

# MÓDULO 8

Gerando Riqueza com  
Cartão de Crédito



# MÓDULO 8

Gerando Riqueza com  
Cartão de Crédito

01	Os Maiores Erros ao Utilizar seu Cartão	01
02	Compras de Investimento x Compras de Consumo	07
03	O Cashback por Trás das Compras Parceladas	10
04	A Dica das Gavetas	14
05	Acesso as Salas VIPs	16

## 1

## Os Maiores Erros ao Utilizar seu Cartão

Bem-vindos ao último módulo do Treinamento Online Milhas Lucrativas, onde vamos continuar falando sobre cartão de crédito, e agora sobre os maiores erros que as pessoas costumam cometer quando elas utilizam cartão de crédito. Espero aí que não seja você!

Dividi aqui em dois tipos de erros, alguns mais básicos que eu não quero que você cometa, e vou passá-los aqui para você. O que eu espero é que mesmo de antes você começar esse curso, você já não fazia essas coisas, certo? Vamos passar aqui só para garantir que você não faça essas coisas.

**Por exemplo, pagar o mínimo da fatura, não faça isso porque o resto do montante vai entrar com juros no cartão de crédito, que é muito alto.**

Você também **não acompanhar a sua fatura** é um erro clássico. Porque assim, às vezes, no seu cartão pode aparecer uma despesa que não foi você quem fez e se você ligar a tempo e cancelar, eles estornam, mandam outra fatura para você e não tem nenhum problema. Por esse motivo que eu acho legal você receber o alerta no SMS ou no próprio aplicativo toda vez que você utiliza o seu cartão e faz uma compra. Essa é uma medida de segurança e facilita para você no controle do seu cartão.

**Não deixe também atrasar a fatura.** Você pode perder todo aquele retorno com as milhas que você teria, com os pontos gerados com o seu cartão se você atrasar pelo menos um dia de fatura. Porque como a gente já sabe, esses juros do cartão de crédito são muito altos. Então assim, se a sua fatura vence naquele dia, pague naquele dia, não deixe para pagar um dia depois ou dois dias depois porque você vai pagar um valor muito caro. E todo lucro que você vai gerar com os pontos ou milhas com esse cartão,

ele vai evaporar porque você pagou juros no cartão de crédito. **Então nunca atrasse a fatura.**

**Uma outra coisa: não saque no cartão de crédito porque geralmente você vai pagar uma taxa se você sacar com o cartão de crédito.** Então eu recomendo que você não faça isso. Se você sacar, você não vai ganhar milhas, então não faça saques no cartão de crédito, a não ser em casos de extrema necessidade.

E falando nas taxas, você tem que saber quais são as **taxas envolvidas** no seu cartão de crédito. Por exemplo, taxa para sacar no cartão de crédito ou quanto que a anuidade que você paga por seu cartão. Porque lembra que a gente falou no módulo anterior, que a ideia é que você não pague anuidade ou pague o mínimo possível, mas você tem que ter noção de quanto que custa esse cartão de crédito para você. Repetindo, a ideia é que não custe nada porque você isentou os gastos ou que pague o mínimo possível, certo?

**E lembrando que você tem que conhecer os juros e nunca deixar atrasar.**

Resumindo todos esses erros aqui, que as pessoas costumam achar que o cartão de crédito é perigoso. A gente já sabe que não é, cartão de crédito é um aliado na geração de riqueza porque você vai pegar parte dos seus gastos e vai aumentar a sua riqueza, porque parte dos seus gastos voltam para você, beleza?

E agora vamos falar de alguns outros erros que as pessoas costumam cometer, que eu chamo de erros mais avançados. Por exemplo, **avaliar o desconto para pagamento à vista.** A questão do seu cartão de crédito que gera seu dinheiro de volta é que quando você passa o cartão, você ganha esses pontos ou milhas que você pode vender, e pegar uma parte

do seu dinheiro de volta ou você ganha cashback direto.

Mas assim, existem casos onde o lojista dá para você um desconto se pagar à vista. Eu recomendo como regra se esse desconto for **acima de 2, 3%**, é melhor você pagar à vista do que utilizar o cartão de crédito porque as milhas geradas nesse cartão de crédito, como a gente comentou no módulo 2, elas vão te dar 2%, no máximo 3%. Então assim, toda vez que você for comprar algo, se te derem um desconto de 3, 4, 5% ou até mais para você pagar no débito ou no dinheiro e se você tiver esse dinheiro em mãos, eu recomendo que você faça isso porque não vai compensar passar no crédito só para ganhar milhas. Lembrando que as milhas são dinheiro, mas se você conseguir um desconto que o valor é maior, então melhor para você.

