



CONEXÃO CURSOS
t.me/cursosgratisbr

WORKBOOK

AULA 2

Recapitulando

- Trabalhe para a empresa e não na empresa
- Crie automações que possam ser e vão te **trazer renda eterna**
- O sucesso de uma automação **depende do fluxo** e também de **quem entra no fluxo**.

Ao final dessa aula:

- Você vai entender as funções do Manychat para Chatbots condicionais.
- Você vai **criar seu primeiro fluxo completo** de automação.
- Você vai ter criado sua **primeira condicional**.
- Você vai ter criado sua **primeira entrada de dados**
- Você vai começar a trabalhar com **Tags e Actions**

Antes de construir qualquer Estrutura na sua empresa, você precisa responder SIM para as 3 perguntas:

1.Essa estrutura vai continuar me gerando renda ao longo do tempo? SIM

2.Vou poder usar novamente essa estrutura? SIM

3.Uma pessoa leiga conseguiria usar essa estrutura? SIM -

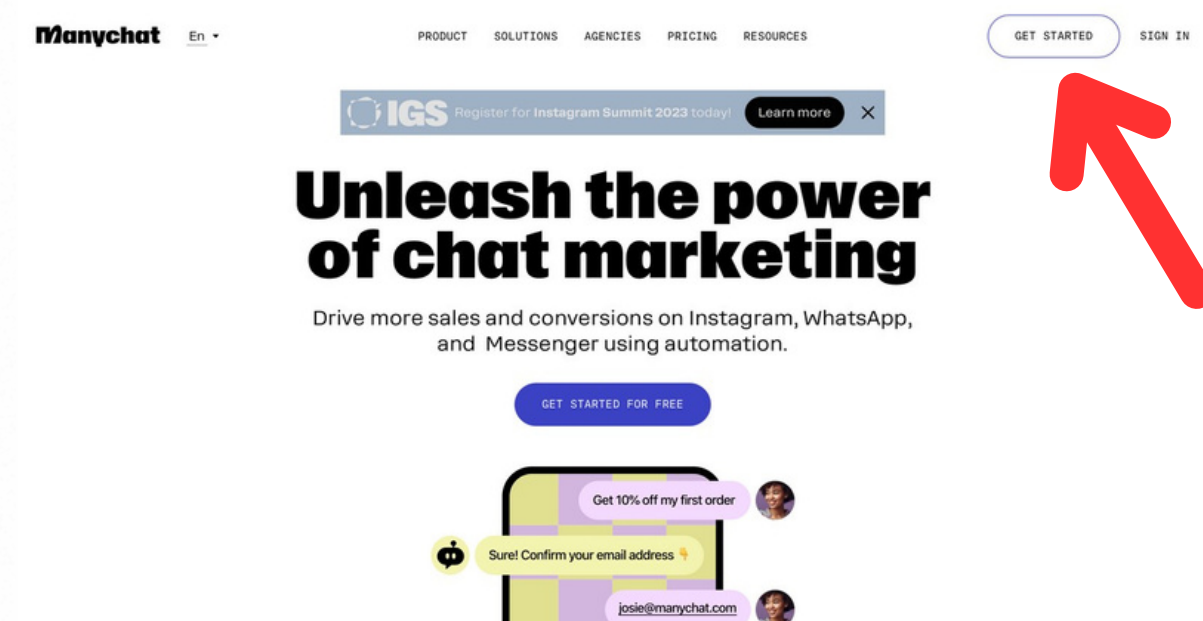
FACULTATIVA

Crie sua Conta no Manychat

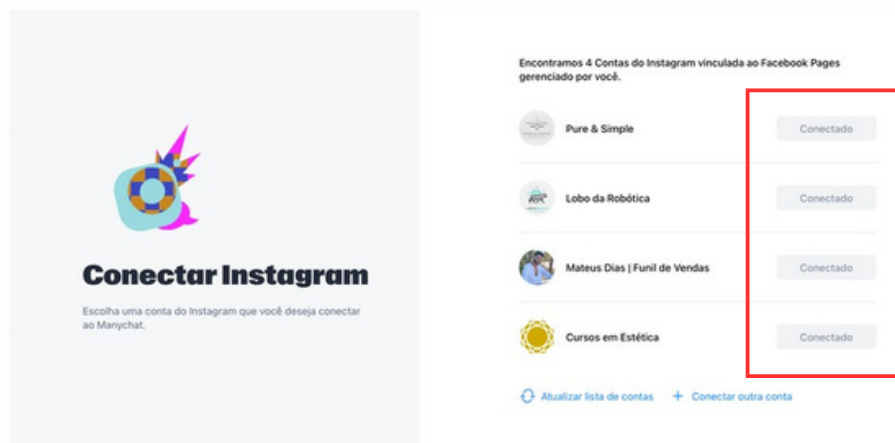
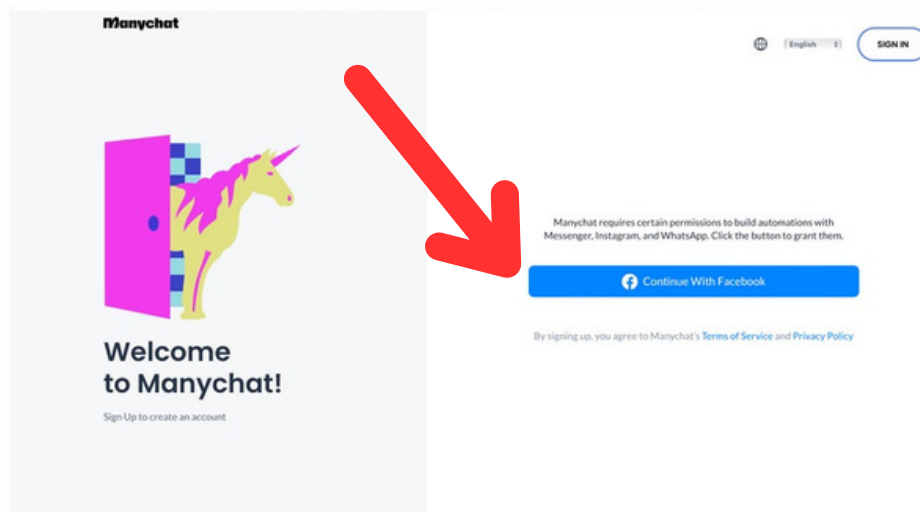
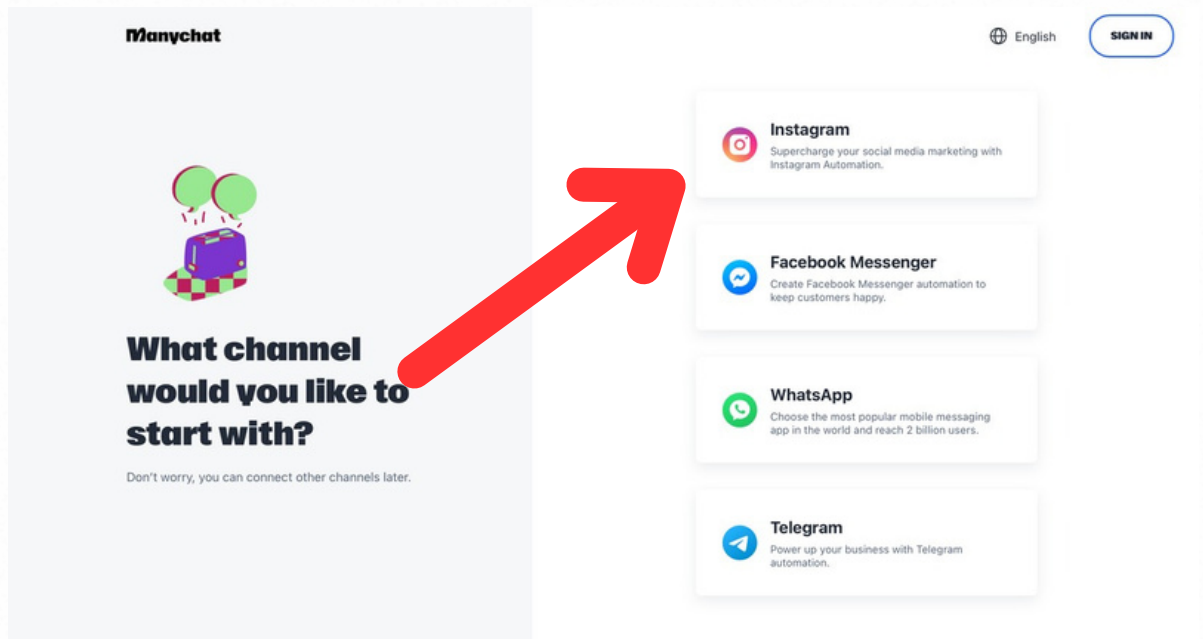
Clique na imagem e crie sua conta grátis no Manychat + 7 dias de premium grátis



