

ÓCIO

Preço de Vendas

Por que é tão
Difícil formar o
Preço de
Vendas?



Preço de Vendas

70% – Estratégia

30% – Matemática

Por que é tão Difícil formar o Preço de Vendas?

Motivos

- Formação de preços não é apenas cálculo, mas sim estratégia;
- Falta de conhecimento dos próprios dados financeiros;
- Dificuldade de Organização das Informações financeiras próprias;
- Utilização de método errado;
- Falta de conhecimento sobre gestão de preços.

Como elaborar o Preço de Vendas?

Métodos

DICAS

- Preço baseado na hora-técnica (custeio indireto);
- Preço baseado no “custo fixo” (custeio direto);
- Custo Baseado “na agenda”;
- Preço por Combinação de “linha de produtos”;

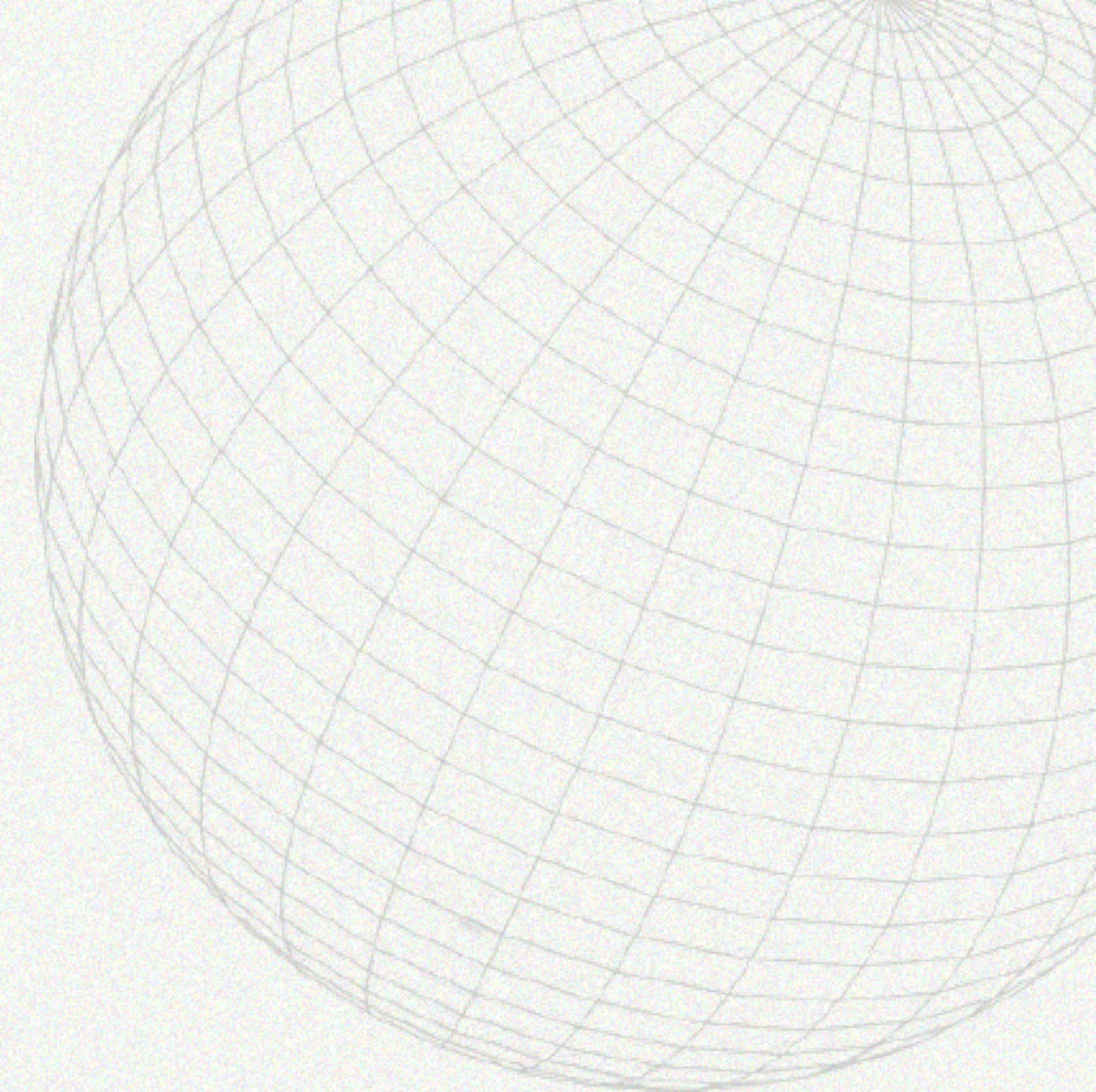
Ingredientes

CSP - Custo do Serviço Prestado

CVV - Custo Variável de Vendas

CF - Custo Fixo

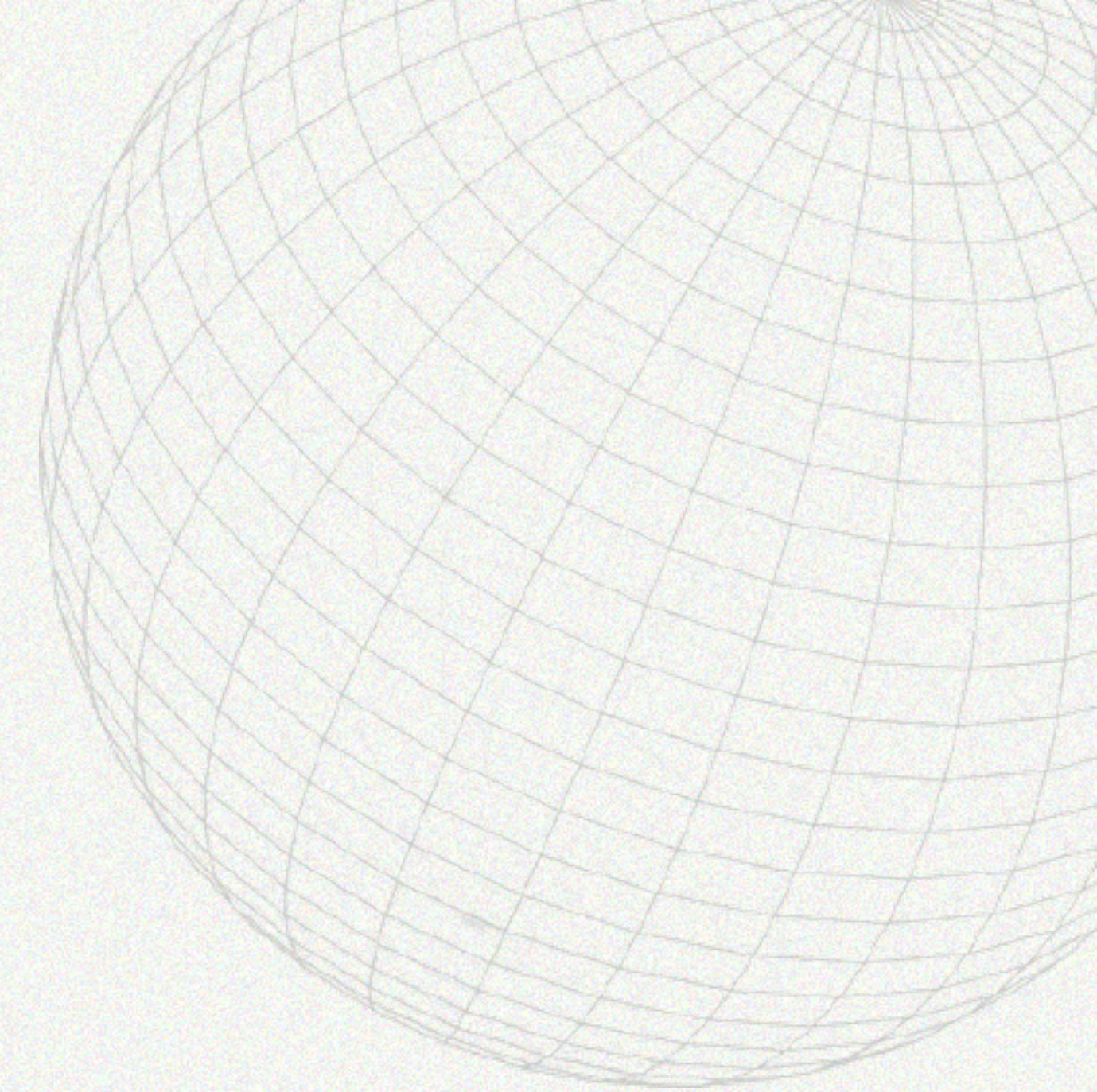
L - Lucro almejado



Preço de Vendas

$$PV = CSP + CVV + CF + L$$

PV = Custo Variável de Vendas + Custo do Serviço Prestado + Custo Fixo + Lucro almejado



ócio

Obrigado!

contato@danieldemiranda.com.br