

# OS 3 PILARES DO FILTRO DO SIM

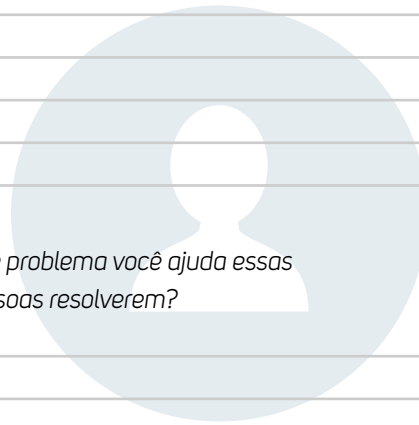
## O QUE?

O que você vende para as pessoas?  
O que vai acontecer comigo se eu te der dinheiro?



## PARA QUEM?

De quem você quer receber um "sim"?  
De quem você quer dinheiro?



Que problema você ajuda essas  
pessoas resolverem?

## POR QUÊ?

Por que você vai tentar vender isso?  
Por que isso vale seu esforço e seu tempo diante  
das suas necessidades e capacidades?



