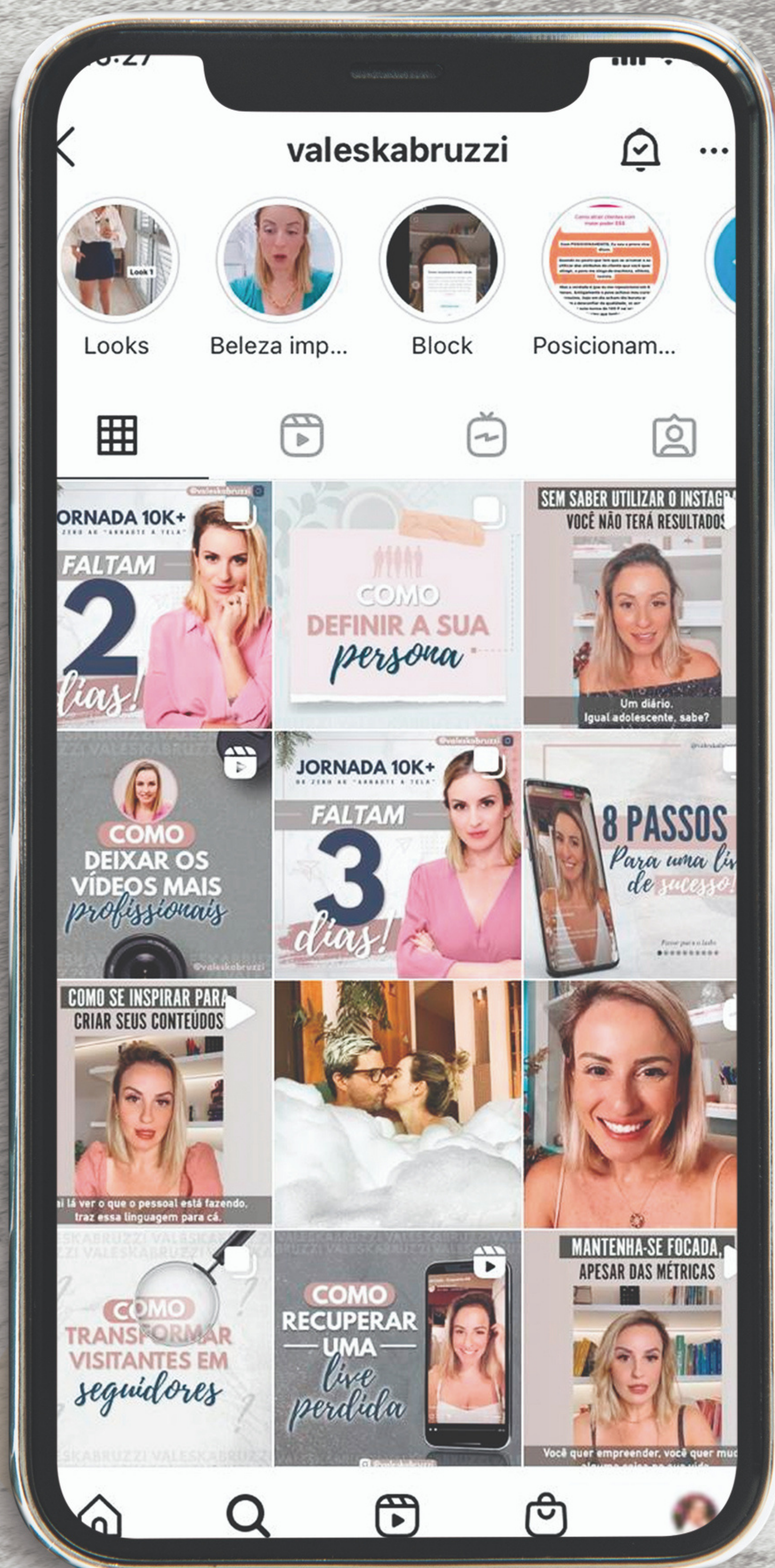


2021

# JORNADA 10K+

DO ZERO AO “ARRASTE A TELA”

## CADERNO DE EXERCÍCIOS



## AULA 01

### CRIAÇÃO DE CONTEÚDO

VALESKA BRUZZI



CADERNO DE EXERCÍCIOS • JORNADA 10K+

# CADERNO DE EXERCÍCIOS

**JORNADA 10K+**

COMO CONQUISTAR SEU  
**ARRASTE A TELA E**  
FATURAR MAIS DE **10K/MÊS**  
COM SEU INSTAGRAM

VALESKA BRUZZI



Preparei este caderno com muito carinho para te ajudar a refletir, assimilar e aplicar o conteúdo que te apresentei na aula.

Este caderno de exercícios deve ser impresso, preenchido, lido, relido e interpretado várias vezes. Como uma pedra angular do seu negócio, volte nesse caderno sempre que possível, pois **lembre-se: você não pode se afastar das suas bases.**

### Ah, e muito importante:

Digitar não é o mesmo que escrever. Eu preciso que você **ESCREVA** para que as conexões sejam feitas por aí, tudo bem? Durante o preenchimento das informações, não tenha pressa. Escreva, apague, escreva de novo. **Então, não se afobe.**





Faça os exercícios assim que acabar a aula, pois você estará com tudo fresquinho na sua cabeça e, se tiver alguma dúvida, mande lá na nossa **Comunidade no Facebook** que eu e minha equipe estaremos respondendo a cada uma!

