

● LIVE

FUNIS DE  
MARKETING

Nº1 DO  
MUNDO

RUSSELL BRUNSON





# **RUSSELL BRUNSON: ANALISANDO OS FUNIS DE MARKETING DO N.O 1 - MUNDO**



# O QUE VOCÊ VAI APRENDER?

- Estrutura que gera mais de **160 Milhões de Dólares por ano.**
- **+ de 5bi dólar de Valuation.**
- Modelos de Funis de Marketing usados.
- Caminho percorrido pelo Russell
- Modelos de Pensamentos.
- Como eu estou aplicando as mesmas estruturas.





# QUEM É RUSSELL BRUNSON?

- Co-fundador da **ClickFunnels**, uma ferramenta de software SaaS que ajuda **empresários e empresas** a criar **funis de vendas** online **eficazes**.
- Ele é um autor best-seller em 3 livros.
- Ele tem uma das comunidades mais ativas do mundo.
- Criador do FHL um dos maiores eventos de Marketing do Mundo.
- **Bilionário com B em dólar através da internet.**





# POR QUE EU DEVERIA ME PREOCUPAR COM ISSO?

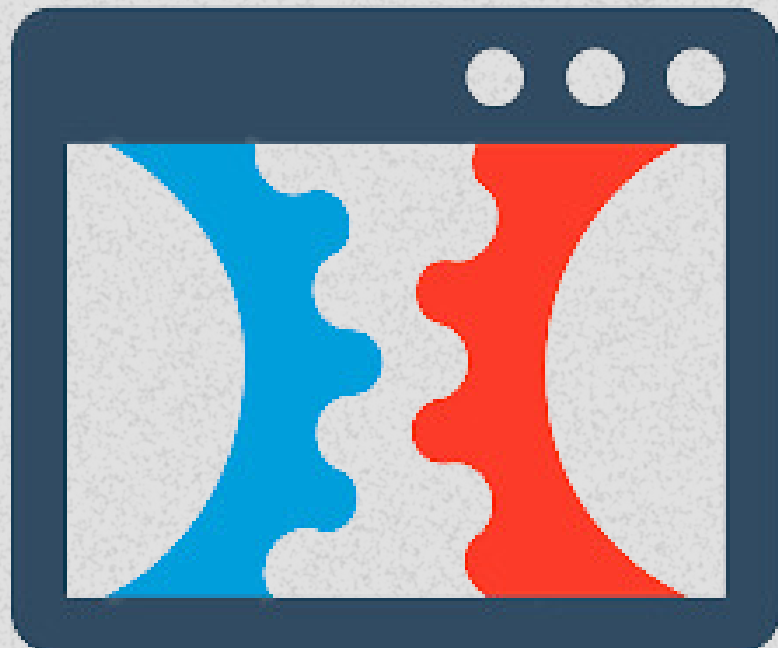
- **ClickFunnels** Co-Founder: Brunson co-fundou ClickFunnels em 2014 com seu parceiro **Todd Dickerson**.
- Crescimento Empresarial: Sob a liderança de Brunson, ClickFunnels experimentou um crescimento explosivo. A empresa passou de zero para mais de **\$100 milhões** em receita anual em **apenas três anos sem qualquer capital de risco**.
- Resultados dos Clientes: Talvez o mais importante seja o sucesso dos clientes de Brunson, muitos dos quais relatam aumentos significativos nas vendas e conversões após aplicar as estratégias que ele ensina.





# CLICKFUNNELS - BILHÕES

- ClickFunnels é uma plataforma online que permite aos usuários **criar uma variedade de páginas de vendas, ou "funis",** projetadas para orientar os visitantes através de um processo sistemático **que leva à venda de produtos ou serviços.**
- **Algumas funcionalidades:**
  - **Templates**
  - Arrastar e Soltar:
  - Integração
  - Acompanhamento de Conversão
  - Membros e Produto Físicos
  - Educação e Comunidade - Cursos ou Ebook





# A HISTÓRIA DO PRIMEIRO MILHÃO

O ano era 2005



- DVD - "How to create a Potato Gun"
  - Primeiro milhão de Dólares vendendo através do Google Ads.
  - Nem tudo são flores...
- 
- Como construir uma arma de batata?