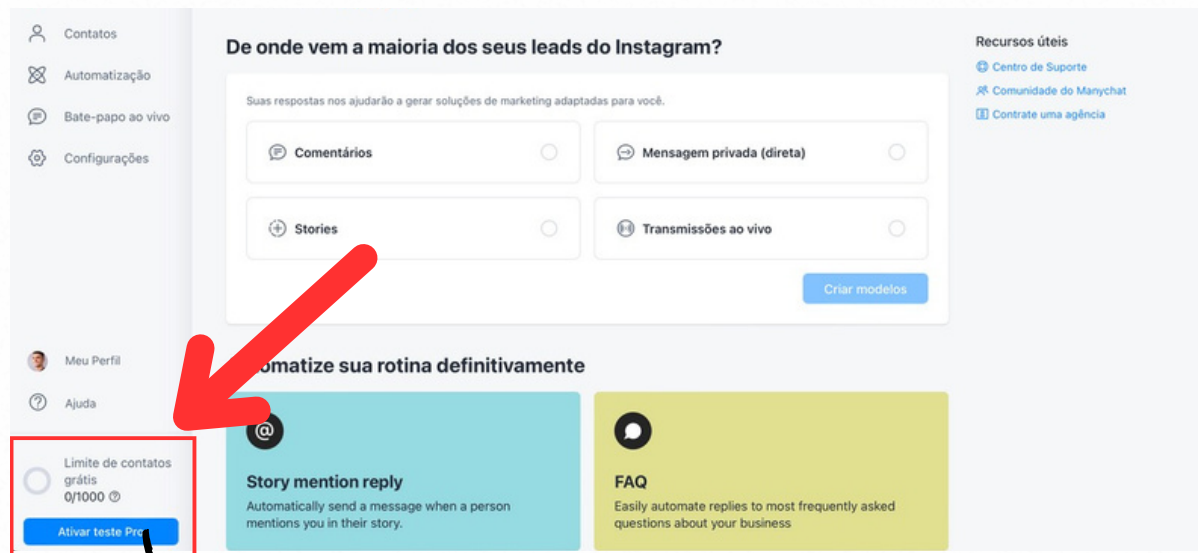
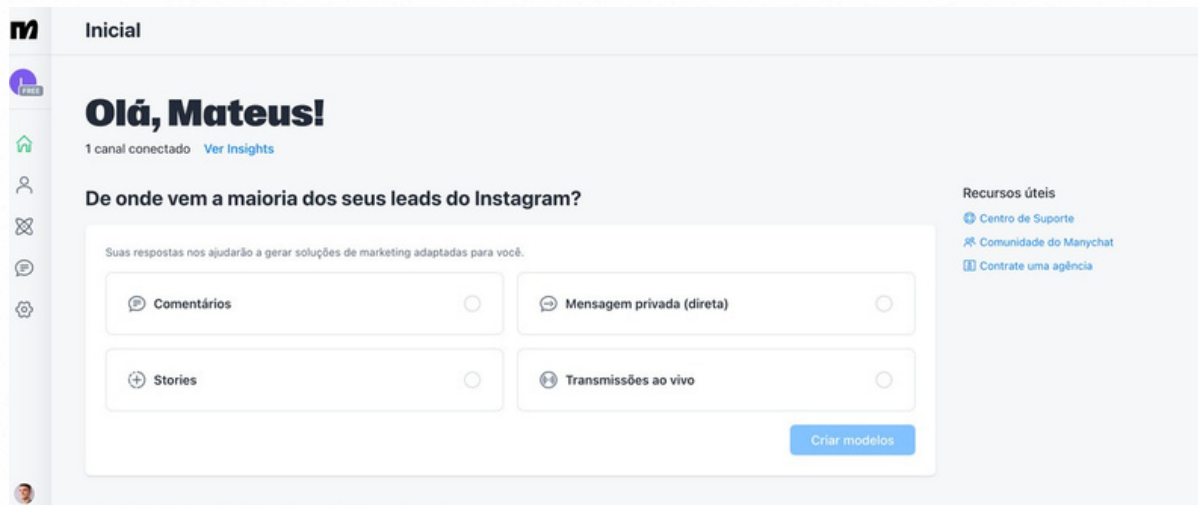
Configurando o Manychat do Zero



Sincronize com sua conta do Facebook/Instagram



Home



Pelo link de 7 dias grátis você vai poder ter 1000 contatos gratuitos.

