

MÉTODO
CORRETOR

DE



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES



**1.3. VOCÊ
VENDE
SERVIÇO!**





Onde os sonhos se realizam!

Não é só um parque, é mágico!



Como não ser commodity?

Atributos do seu negócio

- Produto = Serviço
- Nome = Marca
- Fachada = Aparência
- CNPJ = Creci

**CORRETORES DE ELITE
SABEM QUE ELES SÃO
EM SI, A PRÓPRIA MARCA,
POR ISSO, INVESTEM NO
SEU DESENVOLVIMENTO.**

SEUS OBJETIVOS COMO MARCA

- Construir relacionamento
- Construir reputação



TENHA VISÃO DE LONGO PRAZO

... e um plano de carreira

OBRIGADO



RICARDO
MARTINS



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES