

O que aprendemos?

Nesta 4ª aula do curso aprendemos:

- Vimos que contratos que envolvem compra e venda de produtos e/ou serviços envolvem cuidados redobrados do empreendedor, pois a legislação tende a ser bem rigorosa na defesa do consumidor em caso de "erros" em propagandas e/ou defeitos do produto em toda sua cadeia desde o fabricante até o vendedor do mesmo.
- Entendemos diversos detalhes que envolvem a confecção de cláusulas contratuais e outros cuidados que o empreendedor deve observar no relacionamento no dia a dia com representantes comerciais de produtos de sua empresa.
- Vimos que o empreendedor para expandir seus negócios pode avaliar também o uso do canal de entrada para prestação serviços e/ou fornecimento de produtos para o setor público é possível por meio de processo de licitação, o qual apesar de longo e com alguns riscos de cancelamento e/ou suspensão se concluído e homologado de fato, possibilitará a empresa vencedora celebrar um contrato administrativo com o setor público.
- Continuamos os estudos do case da empresa startup XYZ e a elaboração da lista de pontos que serão necessários para ajustes nos contratos da XYZ para atender a solicitação de seus futuros investidores.

Na próxima aula estudaremos detalhes de: como são utilizados meios de prova pelas partes envolvidas em processos judiciais associados a contratos, o que caracteriza e o que pode acontecer a partir do momento em que houverem violações de cláusulas contratuais e por fim, faremos uma revisão geral e compartilharemos mais algumas mensagens e dicas com você de vários pontos que vimos ao longo deste curso.

Vamos então para a reta final realizarmos juntos a conclusão deste curso?