

ICP & entrevistas com clientes

Vimos que a etapa de inteligência comercial é essencial para a estruturação de uma prospecção, e que saber interligar as atividades e as informações que são adquiridas é a chave para uma boa estruturação de inteligência comercial.

Olhando de forma mais específica, qual a correlação entre definição do perfil de cliente ideal e entrevistas com clientes?

Selecione uma alternativa

A

Ambas servem para você ter documentado o que seu cliente pensa.

B

Ambas são achismos sobre a opinião do cliente.

C

Ambos fornecem informações sobre seus clientes, só que em níveis de profundidade diferentes.