



A****
SENHA

FELIPE
TITTO

LIVE 05

**O ser humano é, de fato,
aquilo que acredita ser.**

FELIPE TITTO

A senha é um novo projeto que consiste em conversar 10 dias com 10 pessoas que têm características comuns com o que acredito ser sucesso.

Eu serei o mediador durante os 10 dias, me posicionando como aluno de grandes pessoas que foram selecionadas a dedo para dividir o conhecimento enriquecedor em todos os sentidos.

Perguntas específicas foram separadas para ter respostas impulsionadoras!

Portanto, fique na posição de aluno para obter os melhores insights para a sua vida pessoal e profissional.

Boa leitura!

Na segunda semana de live, mais um entre as grandes pessoas que selecionei, pôde estar comigo e mais 20 mil pessoas presentes numa segunda-feira.

Felipe Titto é um exemplo de desafio. Um empresário excepcional, que começou do baixo e está no topo dos resultados.

Com a sua história, ele pode agregar muito valor à sua jornada.

Titto, qual a maior groselha que você já ouviu no mundo dos negócios?

“Que fórmula mágica para enriquecer existe. Nós sabemos o tamanho da groselha que é isso.

Acredito que pode sim existir o caminho das pedras, onde dá para ir se blindando dos erros e encurtar a jornada. Mas existe um “arrasta para cima” ou fórmula mágica que ensina em 3 passos o enriquecimento.

Ter AÇÃO se terá uma pessoa rica! Não existe segredo.”

Vamos imaginar o seguinte: Você é um cara próspero, conquistou tudo o que desejava, mas de repente você acorda numa manhã e se vê sem emprego, sem carro, casa... A única coisa que te restou foi o conhecimento. Como você usaria ele para enriquecer novamente?

“Eu começaria a entender as ferramentas que tenho nas mãos. E uma das ferramentas que eu tenho, já que você não tirou na imaginação, é minha network.

Quando eu comecei nessa minha jornada do enriquecimento, de ser uma pessoa sucedida, não foi do zero. Era 10 negativo. A minha vida era cercada de dívidas, não tinha casa e nem carro, mas eu sabia servir as pessoas. Não era um cara de fazer corpo mole, me oferecia para agregar na vida do outro com habilidades que eu tinha, até mesmo quando eu era pintor.

Em vista disso, a minha relação com as pessoas sempre foi muito boa e conseqüentemente as portas sempre estiveram abertas.

Então, imaginando essa situação, eu ligaria para uma pessoa que conheço e ofereceria o meu conhecimento, as minhas vivências como empresário para fazê-lo prosperar também. Porque foi assim que eu comecei; servindo!”

Você acha que isso é aplicável para todas as pessoas?

Se as pessoas plantam certo, elas vão colher certo. Se você fez um belo plantio, não tem por que colher errado.

Deus é justo!

Ninguém vai plantar morango doce e colher batata azeda!

O plantio é certo.

Tenham pessoas certas para andar com você. Isso não é ser interessado, mas ter pessoas com quem contar. E para isso, você tem que servir. Eu faço muito pelas pessoas.

Saber a maneira certa de fazer, se torna aplicável.”

Quando você pensa em uma pessoa bem-sucedida, quem vem na sua cabeça?

Eu não tenho uma pessoa, porque acho que o sucesso é uma coisa muito particular.

Tá muito na perspectiva..., mas dentro da minha visão, sobre o que é sucesso, é ter uma garantia do que oferecer. Ter é muito mais legal do que não ter.

É poder proporcionar um conforto, saúde, alimentação e educação para minha família.

No ambiente em que vivemos, precisamos construir esse legado. Por isso, busco ter essa garantia para deixar o melhor para as pessoas que amo.

Quando meu filho Theo nasceu, eu não tinha tanta estrutura, mas ele era novo para entender o que era perrengue. E ainda bem, porque mesmo assim, ele é um filho humilde e que reconhece o que vivemos hoje.

Que tipo de ensinamentos, valores você quer deixar para os seus?

