

**Serventia do business case**

Um empreendedor que desenvolveu um novo aplicativo de celular comentou que ficou dois anos escrevendo detalhadamente um business case e que no final isto não serviu para muita coisa. O que poderia estar por trás de uma conclusão como esta?

*Selecione uma alternativa*

- A** Tratava-se de uma start-up (com muita incerteza portanto) e neste contexto o business case tentava “planejar o implanejável”, de tal forma que não foi muito útil.
- B** Provavelmente o problema era falta de dinheiro ou de investidores para o empreendimento.
- C** O empreendedor acha que foi muito detalhista, mas na verdade dois anos é pouco para estabelecer um plano de negócio de algo novo.
- D** O business case não ficou bom porque nunca é o empreendedor em si que deve escrevê-lo.