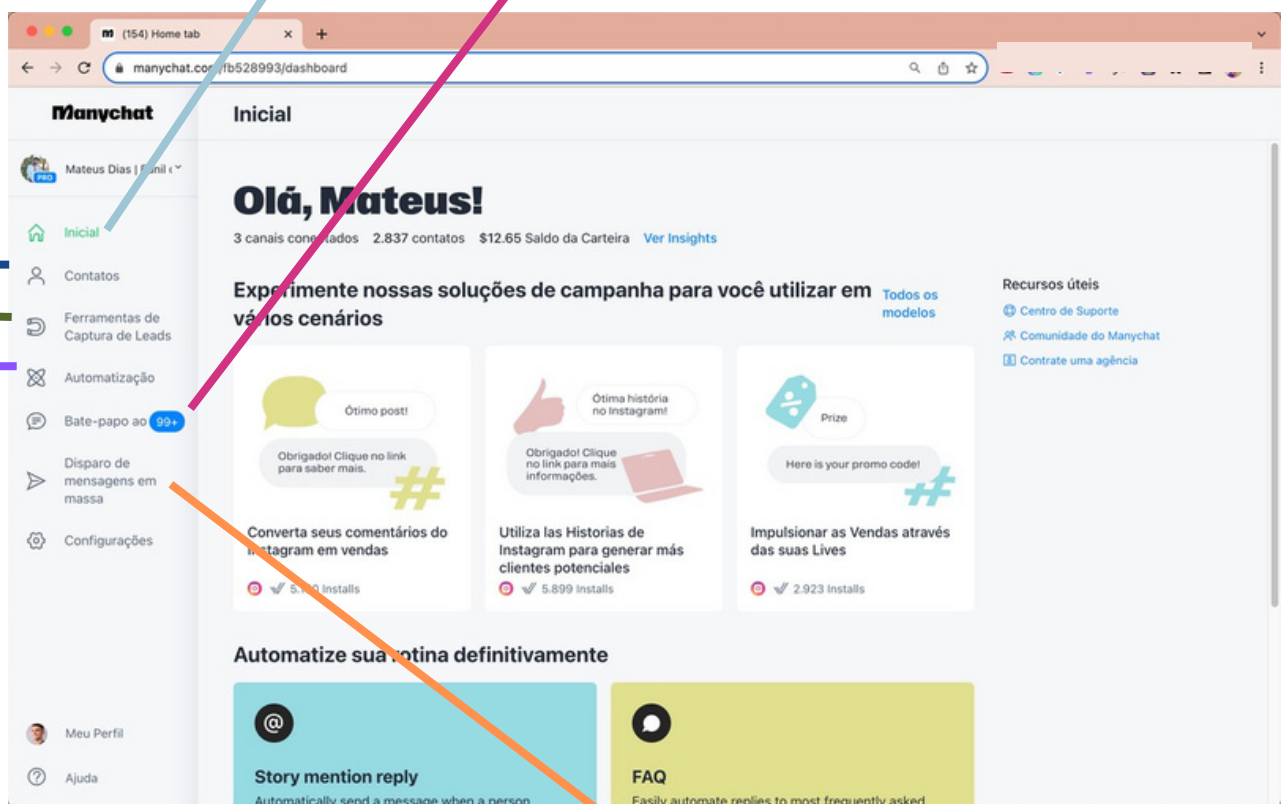
CONEXÃO CURSOS
t.me/cursosgratisbr

Como usar a Plataforma

Em **Contato** estão usuários que entraram em contato com você, tags que eles possuem e o gerenciamento de importação. Inclusive pessoas que não estão em fluxos e automações

Tela Inicial você tem as informações gerais da sua conta, saldo em carteira, canais, contatos, informativos sobre a plataforma

Na área de **Bate-papo** você tem acesso as mensagens sendo enviadas em tempo real



Em **Automação** está o quadro branco para que crie seu fluxo e suas automações. Fluxos, Palavras chave, Sequencias e Regras

Em **Disparos de Mensagens em Massa** você pode criar uma transmissão e disparar para sua lista de leads

Em **Ferramentas de Captura de Leads Growth Tools** são estratégias criadas para capturar mais leads, como interação de um post, stories e afins para que a pessoa passe pelo fluxo e vire um lead. Utilizado em Comentários ou Links de Referência

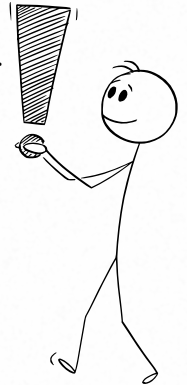
ALERTAS

Você **só pode interagir com o lead se o chat estiver dentro da janela.**

Não mexa nas regras ainda, é avançado.

Sequências tem particularidades.

Links de referência acionam automações (mas contém bugs).



Janela de Conversação

É o tempo que você pode ter a interação com o usuário.