# SOCIAL SELLING

O ano era 2006

- Também conhecido como **Google Slap**.
- Palavras do Russell:

"But then it happened... People called it the "Google Slap", but for me it looked like it was the end to my online career. **My costs went front \$0.25 a click to \$3 per click or more! Instantly**"

"Muitos compradores de anúncios do google assim como eu sumiram da noite para o dia."



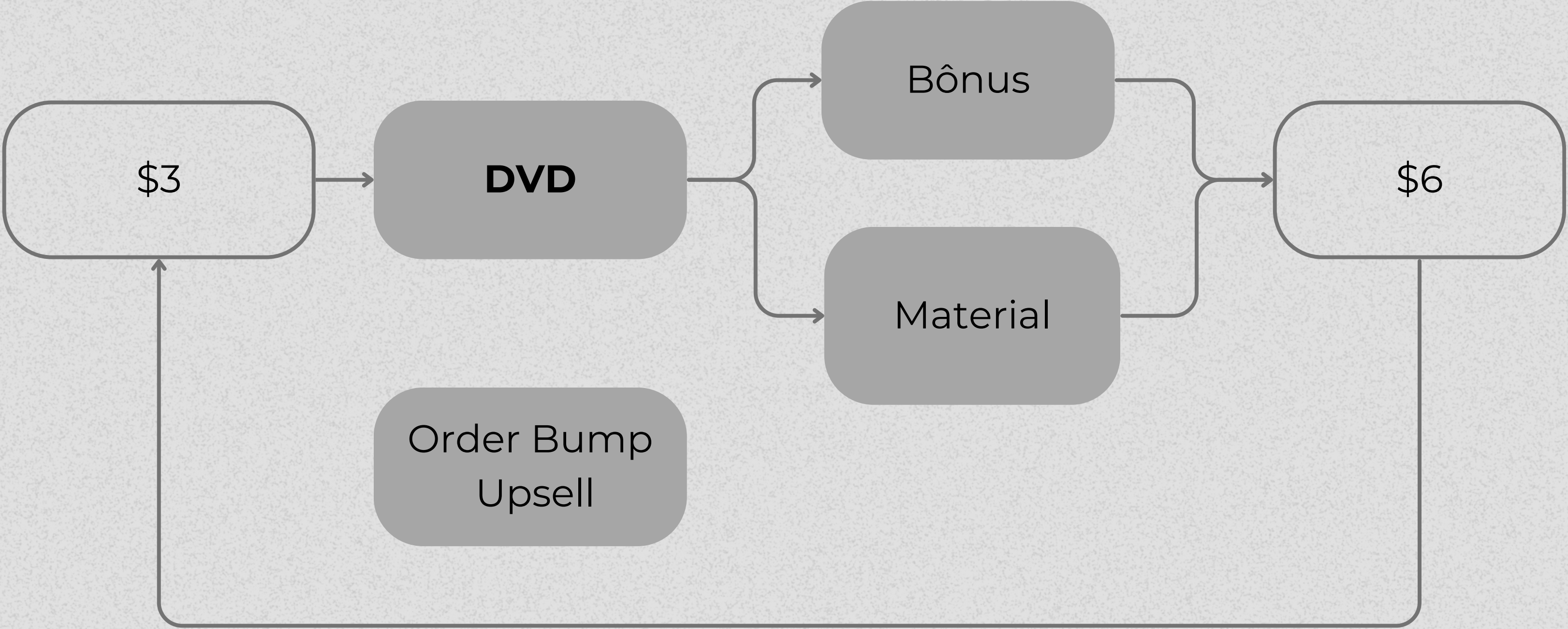
## A VIRADA...

