

05

## ICP & entrevistas com clientes

Vimos que a etapa de inteligência comercial é essencial para a estruturação de uma prospecção, e que saber interligar as atividades e as informações que são adquiridas é a chave para uma boa estruturação de inteligência comercial.

Olhando de forma mais específica, qual a correlação entre definição do perfil de cliente ideal e entrevistas com clientes?

*Selezione uma alternativa*

**A** Ambas servem para você ter documentado o que seu cliente pensa.

**B** Ambas são achismos sobre a opinião do cliente.

**C** Ambos fornecem informações sobre seus clientes, só que em níveis de profundidade diferentes.