→ 24 horas



→ 24 horas



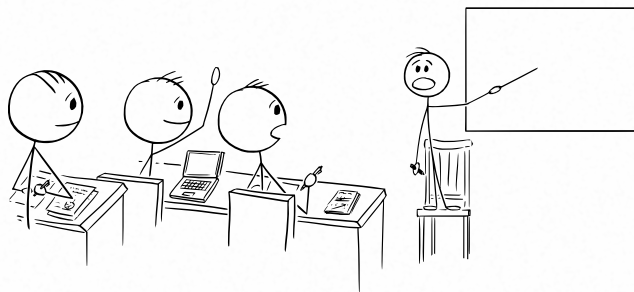
→ 7 dias

CONEXÃO CURSOS
t.me/cursosgratisbr

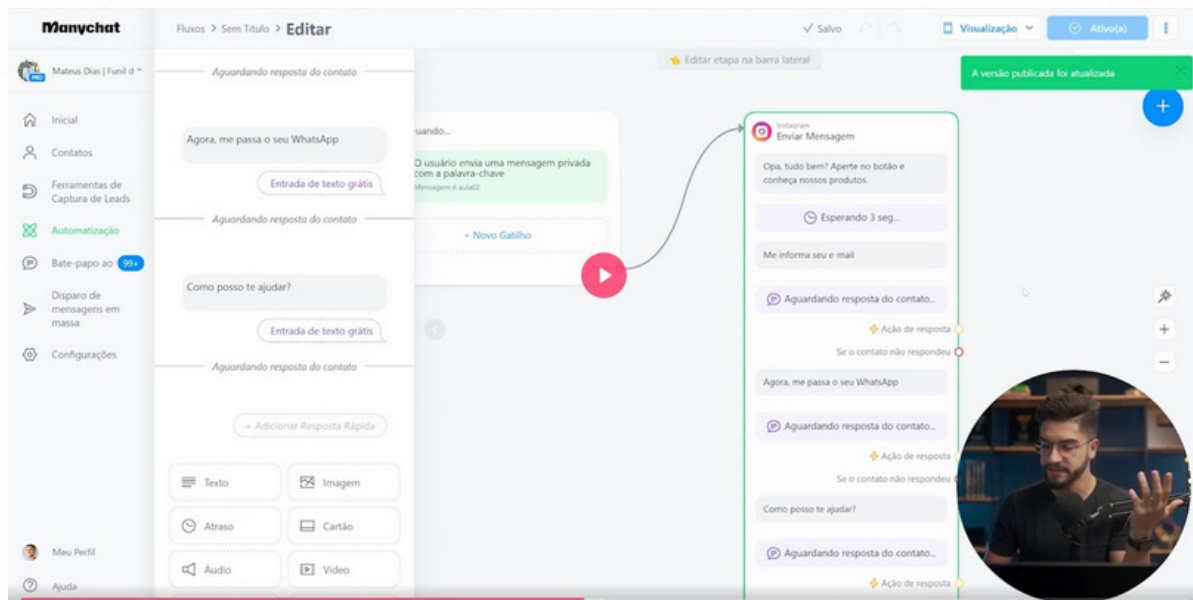
Criando o seu primeiro Fluxo com Acionamento e Botão

Automatização → + Novo Fluxo → Começar um novo Fluxo → Defina um gatilho e o primeiro passo da automação

Para acompanhar o passo-a-passo da primeira automação é essencial que você assista a aula 2 e vá fazendo junto, dessa forma você tem maior retenção dos passos para montar seu primeiro fluxo



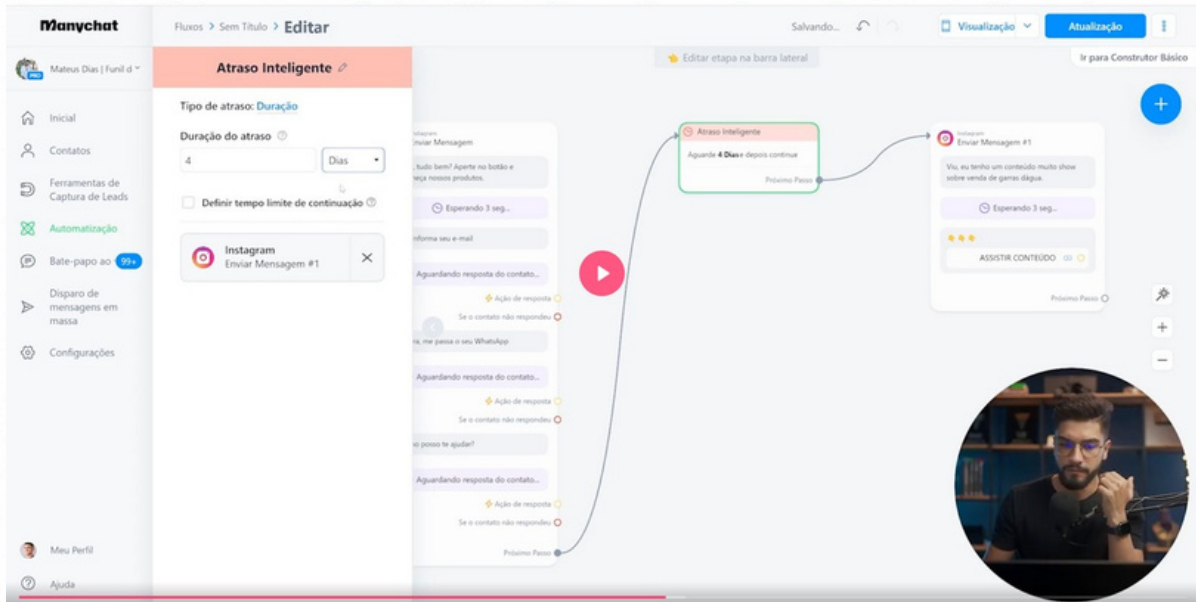
Criando um Fluxo com Input



Pode prestar esse serviço para nutricionista, médico, advogado e fazer um questionário de QUIZ Funell, desta forma você pode ajudar o expert a criar um segmento e acertar cada vez mais no conteúdo

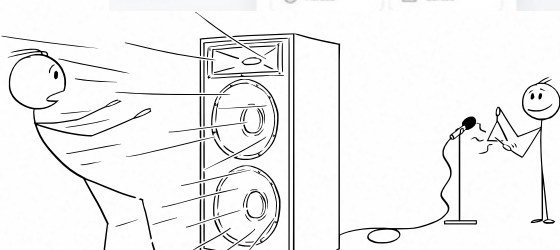
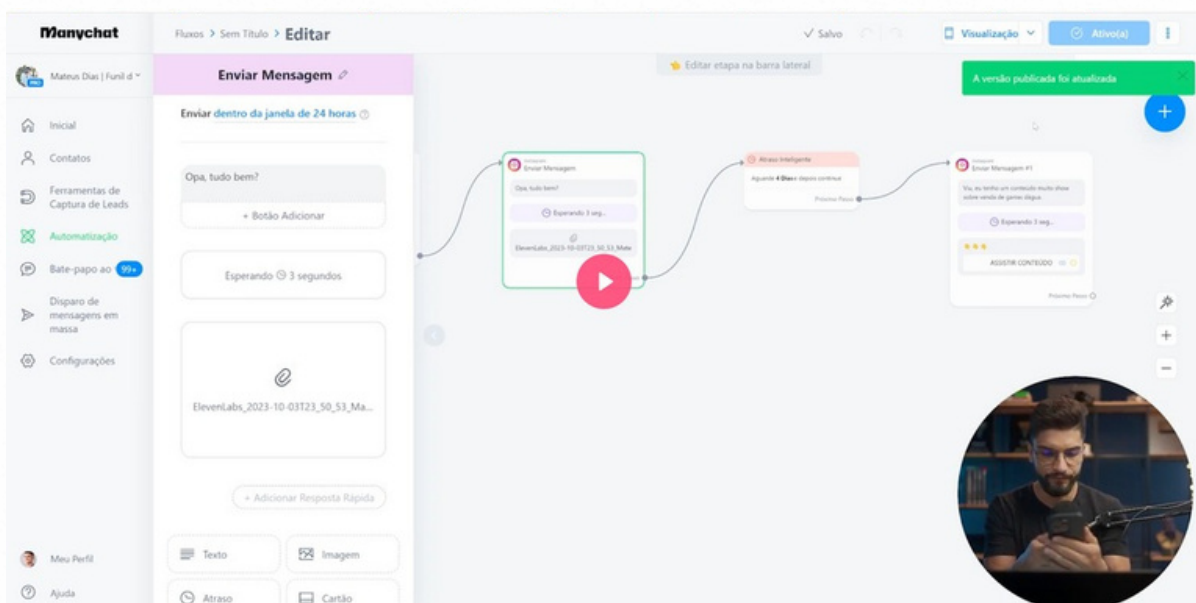
Criando um Fluxo com delay

Tem dois tipos de Delay, o primeiro é uma pausa entre mensagens, e outro é que após determinadas horas você envia outra mensagem, é importante ressaltar que esse delay tem que ser durante a janela de conversação.