"I changed my little potato gun website into a funnel where I could make **more money from each** visitor who clicked on my ads. Google's costs didn't go down, so I found a way to pay for those costs. I would spend the \$3 per click that Google wanted to charge me, and then I **would make \$5-\$6** from **everyone who came into my funnel.**"

"Transformei meu pequeno site de armas de batata em um funil onde poderia ganhar mais dinheiro com visitantes que clicassem em meus anúncios. Os custos do Google não diminuíram, então encontrei uma maneira de pagar por esses custos. Eu gastaria os US\$ 3 por clique que o Google queria me cobrar, e então eu ganharia de US\$ 5 a US\$ 6 com todos que entrassem em meu funil."

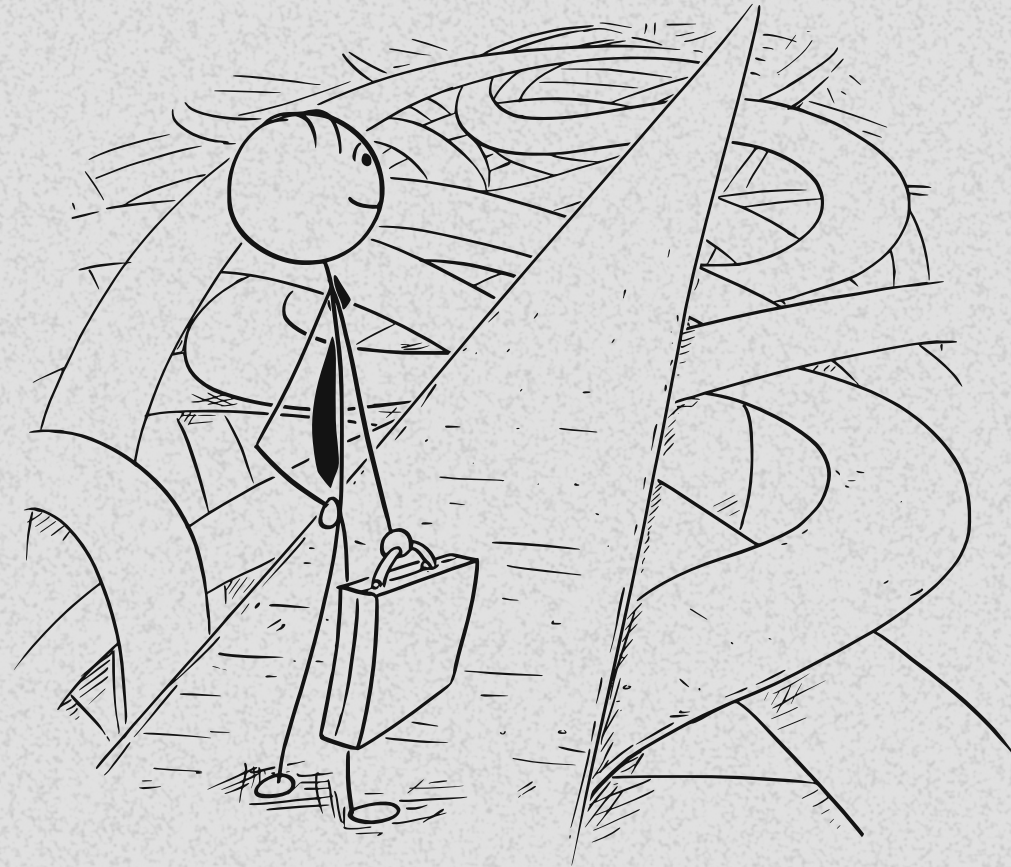


# O FUNIL

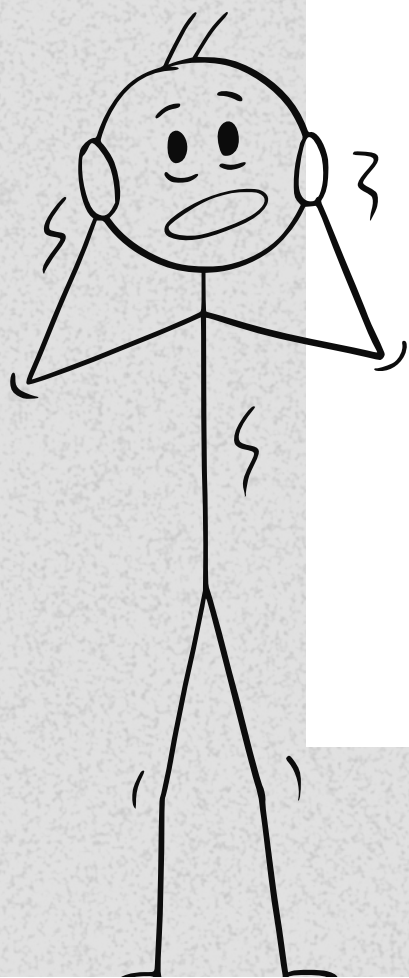




