

Definindo sua atuação

Com relação a quais marketplaces trabalhar, em quais entrar, podemos dizer que:

Selecione uma alternativa

- A** É importante considerar os que mais se adequam ao perfil dos produtos que serão vendidos.
- B** Para obter destaque logo no início, é bom começar em um deles e ser muito agressivo em relação aos preços.
- C** Vale estar em todos os marketplaces possíveis, para ampliar os canais de venda ao máximo.
- D** É bom começar atuando em três ou quatro, independente de qualquer coisa, e depois avaliar.