

MATERIAL DE APOIO

MÓDULO 08

plano ê

MÍNIMO PRODUTO VIÁVEL - MVP

O QUE É O MVP?

MVP é Mínimo Produto Viável. Esse conceito é muito usado em startups. A ideia é fazer um produto mais simples, para testar a entrega, antes de começar a produzir algo mais elaborado.

Ao fazer o MVP, você terá mais informações acerca da sua produção e entrega do produto final. Dessa forma, é possível conhecer o mercado, recolher feedbacks de alunos e fazer os ajustes necessários de acordo o retorno recebido.

Na área de lançamentos, pode-se dizer que o lançamento semente é um MVP. Por ser um processo mais simples, é utilizado como teste antes de passar para um tipo de lançamento mais complexo.

Entender esse conceito é importante para te dar mais poder de execução e mostrar ao especialista que tudo precisa estar perfeitamente pronto antes de lançar. De todo modo, vocês não vão deixar de entregar o melhor produto possível dentro da capacidade de cada um.

O planejamento de aulas de um MVP precisa ser tão bem feito quanto para um produto completo. Ele precisa ser pensado de forma que gere transformação para os alunos.

O MVP que gerou o Plano Vê foi uma mentoria. Porém, mesmo após a finalização do Plano Vê como infoproduto completo, ele também acabou se tornando um MVP. Independente da qualidade do conteúdo, ainda era bem mais simples do que a nova versão.

Importante: Um MVP com conteúdo diferente do produto final perde a função de produto básico para teste. Os dois produtos devem conter o mesmo conteúdo, porém com formatação diferente e até quantidades diferentes.

COMO DECIDIR O MVP?

É necessário pensar no formato mais viável para você e seu especialista.

Tipos de MVP:

- **Mentoria:** Aulas ao vivo e entregas semanais
 - Vantagens: Ticket mais alto e contato direto com o avatar;
 - Desvantagens: Não é ideal para todos os nichos e não é escalável.
- **Aulas ao Vivo:** Cronograma de aula semanal e com calendário prévio
 - Vantagens: Colher as dúvidas frequentes, sentir a reação dos alunos na hora da entrega e facilidade na entrega do produto;
 - Desvantagens: O conteúdo precisará ser gravado posteriormente.
- **Curso gravado:** Entregas semanais
 - Vantagens: Não precisa ter o produto completo para realizar o lançamento e não precisa ser regravado;
 - Desvantagens: Pode ser que tenha imprevistos e cause atrasos na entrega. A dica é ter no mínimo 2 módulos com antecedência.

PONTOS IMPORTANTES DO MVP:

- Pode começar pequeno. Não precisa ter a melhor câmera do mercado, pode iniciar com o que tem ao alcance;
- É indicado em lançamento teste. Antes de formalizar a parceria, ter um MVP ajuda a validar a continuidade ou não dela. Caso não continuem, é um produto mais simples para entrega dependendo de quem for ficar com ele (consultar modelo de negócios e contrato firmado entre as partes).

plano ê

PRODUZIDO POR:

AUTORIA:

Ellen Salomão

PRODUÇÃO:

Felipe Botelho e Guilherme Feix

DIAGRAMAÇÃO E DIREÇÃO DE ARTE:

Gubbio Adson e Pedro Veloso