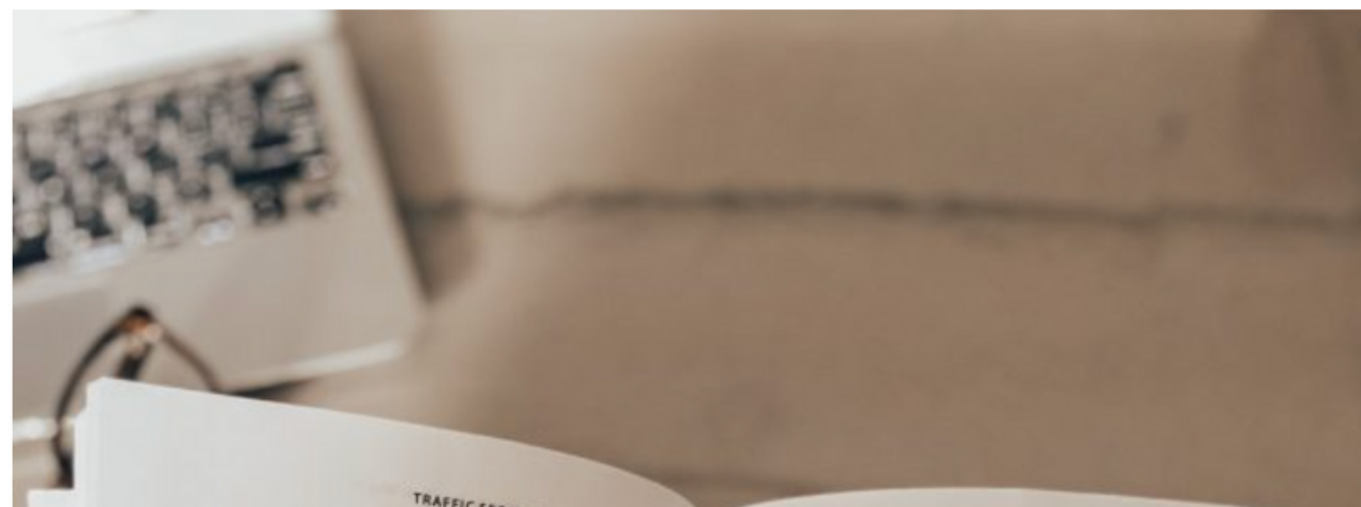
**"O Jogo dos negócios, ganha quem consegue  
pagar mais para ter um cliente"**







The introduction had me shook within the first few minutes and I couldn't put it down. Brunson retold the disaster of the “Google Slap” where thousands of entrepreneurs buying ads on Google lost their businesses after they increased rates nearly 10 times overnight! Brunson warned a new slap is coming in the form of Facebook using a clever analogy for Mark Zuckerberg as Thanos from the Avengers movie. At any moment, Zuckerberg, like Thanos, could wipe out half the entrepreneurs that are advertising on Facebook. Boom, nothing could save them. Except something DID save Brunson during the “Google Slap” and the same thing will save everyone else when Thanos... I mean Zuckerberg’s storm comes. That something, was click funnels.