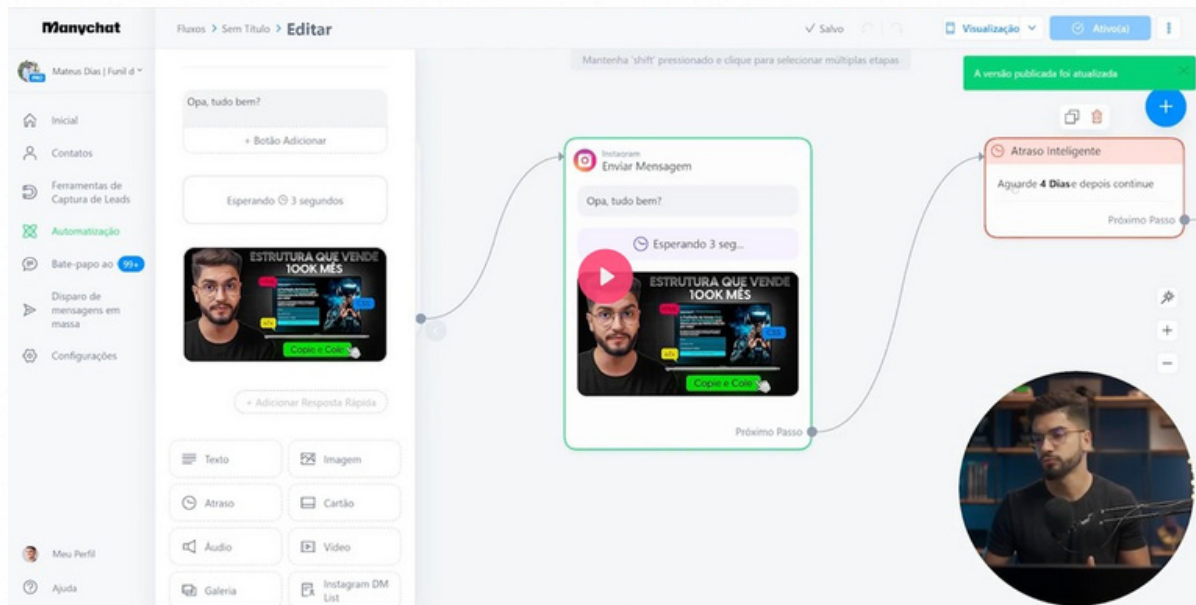


Criando um Fluxo com áudio

Você pode anexar um audio na conversa automatizada.

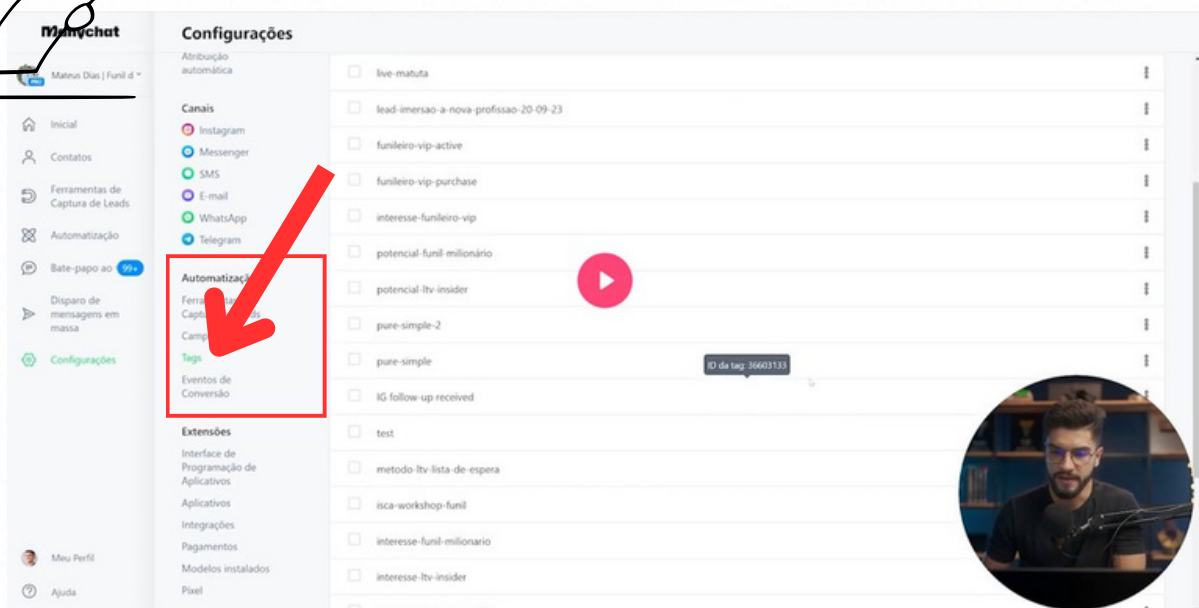


Criando um Fluxo com imagem

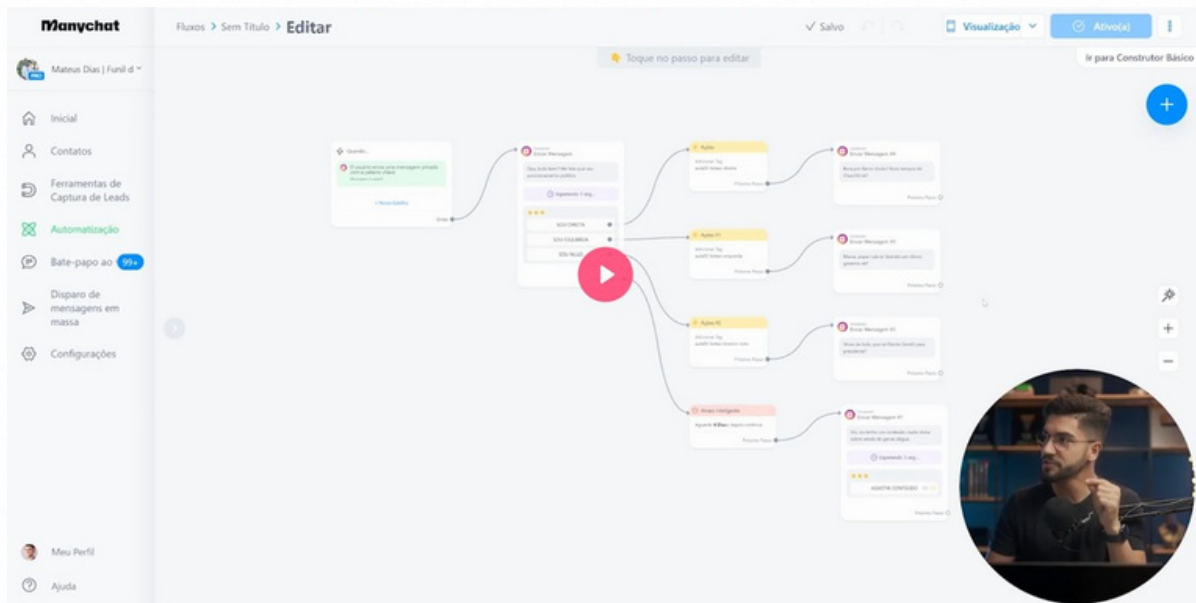


Criando Tags e adicionando nos fluxos

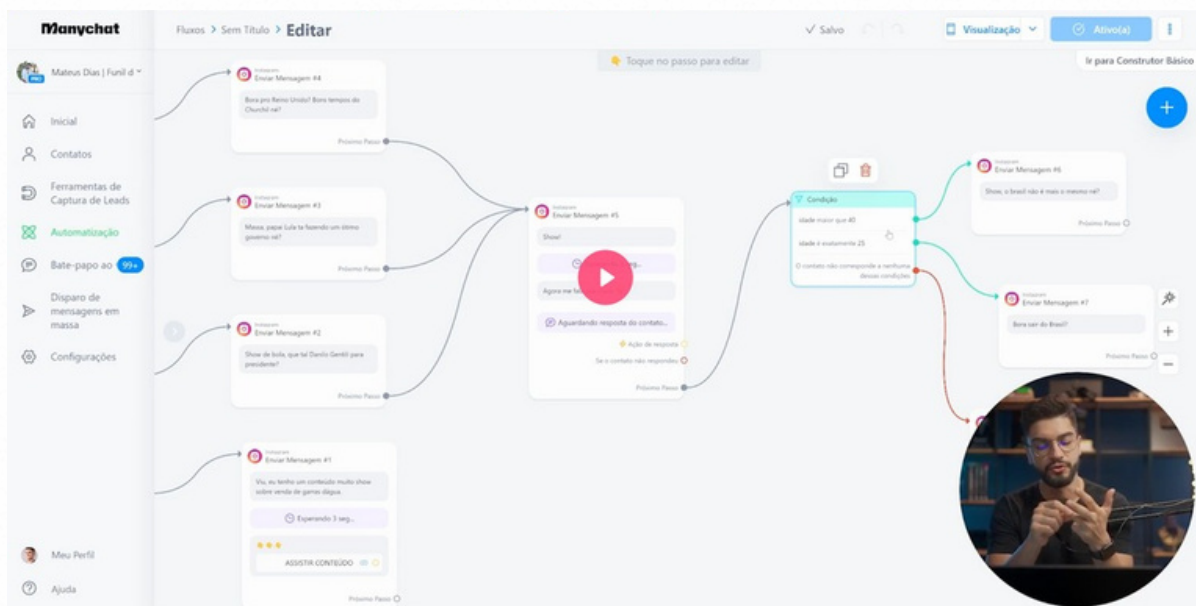
Configurações → Automatização → TAGS



Usa-se tags para segmentar as pessoas, por exemplo: participantes do curso, quem comprou, quem desistiu da compra, quem está na lista de espera...



Trabalhando com Condicionais de fluxos



Próxima aula vamos integrar com o Make e planilhas

