



Aula 02

Formas de monetizar como prestador de serviço



Formas de monetizar como prestador de serviço:

Monetizar através do seu serviço:

- Como vender o seu serviço:

- Deixe claro para a sua audiência se você tem atendimentos ou não.
- CTA na bio.
- Sempre fale nos stories do seu produto.
- Produza conteúdo sobre o seu treinamento.

- Compartilhe depoimentos

- Prova social
- Feedbacks

- Fazer anúncios

- Fazendo parcerias

- Collab estratégica

- Abordagem direta (não tenha um texto pronto)

- Se apresente
- Ponto de conexão
- Gere autoridade
- Estabeleça um gancho
- Ofereça a oportunidade
- Aguarde a pessoa responder

**- Pontos positivos**

- Você vai estar no campo de batalha diariamente.

- Pontos negativos

- Sua hora é limitada. (não dá para escalar).

- Quanto cobrar:

- Olhe o mercado.
- Qual o valor da sua hora?
- De acordo com a sua demanda.

- Monetizar através do close friends: (venda recorrente significativa, depende do seu número de seguidores engajados)

- Ele não pode matar o seu produto principal.

- O que compartilhar no close friends:

- Insights que você teve no seu dia
- Bastidores
- Conteúdos exclusivos
- Mostre as técnicas que você utiliza
- Análises mais complexas
- Faça ela comprar tempo.

**- Como criar:**

- Determine como será feito
 - Qual conteúdo você irá disponibilizar
 - Por quanto tempo eles ficaram dentro do seu close friends
 - Pagamento mensal ou semanal? qual vai ser o valor?
 - Terá material complementar? por onde vai ser?
 - Divulgue a data de abertura
 - Deixe claro quando vai começar e quando vai terminar.
 - Abra as vendas
 - Lançamento manual ou automático?
 - Formas de pagamento

Monetizar através de um produto digital:**- Ebook:** (forma mais simples de entregar o seu conhecimento)

- capa
- sumário
- introdução
- desenvolvimento
- conclusão
- contracapa

- Cursos online:

- cada curso tem uma forma diferente de abordar
- entregue a transformação que você prometeu
- NPS (nível de satisfação do consumidor)

- Monetizar através de palestras:

- experiência com o público
- melhora contínua
- pode comprar o seu produto
- faculdades...