## COMUNIDADE JORNADA 10K+

**“EU QUERO  
QUE TODAS  
VOCÊS SEJAM  
INCRIVELMENTE  
BEM SUCEDIDAS  
FINANCEIRAMENTE.  
ENTÃO, SEM  
MAIS DELONGAS,  
MÃOS À OBRA.  
BONS ESTUDOS!”**

VALESKA BRUZZI



# FUNIL DE VENDAS

Agora que você aprendeu a criar conteúdo para cada etapa do funil, anote aqui embaixo suas ideias:

## TOPO DE FUNIL (CONTEÚDO DE CRESCIMENTO)

Sou assistente social especialista em gestão pública e com mais de 20 anos de experiência em gestão da Política de Assistência Social. Realizei assessorias, consultorias, treinamentos nesta área e em correlatas em vários municípios.

Colocaria um vídeo me apresentando, um storytelling, contando um pouco sobre minha vida profissional;

As dores e alegrias vividas. Minhas experiências exitosas e dificuldades com o intuito de obter a empatia dos possíveis clientes;

Publicaria exemplos de situações problemas com indagações: E aí como você faria para resolver isso? Veja as dicas no @roselicarneiro29...

## MEIO DE FUNIL (CONTEÚDO DE RELACIONAMENTO)

Olá meu amore!

Tenho certeza, que você Assistente Social, você trabalhador do SUAS - Sistema Único de Assistência Social, você profissional da rede parceira, tem horas que aparece aquela duvidazinha: O que eu faço agora, para onde encaminho este caso?

Para o CRAS, CREAS, Conselho Tutelar, Tribunal de Justiça, Ministério Público...

Como diferenciar e entender quais situações você encaminha para cada órgão .

Arraste aqui e saiba um pouco mais.

## FUNDO DE FUNIL (CONTEÚDO DE VENDA)

E aí, você quer compreender melhor as estratégias de atender a família na Assistência Social neste tempo de pandemia? Quer clarificar suas dúvidas? Sua equipe de trabalho caminha junto com você?

Marque colegas seus que também tem dúvidas e venha junto comigo para saná-las. Me siga, entre em contato e bora lá marcar a diferença.



Quando você planejar o seu conteúdo da semana, quantos posts terá de cada segmento do funil? Pense no que seu perfil precisa no momento e depois disso faça o planejamento:

TOPO DE FUNIL

5

MEIO DE FUNIL

5

FUNDO DE FUNIL

7



# LINHAS EDITORIAIS

## TEMÃO - 70% DO SEU CONTEÚDO:

Qual é o seu assunto principal, seu grande objetivo com seu perfil?

Política Pública de Assistência Social e Defesa de Direitos - O objetivo é ensinar os profissionais como executar o serviços, projetos e benefícios sociais

## TEMA - 20% DO SEU CONTEÚDO:

Qual é o seu assunto auxiliar, aquele que te ajuda a desenvolver seu tema principal?

Mostrar a população que a assistência social é um direito e não benemerência/filantropia; mostrar a população que não é só de cesta básica vive o povo

## TEMINHA - 10% DO SEU CONTEÚDO:

Quais são os conteúdos que vão te ajudar a se conectar com a sua audiência?

situações engraçadas ou difíceis vividas na rotina do trabalho; minha rotina de trabalho, minha rotina familiar, um filme interessante...



# CONTEÚDO DE VALOR

Qual é o seu assunto principal, seu grande objetivo com seu perfil?

## CONTEÚDO QUE INSPIRA:

Acreditar que é possível ter uma política pública de assistência social diferente

## CONTEÚDO QUE ENTRETÉM:

vídeos, podcast e post engraçados analógicos ao meu tema principal

## CONTEÚDO QUE SIMPLIFICA:

links, indicação de profissionais, livros que podem auxiliar na busca de informação sobre o tema principal ou assuntos, que pelo perfil dos seguidores, possam ser interessantes, tais como: moda para trabalhar, cuidados com crianças, relações interpessoais..

## CONTEÚDO QUE EDUCA/ENSINA:

Uma gestão social inovadora e criativa. Meu objetivo é tentar esclarecer aos profissionais para deixarem de ser amadores na execução de políticas públicas e defesa de direito e atuar com mais profissionalismo.



# ANÁLISE DE POSTAGENS

Considerando as funções do conteúdo de valor (entreter, inspirar, educar e simplificar), somado a isso a função de vender, quais foram as funções dos seus 12 últimos posts?

<div>FOTO 1</div> <div>vender</div>	<div>FOTO 2</div> <div>inspirar</div>	<div>FOTO 3</div> <div>einspirar</div>
<div>FOTO 4</div> <div>ensinar</div>	<div>FOTO 5</div> <div>ensinar</div>	<div>FOTO 6</div> <div>entreter</div>
<div>FOTO 7</div> <div>ensinar</div>	<div>FOTO 8</div> <div>ensinar</div>	<div>FOTO 9</div> <div>entreter</div>
<div>FOTO 10</div> <div>entreter</div>	<div>FOTO 11</div> <div>entreter</div>	<div>FOTO 12</div> <div>inspirar</div>



QUAL FOI SEU GRANDE **INSIGHT** DESSA AULA?

como provocar para chamar a atenção do público que quero atingir... iniciando



JORNADA 10K+  
JORNADA 10K+



**DÚVIDAS?**

**PERGUNTE NA  
NOSSA COMUNIDADE  
CLICANDO AQUI:**

**COMUNIDADE JORNADA 10K+**

JORNADA 10K+  
JORNADA 10K+

VALESKA BRUZZI