

MATERIAL DE APOIO



nível platina
**RECUPERANDO O
INVESTIMENTO**

**4ª ESTRATÉGIA COMPRA
DE PRODUTOS BONIFICADA**



4ª ESTRATÉGIA COMPRA DE PRODUTOS BONIFICADA

A ESTRATÉGIA

Nesta estratégia, iremos utilizar uma promoção bonificada na compra de um produto de empresas parceira, que nos dá tanto bonificação quanto algum desconto.

Caso não tenha interesse em algum produto específico, você pode vender o produto adquirido, por valor menor que o mercado pratica e valor maior que o adquire, gerando maior lucro.

EXEMPLO



- Promoção do Livelu com a Empresa parceira PontoFrio.
- Dá 05 pontos para cada Real gasto.



4ª ESTRATÉGIA COMPRA DE PRODUTOS BONIFICADA

EXEMPLO:

Site Livelo

compra de Iphone 12 mini

Valor com desconto à vista R\$ 4.409,10

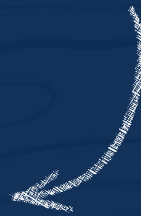
22.045 pontos a receber na compra



Smiles

Transfiro em promoção bonificada.

100% de bônus = 44.000 milhas



Venda das milhas no mercado

R\$ 21,00 o milheiro (valor sugerido)

$44.000 \times 21 = \text{R\$ } 924,00$ de lucro

Venda do produto no mercado
Possibilita você vender por valor
abaixo do comercializado, mais caro
que o adquirido, aumentando ainda
mais seu lucro.



4ª ESTRATÉGIA COMPRA DE PRODUTOS BONIFICADA



@goesrodrigo



Rodrigo Góes



rodrigogoesblog.com.br



suporte@fabricademilha.com

