

Módulo 5 – Negociação e Vendas



Aula 1

Elaborar a Proposta

O que ter na proposta?



Dados do cliente;

Metragem e **ambientes**;

Escopo do serviço: criação do projeto, imagens em 3D, projeto executivo, entre outros;

Prazos;

Honorários;

Formas de **Pagamento**;

Observações.



Proposta e contrato

Proposta e contrato são coisas **diferentes.**

A proposta é tudo o que você está **oferecendo**, de forma objetiva e **prática.**

O **contrato** é todo acordo entre as partes.

Nunca mandar a proposta apenas por **e-mail!**



Lembre-se do valor percebido!

O seu modelo de proposta deve ser algo **atraente**.

Coloque sua **identidade**.

Deve ser algo **fácil** de compreender.

Nunca mandar a proposta apenas por e-mail!



Próximos passos

Montar uma proposta modelo bem elaborada e atraente.