

02

Compromisso

Quem não gosta de ser e parecer ser uma pessoa de atitudes coerentes? Assim, depois que fazemos uma escolha, enfrentamos pressões psicológicas para nos comportarmos de maneira coerente com o compromisso que assumimos.

Imagine que você agendou uma reunião com um cliente, mas, ao chegar lá, você percebe que ele esqueceu do papo e assumiu um outro compromisso. Você perdeu a viagem e o seu tempo.

O princípio de influência do Compromisso e Coerência está relacionado com a ideia de:

Selezione uma alternativa

- A** Satisfação garantida ou seu dinheiro de volta.
- B** Tive que perder para dar valor.
- C** Manda quem pode, obedece quem tem juízo.
- D** “O outro é nosso melhor espelho.” - Jean-Paul Sartre