É claro que você vai sempre pagar no crédito em casos, como por exemplo, o McDonald's. Se você for no McDonald's ou em algum outro lugar, ele não vai falar que é 20 reais no cartão de crédito e 19 reais no dinheiro, não, você vai pagar o mesmo preço sempre e nesse caso, sempre utilize o seu cartão de crédito para você gerar mais pontos.

Um outro erro que eu costumo chamar de avançado é que muitas pessoas acham que muito limite é uma coisa ruim e não é. **Quanto mais limite você tiver no cartão de crédito, melhor.** Porque você aprendeu no módulo 5 como você pode fazer para comprar milhas baratas e você vai vende-las por um preço um pouco maior, e quanto mais limite você tiver, mais milhas você pode comprar e aí lucrar mais, certo?

E assim, você também pode se autofinanciar. Se você tiver um limite grande e precisar comprar alguma coisa e só vai ter o dinheiro daqui a alguns dias, você pode fazer isso com o seu limite, desde que obviamente você seja responsável e pague aquele valor quando vier a fatura. Lembrando: nunca atrasse a fatura, certo?

## Mas resumindo, quanto mais limite você tiver, melhor.

Além disso, as pessoas também costumam pensar que quem tem mais de um cartão é furada. Não é furada, até porque você pode perder o seu cartão, ele pode ser bloqueado quando você mais precisar, então, vale aquele ditado “quem tem dois tem um, quem tem um, não tem nenhum”. Se você tiver só um cartão de crédito e perder ou ele for clonado ou bloqueado, então você vai ficar sem cartão de crédito. **Eu recomendo que você tenha mais de um cartão de crédito não tendo anuidade ou pagando o mínimo possível.**

E é por isso que eu recomendo que mesmo que você não tenha gastos muito elevados para poder isentar anuidades, que você pegue essa série de cartões gratuitos, que a gente comentou no módulo anterior para que você não fique na mão quando mais precisar.

Ainda pegando um gancho na questão que a gente falou de avaliar o desconto à vista, tem aquelas pessoas que sempre querem pagar com o cartão de débito, não gostam de andar com dinheiro, mas gostam sempre de pagar no débito, porque não querem perder o controle da fatura. Recomendo que você não seja essa pessoa, lembrando que se o preço for o mesmo, você vai sempre pagar no crédito para ganhar seus pontos e suas milhas.

**O valor da sua disciplina para ganhar esses pontos ou milhas é justamente você ter o controle da sua fatura. Então não pague no débito, sendo o preço o mesmo, pague no crédito porque você ganha as suas milhas e os seus pontos.**

Um outro erro clássico é não utilizar **o cartão o mais adequado para a compra**. Por exemplo, se você tem um cartão do Méliuz e existe uma loja

parceira do Méliuz onde você vai ganhar um cashback maior, não tem porque você utilizar um outro cartão. Você tem que utilizar o cartão que vai te dar mais benefícios naquele momento, deu para entender?

Então, se um cartão tiver uma parceria com alguma loja, utiliza porque você ganha um cashback maior ou ganha mais milhas.

É muito importante que você **não utilize muito o seu cartão no exterior** porque existe o IOF, imposto sobre operações financeiras, que no Brasil, esse imposto, ele é de 6,38%. Então assim, a gente sabe que esse cashback das milhas vai de 1, 2, 3%, e mesmo que você utilize o seu cartão de crédito no exterior e ganhe milhas nessas compras, o que você vai pagar de IOF não vai compensar. Então, se você for viajar para o exterior, é melhor que você utilize papel moeda porque você vai comprar dólar ou euro de IOF de 1,1%. Você vai ter que pagar esse IOF se for comprar papel moeda, mas ele é 1,1%. Se você comprar aqueles VTM – Visa Travel Money -, ou utilizar o seu cartão de crédito, você vai pagar 6,38%.

A propósito, não recomendo o VTM. Você vai pagar o IOF e nem vai ganhar as milhas. A única vantagem é que você vai travar a variação do câmbio do dólar ou do euro porque você vai comprar já naquele valor.

