

# Módulo 5 – Negociação e Vendas



## Aula 1 Elaborar a Proposta

# O que ter na proposta?



**Dados** do cliente;

Metragem e **ambientes**;

**Escopo do serviço:** criação do projeto, imagens em 3D, projeto executivo, entre outros;

**Prazos**;

Honorários;

Formas de **Pagamento**;

**Observações**.



## Proposta e contrato

Proposta e contrato são coisas **diferentes**.

A proposta é tudo o que você está **oferecendo**, de forma objetiva e **prática**.

O **contrato** é todo acordo entre as partes.

Nunca mandar a proposta apenas por **e-mail!**



**Lembre-se do valor percebido!**

O seu modelo de proposta deve ser algo **atraente**.

Coloque sua **identidade**.

Deve ser algo **fácil** de compreender.

**Nunca mandar a proposta apenas por e-mail!**



## Próximos passos

Montar uma proposta modelo bem elaborada e atraente.