



DISSECANDO O INFIELD - PART 1

SEDUÇÃO AVANÇADA - AULA 4



@Sedutornatooficial



Fe Alves SN

Dissecando o infield – Parte 1 – Aula 04 – Sedução avançada

Pela ordem, Jogador!

Presta atenção que essa aula vai bugar demais!!

A caixa preta do infield.

“Feh, porque assistir aos infields?”

Jogador, mesmo 100% consciente e presente durante as interações algumas coisas que acontecem na hora passam despercebido.

Assistir aos infields além de te fazer entender como funciona na prática, te faz perceber exatamente os momentos onde você poderia ter feito diferente, onde o tom de voz mudou, onde o toco aconteceu e por aí vai...

Se liga, essa vai ser a base que vocês precisam para entender a Sedução.

Esse não vai ser um conteúdo ctrl+c e ctrl+v, essa é uma estrutura.

Adapte ela a você!

Isso aqui é pra Jogador Caro. Jogador Caro não precisa ficar copiando ninguém...

O ambiente te ajuda! Você precisa se adaptar, mas existem ambientes mais propícios para abordagens, conversas, interações em geral:

Praia, lugar quente, sol/verão/calor, músicas de BPM alto e por aí vai...

1ª Entre em um Modo Comunicativo

Nem todos vão entender como você é, seu humor, seu carisma, seu jeito...

Mas entenda que você não ganha todas e tá tudo bem! Uma pessoa pode não ir com a sua cara e não rolar uma interação.

E o que você faz quando isso acontece? “Valeu, obrigado, tchau.” Simples.

Não é o estímulo negativo de uma pessoa que você acabou de conhecer que vai acabar com a sua vida.

Não queira retrucar, subir a energia nem nada... Simplesmente segue seu dia e vai pro próximo grupo.

Tem Hater?

Então você está no caminho certo.

O ser humano não gosta de ver ninguém melhor que ele. É um sistema de segurança atacar ou tentar diminuir pessoas que são melhores que nós na tentativa de diminuir a nossa dor de não ser...

Entenda que quanto mais você conhece pessoas mais você tem possibilidade de conhecer pessoas receptivas a você.

Esse é o meu sistema anti-toco.

Quanto mais você conhece e lida com pessoas menos tocos você toma e menos interações erradas acontecem.

Porque você acha um padrão que funciona com quase todo mundo.

O toco é demonstrar a sua intenção diretamente e tomar um “Não” diretamente. Maaaas... e se você mostrar quando tiver certeza de que ela quer?

Observar e reagir de forma muito rápida

Se você sai com o objetivo de conhecer pessoas e praticar habilidades sociais, você não pode ficar se sabotando e demorando para tomar atitudes.

Observe e reaja de forma rápida.

A primeira pode não dar certo, mas entenda que observar e reagir de forma muito rápida vai te dar mais oportunidades de acertar, já que você está abordando mais pessoas!

Por mais que você esteja fudido, cansado, com dor de cabeça ou qualquer porra de desculpa da sua mente, vai mano... Vai porque você vai encontrar alguém para ter uma conversa massa.

Chegar sempre que te interessar

Jogador Caro não espera sinais de interesse da mulher para ir, se ele se interessou ele vai!

Claro que é sempre bom ter um sinal, até porque o sinal dá ao jogador a habilidade de prever o seu êxito! Mas essa é a minha regra... Se eu me interessar, eu vou! Com ou sem sinal.

Eu oposto

Que mesmo que seja uma bosta você ainda vai pensar “Nossa, que sensação gostosa!” A sensação de conseguir sair da zona de conforto é muito boa!

A primeira coisa que conta

É a primeira impressão.

A primeira reação dela ao te ver, os primeiros segundos. Mas você é Jogador Caro! Não espere uma reação positiva dela para ir, vá se tiver se interessado!

Caderninho da sedução

Eu colocava o livro no colo, abria ele, fingia que tava lendo e olhava os livros que as pessoas estavam lendo. Pesquisava sobre eles, lia resumos e abordava perguntando algo sobre os livros.

Ou seja!

Eu criava contexto para abordar.

Observe os primeiros segundos da abordagem

Imagina que você abordou e perguntou onde tem uma loja de açaí na cidade e a pessoa de forma muito curta e rápida te responde: “Vai reto aqui e vira a direita.”

Agora imagina uma reação assim: “A meu, olha, a última vez que eu fui, foi no açaí “Tal”. Ó, ta vendo aquele poste ali, então, você vai até ali... A não, tem um caminho melhor...”

Percebe o quanto que a pessoa se estendeu para te responder? O quanto a mais ela dedicou de tempo e esforço só para te dar uma informação.

Ela não está com pressa! De forma muito inconsciente ela te leu e confiou em você e está interessada em te passar a informação de forma mais argumentativa.

Mas pode ser uma pessoa que só é mais educada!

Não é porque uma pessoa recheou a informação de detalhes que ela está interessada em você.

É só que você tem mais liberdade porque essa pessoa está mais aberta. Nada mais do que um convite.

Mulheres precisam de muita mais estímulo que os homens.

Vai pro emocional! Sai do racional...

Sinais de uma pessoa aberta a ter uma interação com você:

Perceba as sobrancelhas e os músculos faciais.

Mesmo de máscara as emoções faciais vão te dar dicas se aquela pessoa está ou não aberta a você.

Perceba a direção dos pés

Quanto mais longe do nosso cérebro (regiões periféricas do corpo), menos controle voluntário temos.

É muito mais fácil fingir emoções faciais, por ser mais fácil de percebê-las e modulá-las do que as direção dos pés!

Linguagem corporal

Aberta ou fechada, braços cruzados (escondendo algo, não tão confortável, fechada).

Voz

Isso é gritante.

Quanto mais aguda estiver a voz da mulher, quanto mais tom de Rapport ela tiver, quanto mais doce! Mais interesse tem envolvido.

Acompanhe o restante na próxima aula. Pela ordem, Jogador!