O do cartão de crédito, surgiu aí uma regra do Banco Central que vai ser o dólar no momento da compra, mas atualmente a regra vai ser o dólar no fechamento da fatura. Eu aconselho se você fizer uma compra hoje no exterior e o dólar subir muito quando vencer a sua fatura, você vai pagar mais caro, certo?

Mas como regra geral, não utilize o seu cartão de crédito no exterior porque você vai pagar um imposto muito alto, e mesmo que você gere milhas e pontos com essa compra, não vai compensar.

E obviamente, mantenha o controle dos seus cartões em uma planilha, saiba quais são as datas de vencimento, deixe tudo no débito automático, de preferência, para facilitar e não atrasar nenhuma fatura.

*Espero que você não cometa nenhum desses erros e até a próxima aula!*

## Compras de Investimento x Compras de Consumo

2

Dando continuidade ao nosso último módulo do curso, essa aula é sobre compra de investimentos x compras de consumo com o seu cartão de crédito. Vamos ver a diferença entre elas e como é muito melhor você focar em compra de investimento, embora obviamente você vá ter compras de consumo, certo?

**Então vamos começar pelas compras de investimento. O que são compras de investimento com o seu cartão de crédito?**

São compras que vão te gerar um retorno financeiro, como por exemplo, você comprar milhas baratas. É uma compra que você está pagando com o seu cartão de crédito, mas que ela vai te dar um retorno maior lá na frente porque você vai vender essas milhas por um preço maior.

O quê que seria outra compra de investimento? Se você tem um negócio online, um negócio digital, seria como se você comprasse tráfego ou mídia no Facebook ou no Google, por exemplo. Porque ao comprar tráfego ou mídia no Facebook ou Google, você vai estar vendendo mais ou aumentando o valor de sua imagem. De qualquer forma é um investimento porque isso vai trazer mais retorno financeiro para você, então quanto mais você gastar, melhor. E você vai ganhar mais milhas e isso vai potencializar a sua construção e geração de riqueza.

Se você é um lojista e precisa comprar estoque, pode comprar no cartão de crédito. Lembrando, desde que o preço seja o mesmo. Se você vai comprar estoque significa que você vai vender depois por um preço maior, então obviamente, quanto mais você comprar, melhor, porque você vai vender e aumentar o seu lucro.

E essas compras, você pode pegar parte do dinheiro de volta através do cashback de pontos e milhas. Essa também é uma compra de investimento, entendeu?

De uma maneira geral, qualquer compra que você tenha um retorno financeiro relacionado a essa compra, qualquer produto que você compre que possa operar uma receita 'spread', o que é uma receita 'spread'? É quando você compra por um valor e vende por outro maior e aufera um lucro aí.

Esses tipos de compras que te deixam mais rico ou que aumentam o valor da sua imagem e que te trazem mais dinheiro lá na frente, elas são chamadas de compras de investimento. E nesse caso, o cartão de crédito é um grande gerador de riqueza porque quanto mais você compra, mais dinheiro você ganha tanto pela venda dos seus produtos como pelos pontos e milhas que você vai gerar e vender, e colocar ainda mais dinheiro no bolso.

**Agora vamos falar sobre as compras de consumo**, que em geral, é como as pessoas enxergam o cartão de crédito. Mas ainda assim, não percebem que você pode ganhar dinheiro dessa maneira. Como que a gente está falando aqui, o principal posicionamento deste curso é que as milhas são dinheiro, certo? E o que são essas compras de consumo?

As compras de consumo não vão te gerar um retorno financeiro. A gente vai dividir essas compras de consumo em dois tipos de compras: compras de consumo necessárias, que são por exemplo, transporte, moradia, incluindo as contas de concessionárias, como luz, água, gás, supermercado. Essas são compras de consumo necessárias porque você precisa delas para viver, certo?

E existem as compras de consumo não necessárias, como por exemplo, roupa. Então nesse caso de compra de consumo, seja ela necessária ou não necessária, o cartão de crédito é para você apenas como provedor de

desconto. Resumindo, você vai fazer essa compra, vai ganhar seus pontos e milhas, conforme você for fazendo essas compras, vai ganhando mais pontos e milhas, você vai vender, vai embolsar um dinheiro e esse dinheiro é uma parte do que você gastou, é o cashback dos pontos e milhas que a gente já comentou, que esse dinheiro deve voltar para você, é um dinheiro seu.