“Ao invés de comprar para seu filho o que você nunca teve, ensine o que nunca te ensinaram.”

Eu sou um cara muito abençoado. Deus olha para mim de uma forma peculiar. O Theo é um milagre na minha vida e que me inspirou na minha jornada. Ele é um garoto, que dentro das possibilidades que tem, não abusa mesmo podendo abusar.

Ele pegou a diferença entre preço e valor das coisas. Os valores são as coisas que tentei passar para ele... de humildade, ter contato com as pessoas. Ele saca as coisas no ar.

Essa geração sinopse, que se interessa pelo pouco e raso. Eles têm fácil acesso a tudo, mas pouco interesse. Não passam para a página 2 do negócio.

Qualquer um que se interesse por muito e passe da página 2 vai ter sucesso.

O legado que eu quero deixar, é de se aprofundar, ter conhecimento, o da conquista e principalmente sobre a humildade. Tenha humildade e conquiste as pessoas certas.

Qual foi o hábito que você adicionou nos últimos 12 meses e que ajudaram na sua rotina?

Por muito tempo, morei com minha mãe e meu quarto era no fundo da casa. Na nossa casa, tinha um banheiro compartilhado e certa vez a resistência queimou, e eu tive que tomar banho gelado por 2 anos. Fiquei traumatizado.

Depois que conquistei um chuveiro bom, há tempos que meu banho era com água quente.

Só que isso tem mudado e percebo que o banho gelado traz muitos benefícios para além da nossa pele, para a nossa vida. Esse é um hábito que estou adquirindo e vejo diferença na minha rotina.

O que você falaria para o Titto de 10 anos atrás?

Eu sempre fui um cara cheio de fome, e visualizando o Felipe de 10 anos atrás, ele tinha muita ambição e sede, mas não sabia como tornar os quereres tangíveis.

Ao invés de descobrir a minha direção, eu investia na velocidade e quebrava todas as vezes.

Depois que entendi que a direção é melhor que a velocidade, eu conquistei meu sucesso.

Então, o que eu diria para aquele cara que persistia nos seus objetivos: **Acredita, continua, porque vai valer a pena!**

Se eu não tivesse me questionado ou colocado em pauta, não estaria nesse caminho.

Qual momento marcante de aprendizado que marca a sua vida?

“Quando eu era jovem, de cabelos crespos e ruivo, sempre participei de tudo quanto é tipo de comercial.

E quando participei do primeiro teste, lembro-me do meu atraso absurdo... acordei tarde no dia, não tinha decorado o texto... a minha autoestima estava lá embaixo e quando você não está confiante, tudo vira empecilho.

Chegando no teste, um produtor me chamou no canto e disse: ‘eu vejo que você tem muito potencial, mas você quer ser para sempre um atorzinho de comercial, ou um ator reconhecido por onde for? Um homem grande, de sucesso? Se sim. Então não desperdice o seu tempo, e faça o que você sabe fazer.’

E eu entrei, fiz um teste bom, mas saí do estúdio desolado. Não estava confiante sobre o processo.

Durante a espera na resposta do teste, 3 meses se passaram, enquanto isso eu continuava pintando portão, até que um belo dia, depois desse tempo, a produtora entra em contato comigo dizendo que tinha passado. Eles não tinham um papel para mim, mas por ter gostado do meu teste, resolveram criar um.

Hoje eu entendo que eu realmente sou bom em tudo que me proponho a fazer. Naquele momento do teste eu estava sendo um moleque bom, mas deixava a síndrome do impostor me convencer do contrário.

Quando parei de dar ouvidos para tudo que me colocava para baixo. Por mais que existam pessoas que digam que você não é bom, que querem te ver no buraco, a única coisa que você precisa enxergar são suas habilidades, porque a aprovação de ninguém vai te dizer o contrário.

E tem um ensinamento para vida e que te faz e se tornar sábio:

SENHA 005_

“FALE POUCO DE VOCÊ, MUITO DE DEUS E ABSOLUTAMENTE NADA DE NINGUÉM.”

A ****
SENHA