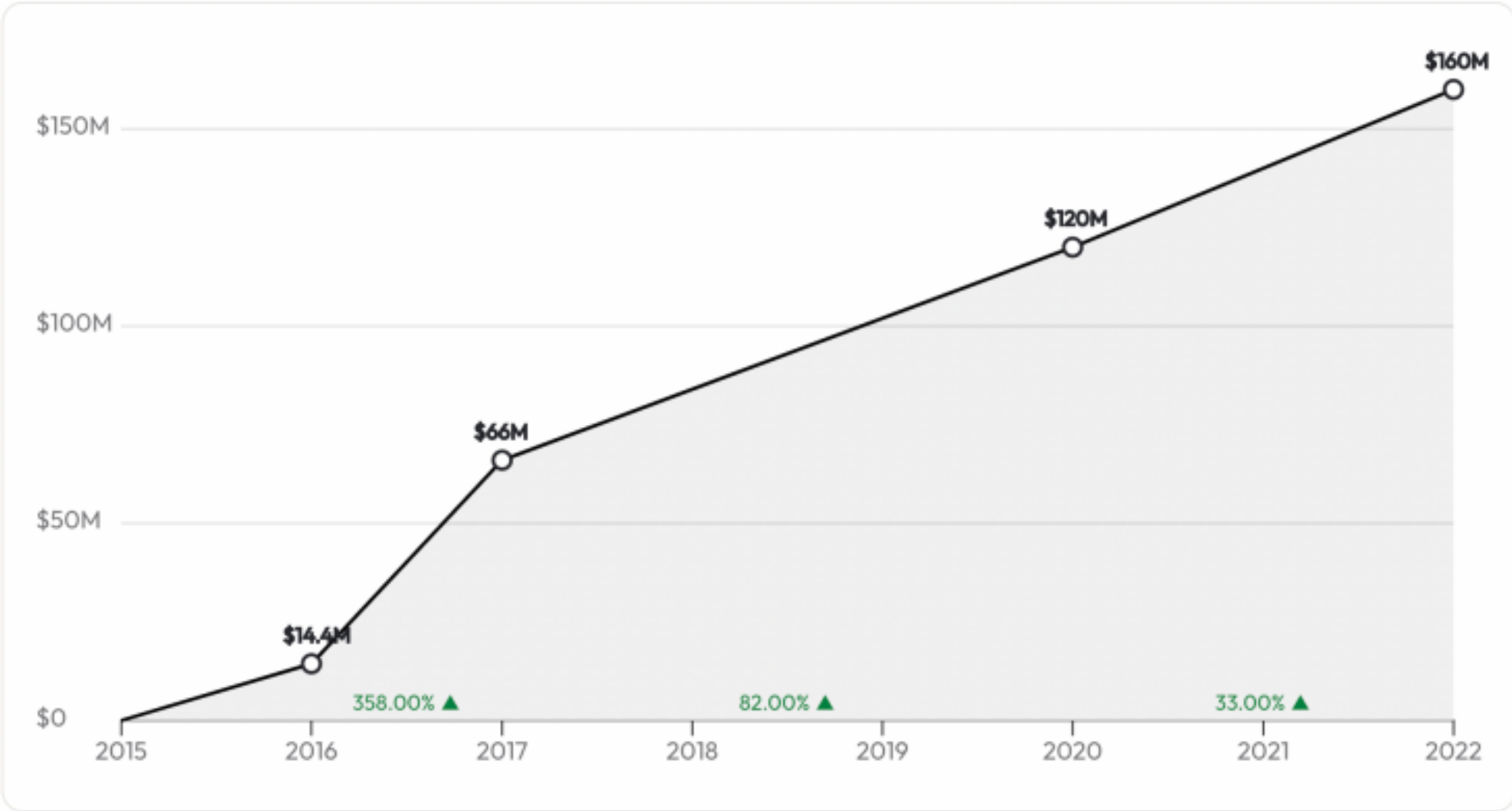




# Clickfunnels Revenue

In 2022, Clickfunnels revenue run rate hit \$160M in revenue.