Ao contrário das compras de investimento, que elas potencializam muito a sua construção de riqueza, nesse caso, você vai ganhar mais dinheiro, mas vai ser mais como um desconto relacionado às suas compras.

Compras de investimento de um lado, compras de consumo de outro. Espero que você faça muitas compras de investimento e obviamente, aproveite o dinheiro de volta através das milhas e dos pontos que você vai ter nas suas compras de consumo.

*Até à próxima aula!*

**3****O Cashback por Trás das Compras Parceladas**

Chegamos na aula 3 do nosso módulo 8, onde a gente vai falar do cashback que você consegue através de suas compras parceladas, que eu chamo de utilizar o CDI a seu favor. Lembra no módulo 6 que a gente falou que você ganhava com as milhas de três maneiras diferentes?

Agora a gente vai para o passo a passo de uma delas, que você pode utilizar não só com milhas, mas com várias compras que você vai fazer com o seu cartão de crédito. Como é que vai funcionar?

A CDI é a taxa básica de juros. Por exemplo, se você tiver a Nuconta, o seu saldo vai estar rendendo à CDI. Se você tiver dinheiro no Pic Pay, também vai estar rendendo à CDI. Se você tiver conta em um dos bancos grandes, você pode botar o seu dinheiro no fundo DI.

**Qual que é a vantagem do CDI?** Todo dia útil seu dinheiro vai rendendo um pouco mais, a depender dessa taxa básica de juros que a gente chama de CDI. O CDI depende da taxa Selic, que é a taxa básica da economia, que hoje está em 4,5%.

E esse cashback através das compras parceladas através da CDI, ele é maior quanto maior for a taxa Selic, e maior for o CDI. Então, hoje, ela está a 4,5%, e eu trouxe aqui para vocês dois exemplos práticos de como seria esse cashback através dessas compras parceladas.

Então a gente vai supor uma compra de 6 mil reais parcelada de 6 vezes. Nosso primeiro exemplo a gente já presumindo que a compra vai ser sem juros porque se houver juros na compra, aí não compensa. A gente está falando aqui que a compra parcelada vai ser sem juros e que não vai haver

desconto para pagamento à vista, que a gente já comentou nas aulas anteriores.

A gente vai supor que a CDI está igual à taxa Selic, que é 4,5%, que dá 0,367% ao mês, certo? Vamos também supor que teremos rendimento de 100% do CDI e que o nosso mês 0 é o mês da compra, e que a primeira fatura vai vir no mês 1. Lembrando que é uma parcela de 1000 reais.

E a nossa última premissa é que a gente vai ter esse dinheiro em caixa, ou seja, eu estou assumindo que eu já tenho essa grana. Então esses 6 mil reais eu já posso. Ah, mas por que você não compra à vista? Porque eu vou mostrar para vocês como podem ganhar dinheiro dessa maneira.

No primeiro mês, que é o mês 0, é o mês da compra. Esses 6 mil reais, eles não renderam nada porque é o mês que eu acabei de fazer a compra, então 6 mil reais X 0 de juros, dá 0 porque não rendeu nada. E eu não tive fatura para pagar, então eu continuo com esses 6 mil reais.

Agora vamos para o mês 01. Nesse mês, esses 6 mil reais vão render aquele juro de 0,367%, que dá mais ou menos R\$ 22,05. Eu vou pagar a primeira parcela de 1000 reais e vão sobrar R\$ 5.022,05. Anota aí o número. Aí chega o mês 02. Desses R\$ 5.022,05 X 0,367% de juros, eles vão me dar R\$ 18,46. Aí vou pagar mais 1000 reais e vão sobrar R\$ 4.040,51, beleza?

Desses R\$ 4.040,51, no mês 03, vezes 0,367%, eles vão me dar agora R\$ 14,85. Então eu pago mais uma parcela de 1000 reais e vão sobrar agora no meu terceiro mês de rendimentos, R\$ 3.055,36. Vai percebendo que vai rendendo dinheiro mês a mês.

Aí chega o mês 04, e esses R\$ 3.055,36 X 0,367% ao mês, vão me dar R\$ 11,23. Eu vou pagar mais uma parcela de 1000 reais e vão sobrar R\$ 2.066,59. Faltam só 2 meses.

