

## Liderança Interpessoal

Neste vídeo aprendemos que o Ganha/Ganha não é uma técnica, mas sim uma filosofia de interação humana, e que ele é um dos 6 paradigmas de interação.

Vimos que Ganha/Ganha é:

*Selecione uma alternativa*

- A** Quando duas pessoas não abrem mão do que querem.
- B** Considerar o outro, mesmo que de uma maneira autoritária.
- C** Preferir ceder e concordar.
- D** Quando buscamos constantemente o benefício mútuo em todas as interações humanas.