- **2022**  
Clickfunnels hit \$160M in revenue in 2022
- **2020**  
Clickfunnels hit \$120M in revenue in 2020
- **2017**  
Clickfunnels hit \$66M in revenue in 2017
- **2016**  
Clickfunnels hit \$14.4M in revenue in 2016
- **2015**  
Clickfunnels launched in 2015 with \$0 revenue





# AS 3 ESTRATÉGIAS DE RUSSELL DESDE ENTÃO

1 - Conseguir clientes a custo 0 - (Aulas #21 e #23)

2 - \*\*\*\*\*

3 - \*\*\*\*\*

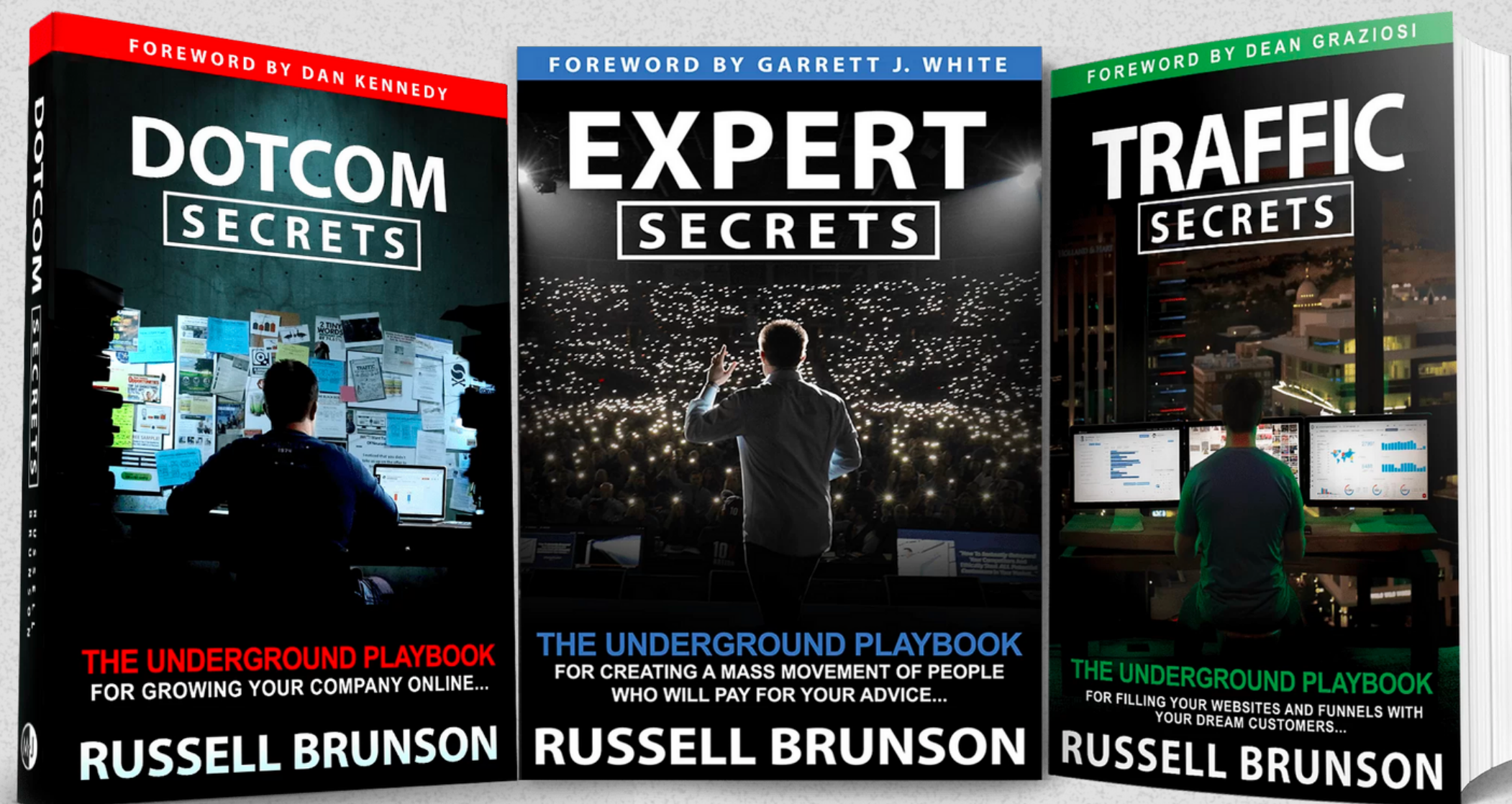
Free + Shipping

Challenge Funnel



# 1 - CONSEGUIR CLIENTES A CUSTO 0 - (AULAS #21 E #23)

## WEBINARIOS, FUNIS DESAFIO, 15 - CAC 0





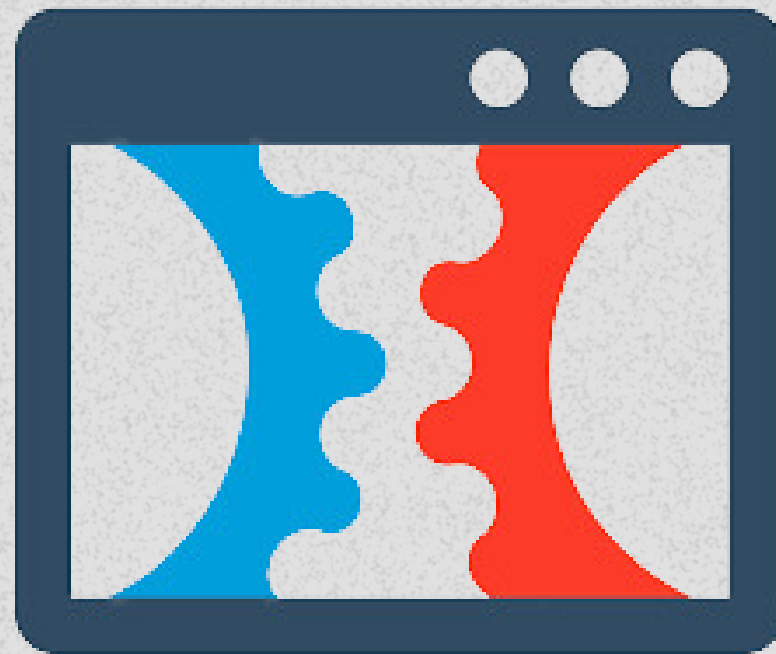
## 2 - VOCÊ TEM UM PROBLEMA DE FUNIL (AULA #28)

Não é seu tráfego... É seu funil  
Não é seu conteúdo... É seu funil  
Não é seu posicionamento... É seu funil  
Não são seus produtos... É seu funil  
Não é sua oferta... É seu funil





## 3 - FUNIL É COM A CLICKFUNNELS (AULA #32)





## 4 - RECORRÊNCIA É A NOVA MOEDA (BÔNUS).

TODOS OS FUNIS LEVAM PARA UM UNICO LUGAR.  
2 NÍVEIS ACIMA. 400%  
RECORRÊNCIA

**THE LINCHPIN**

**FREE BOOK REVEALS**  
How Are We Currently Adding  
**1,000+ PEOPLE PER DAY**  
To Our Continuity/Membership Programs!

**GET YOUR FREE BOOK!**

**THE LINCHPIN**  
RUSSELL BRUNSON  
NEW YORK TIMES BEST SELLING AUTHOR  
THE SIMPLE, OVERLOOKED SECRET IN MY FUNNELS THAT TOOK  
CLICKFUNNELS FROM STARTUP TO 9 FIGURES A YEAR...  
(IN JUST 3 SHORT YEARS)