

# Apresentação e Alinhamento

## Módulo Roteiro Consultivo

☞ Olá, João. Tudo certo?

☞ Aqui é o Guilherme da Blueberry Marketing, tudo bem?

### Lembrar de onde veio o contato (campanha, indicação...)

☞ João, recebi seu contato faz uns 30 minutos solicitando um auxílio para aumentar as vendas através do Google, tá lembrado?

### Confirmação do negócio.

☞ Perfeito. João, recebi aqui apenas seu e-mail e telefone... me fala qual é o seu negócio, o segmento que você atua?

### Autoridade no segmento

☞ Que legal, a gente atende inúmeras funerárias aqui. Um dos nichos mais atendo...

### Sócio/decisor

☞ Ok. Você é um dos sócios, proprietário?

### Estrutura do time

☞ Quantas pessoas fazem parte do seu time na (nome da empresa)?

### Atende demanda maior?

☞ Entendi. Se a Blue ajudar você, mesmo com essas 5 pessoas você acredita que conseguiria atender uma demanda maior aí na (nome da empresa)?

### Ganho de autoridade

☞ Compreendo. Eu pergunto, porque conforme comentei, aqui na Blue eu atendo algumas funerárias, e não sei se você sabe... Estamos

entre as agências que mais geram venda no Brasil para micro e pequenas empresas através do Google.

**Alinhamento (considere seu processo)**

1. Como será consultoria
2. Citar tempo reduzido
3. Falar que será apresentada a proposta logo no final.