Vamos lá para o mês 05. Esses R\$ 2.066,59 X 0,367%, vão me dar agora R\$ 7,59. Eu vou pagar mais uma parcela de 1000 reais e vão sobrar R\$ 1074,18. E falta só mais uma parcela.

Esses R\$ 1074,18 também vão render vezes o juro de 0,367%, e vou ter um rendimento de R\$ 3,94. Aí paguei a última parcela de 1000 reais e no final, com quanto que eu sobrei? Eu sobrei com a quantia de R\$ 78,12, beleza? Ou seja, só por ter comprado parcelado, ter colocado esse dinheiro para render e ir pagando as parcelas, eu sobrei com R\$ 78,12. Lembrando que eu estou assumindo que eu já tinha esse dinheiro. Basicamente, eu me dei um desconto de R\$ 78,12. Foi esse o meu cashback. E R\$ 78,12 divididos pelos 6 mil reais iniciais, vão me dar 1,3% de retorno sobre essa compra. Ou seja, o meu cashback através dessa compra parcelada em 6 vezes, assumindo 100% do CDI, foi de 1,3%.

Você viu como eu consegui ganhar dinheiro com uma compra parcelada usando uma estratégia muito simples e ir só pagando as parcelas, amortizando o valor da compra?

A gente vai dar um exemplo de uma compra parcelada em 12 vezes, também sem juros. Essa vai ser uma compra de 12 mil reais, parcelada de 12 vezes, parcela de 1000 reais, igual ao exemplo anterior. Eu também já vou assumir que eu já tenho esse dinheiro em caixa comigo.

Então do mesmo jeito, taxa Selic igual a 4,5%, CDI 4,5% ao ano, o que dá 0,367% ao mês. Então a gente vai fazer todo esse passo a passo de novo, eu não vou repetir aqui mês a mês como eu fiz no caso anterior, mas no final, após a gente pagar todas as parcelas sob as mesmas condições, eu vou sobrar com R\$ 294,46. E se eu dividir por 12 mil, que foi o capital inicial empregado nessa operação, isso aí vai dar um retorno de 2,45%, ou seja, eu aumentei o prazo da minha compra parcelada sem juros e tive um

cashback ainda maior através do CDI.

Aprenda a ganhar dinheiro com essas compras parceladas nesses casos onde você já tem o dinheiro para pagar.

*Pague parcelado e use o CDI a seu favor.*

## A Dica das Gavetas

4

*Chegamos à aula 4 do nosso módulo 8, que é o que eu chamo dicas das gavetas. Muita gente diz que tem medo de se perder nas compras que faz no cartão de crédito, então lembra que eu falei para vocês que podem pegar cartões gratuitos de bancos digitais?*

O Méliuz não tem anuidade, existe o Credicard Zero, o cartão Nubank não tem anuidade, então assim, você pode pegar uma série de cartões gratuitos e você pode considerar cada cartão desse como se fosse uma gaveta. **Como é que vai funcionar?**

Por exemplo, as suas despesas com supermercado, você coloca só em um cartão. As suas despesas com transporte, em outro cartão. Isso vai ajudar você a se organizar, a saber exatamente quanto que você está gastando no cartão e não se perder, e continuar acumulando as suas milhas e recebendo os seus cashbacks.

Uma outra maneira de você utilizar essas dicas das gavetas, esse rapping das gavetas, é você emitir um cartão adicional, desde que ele seja gratuito. Lembrando que a gente não quer pagar anuidade ou pagar o mínimo possível. Você pode emitir um cartão adicional e fazer esse tipo de coisa, da mesma maneira.

Por exemplo, você tem um cartão do Santander Unlimited, que dá acesso à sala Vip, você compra tráfego. Você emite um adicional e faça compras de transporte ou de internet nesse cartão adicional. E aí vai vir separado na fatura o tipo de compra e no cartão adicional outro tipo de compra, onde você consegue também ter uma melhor visualização das suas compras no cartão de crédito. Deu para entender?

Você vai ter mais de um cartão, 2, 3, 4 cartões ou até cartões adicionais onde você pode concentrar despesas que você queira medir. Esse aqui vai ficar só para Uber, ou esse cartão aqui vai ser só para Ifood, supermercado, aí vai de você, mas isso vai facilitar a organizar a sua parte financeira e vai ajudar a ver que o cartão de crédito é um aliado seu na sua produção de riqueza.

