



Aula 04

Como atrair os seguidores certos?

As pessoas estão no Instagram por **Inspiração** (as pessoas querem ter a vida que outras pessoas tem)

Quais conteúdos causam esse efeito?

- **Motivacional**
- **Entretenimento**
- **Confiança** (mostre para as pessoas que elas podem confiar em você)
- **Impacto Emocional** (ou você deixa a pessoa muito feliz, ou muito triste)
- **Conexão** (os maiores elementos de conexão são criados com o tempo)
- **Inspiracional** (a sua vida pode inspirar alguém)

Entretenimento - a vida das pessoas não são como elas gostariam que fosse (essa é a sua responsabilidade como criador de conteúdo).

Quais conteúdos causam esse efeito?

- **Identificação**
- **Entretenimento**
- **Quebra de padrão** (diferencie)

Conhecimento - (buscar uma evolução na vida)

Quais conteúdos causam esse efeito?

- Conteúdo que ensina
- Informações
- Dicas
- Passo a Passo
- Como fazer algo
- Solucionam problemas
- Simplificam

Paquerar “contatinhos”

Quais conteúdos causam esse efeito?

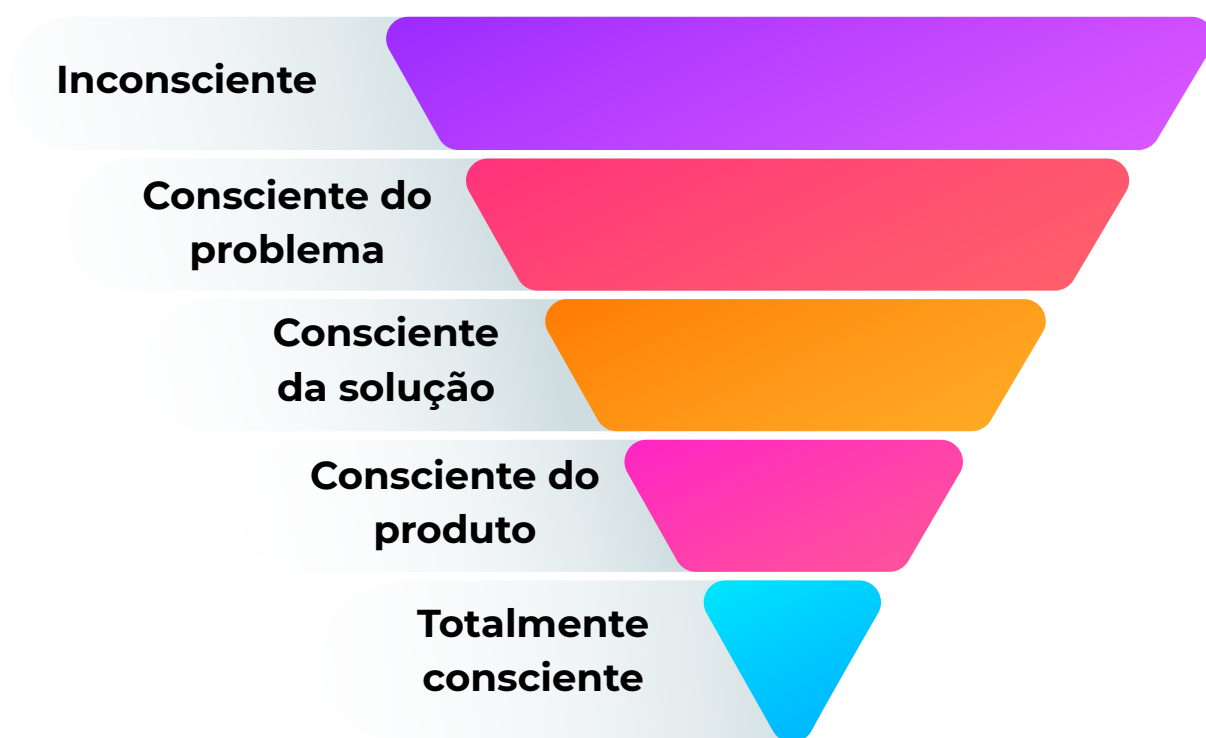
- Fotos pessoais
- Fotos sensuais

Fama “penas querem ser famoso”

- Seguem outras pessoas, com o intuito de serem seguidas de volta.

Amizade “conhecer novas pessoas!”

Análise quem te acompanha - através de graus de consciência.



Inconsciente (ele não tem consciência que você tem algo para vender, e nem que ele precisa da solução).

Consciente do problema (ela sabe do problema, mas não sabe da solução);

Consciente da solução (ela sabe que tem um problema, e sabe as soluções dele);

Consciente do produto (ela sabe qual é o produto que ela precisa);

Totalmente consciente (ela sabe do problema, sabe o produto que precisa).