



NOVA ERA
MILIONÁRIA

LEVANTANDO CAIXA

@kaykyjaniszewski

// O MAPA DO SUCESSO

Nessa aula eu vou te mostrar exatamente o que você vai precisar fazer para se dar bem nessa profissão. Existem 3 pilares básicos da gestão de tráfego local, e para você ter sucesso, você precisa seguir esses 3 pilares.

1º Pilar: O primeiro deles é a **prospecção**, que é basicamente você minerar contatos, ou seja, você encontrar contatos.

2º Pilar: O segundo Pilar é a **abordagem**, é onde você vai chegar nas empresas que você encontrou o contato e falar com elas, apresentar o seu serviço à procura de marcar uma reunião com essas empresas.

3º Pilar: Já o terceiro pilar é um dos mais importantes, é de fato, a reunião de negociação. É onde você vai, apresentar o seu serviço e mostrar a solução que você tem para aquela empresa.

Então, se você dominar esses 3 pilares que são essenciais na gestão de tráfego para negócios locais, eu tenho certeza que você vai conseguir se dar bem nesse mercado. Mas eu não tenho que aprender a fazer anúncios? Sim, você tem que aprender a fazer anúncios, mas não adianta nada você ser o melhor em anúncios se você não tiver clientes para você poder aplicar. E, aliás, não tem como você ser bom em anúncios se você não aplicar aquilo que você sabe, só é bom aquele que aplica.