

PROMPT 39: Diagnóstico de Persona Invisível



Objetivo: Ver se está falando com alguém ESPECÍFICO ou com 'o mercado'

Quando usar: Quando copy não conecta - FOCO LASER

Diagnostique especificidade da persona alvo, identificando se você está falando com avatar REAL e específico ou com abstração genérica que não RESSOA com ninguém.

TESTE DE ESPECIFICIDADE:

PERSONA ATUAL É:

- [] NOMEADA (tem um nome fictício)
- [] VISUALIZÁVEL (você consegue ver)
- [] ESPECÍFICA (idade, situação, contexto)
- [] Com dores VERBALIZADAS
- [] Com sonhos ARTICULADOS

SCORE DE ESPECIFICIDADE: ____/10

ANÁLISE DE PROFUNDIDADE:

DEMOGRÁFICO (superficial):

- Idade: _____
- Gênero: _____
- Renda: _____
- Localização: _____
- Profissão: _____

PSICOGRÁFICO (profundo):

- Medos NÃO-DITOS: _____
- Desejos SECRETOS: _____
- MENTIRAS que conta: _____
- VERDADES que esconde: _____
- STATUS que busca: _____

COMPORTAMENTAL (observável):

- Onde passa tempo ONLINE: _____
- O que compra PRIMEIRO: _____
- Quem segue/ADMIRA: _____
- Como toma DECISÕES: _____
- Gatilhos de AÇÃO: _____

DIAGNÓSTICO DE PROBLEMAS:

SINAIS DE PERSONA GENÉRICA:

- [] "Empreendedores" (muito AMPLO)
- [] "Mulheres 25-45" (DEMOGRÁFICO)
- [] "Quem quer crescer" (TODOS)
- [] "Pessoas com problema X" (ÓBVIO)
- [] "Meu público" (VAGO)

CONSEQUÊNCIAS OBSERVADAS:

- Copy não RESSOA
- Mensagem GENÉRICA
- Baixo ENGAJAMENTO
- "Legal mas não é pra MIM"
- Conversão FRACA

INVESTIGAÇÃO PROFUNDA:

PERGUNTAS REVELADORAS:

1. O que fazem às 6h da MANHÃ?
2. Última coisa que pensam antes de DORMIR?
3. O que ESCONDEM do cônjuge?
4. Maior medo PROFISSIONAL?
5. Fantasia secreta de SUCESSO?

LINGUAGEM ESPECÍFICA:

- Palavras EXATAS que usam: _____
- Metáforas que RESSOAM: _____
- Histórias que CONTAM: _____
- Desculpas que DÃO: _____
- Justificativas que USAM: _____

RECONSTRUÇÃO DA PERSONA:

AVATAR ESPECÍFICO:

Nome: _____

Idade exata: _____

Situação agora: _____

Frustração diária: _____

Sonho específico: _____

Obstáculo real: _____

Frase que diria: "_____"

HISTÓRIA DE UM DIA:

[Descrever um dia típico desta pessoa específica, com detalhes que mostram seus desafios, desejos e comportamentos]

COMO FALAR COM ELA:

- Tom: _____
- Palavras-gatilho: _____
- Histórias que conectam: _____
- Provas que convencem: _____
- Ofertas que seduzem: _____

[ENTRADA DO USUÁRIO]

Persona atual: [COMO DEFINE HOJE]

Produto/serviço: [O QUE VENDE]

Melhor cliente atual: [DESCREVA UM REAL]

Copy que não converte: [EXEMPLO]

Feedback recebido: [O QUE DIZEM]