

# OS 3 PILARES DO FILTRO DO SIM

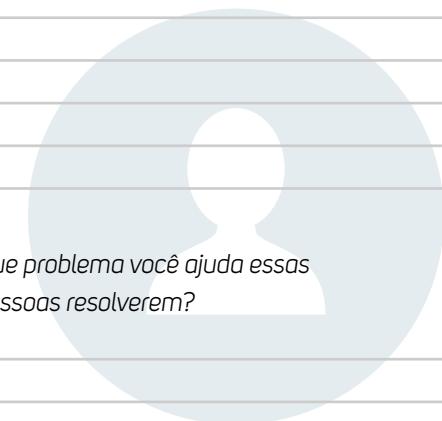
## O QUE?

*O que você vende para as pessoas?  
O que vai acontecer comigo se eu te der dinheiro?*



## PARA QUEM?

*De quem você quer receber um "sim"?  
De quem você quer dinheiro?*



## POR QUÊ?

*Por que você vai tentar vender isso?  
Por que isso vale seu esforço e seu tempo diante das suas necessidades e capacidades?*



# OS 3 PILARES DO FILTRO DO SIM

# ANOTAÇÕES