*Até a próxima aula!*

## 5

## Acesso as Salas VIPs

*Chegamos ao final do curso com essa aula 5 do módulo 8, e como eu gosto muito de viajar, deixei essa aula para o final, que é a aula sobre salas Vips, certo?*

**Como é que funciona essa questão de acessar salas Vips em aeroportos?**

A gente vai falar aqui que existem acessos tarifados, ou seja, você paga um valor para entrar e aí desfruta da sala Vip. Só que a gente vai focar aqui em acessos cortesia, ou seja, você tem direito a entrar naquela sala Vip sem pagar nada por isso.

Antes de começar, eu queria deixar claro para você que existem dois principais programas de acesso à sala Vip. Você pode até se conveniar a eles, pagar separadamente o acesso e eles são o **Priority Pass** e o **LoungeKey**. Ambos têm acesso a mais de 700 salas Vips ao redor do mundo e em geral, eles compartilham as mesmas salas Vip, então não vejo muita necessidade de você ter os dois. Se você já tiver um, vai estar muito bem servido, ok?

Agora vamos trazer um pouco para a realidade aqui do Brasil, para quem viaja muito doméstico ou quem viaja para o exterior, afinal, esse curso é para brasileiros obviamente.

### Priority Pass

Em relação ao Priority Pass, vou começar por ele porque é bem simples. O único cartão que dá acesso cortesia ao Priority Pass é o Porto Seguro Visa Infinity. Já foi considerado o melhor cartão para viajar no Brasil, mas recentemente a Porto Seguro começou a limitar esse acesso a apenas 10 aces-

sos por ano. Esse cartão vai cair algumas posições no ranking dos melhores cartões, mas ainda dá 10 acessos cortesia ao Priority Pass.

Então, só o Porto Seguro Visa Infinity dá acesso ao Priority Pass, então se for o seu caso, baixe o aplicativo do Priority Pass, veja quais salas são conveniadas e tenha aí um bom proveito nesse cartão.

O Porto Seguro Mastercard Black, já que a gente está falando de Porto Seguro aqui, ele vai dar 10 acessos cortesia ao LoungeKey. Também tinha acesso ilimitado cortesia, mas agora a Porto Seguro também tem essa limitação, que serão só 10 acessos cortesia. Quer dizer que você não pode entrar mais do que 10 vezes? Sim, você pode, mas vai começar a pagar a partir da décima vez, certo?

E lembrando que aqui o foco é você acessar a sala Vip de maneira cortesia, sem ter que pagar por ela.

### LoungeKey

Vamos agora falar do programa LoungeKey. Em geral, os cartões Mastercard Black emitidos no Brasil, eles têm acesso ao programa LoungeKey. Em geral, esse acesso é tarifado. Alguns poucos cartões oferecem o LoungeKey ilimitado e cortesia. Por exemplo, dois cartões que acessam ao LoungeKey de maneira cortesia e ilimitada são os cartões Unlimited do Santander e o Mastercard Black do Sicred. Esses dois cartões, você consegue acessar o LoungeKey de maneira ilimitada e cortesia.

O do Sicred tem até cortesia ilimitada para convidados. O Santander Unlimited permite apenas 8 convidados por ano. O acesso do titular é de cortesia ilimitada.

E já que a gente falou que os Mastercard Black são conveniados ao LoungeKey, você viu que esses dois têm acesso cortesia ilimitada, mas os

outros você consegue acessar salas conveniadas ao LoungeKey através de um acesso tarifado a 32 dólares por acesso por pessoa. Esse acesso de 32 dólares, em geral, não compensa pagar porque você não tem tanto tempo para a sala Vip, mas quem sabe se você tiver numa conexão longa na Europa, vale a pena pagar 32 dólares para poder aguardar a sua conexão de uma maneira muito mais confortável.

Ainda no assunto de Mastecard Black, no terminal 3 de Guarulhos para voos internacionais, a própria Mastercard Black tem uma sala Vip, onde basta você ter um cartão Mastercard Black que você consegue acessar essa sala de modo cortesia. Ou seja, você não vai precisar pagar, ela não é conveniada ao LoungeKey, ela é somente para pessoas portadoras do cartão Mastercard Black. Se você tiver Credicard Black, qualquer que seja seu Mastercard Black, você consegue acessar essa sala de maneira cortesia.

Para terminar esse assunto do LoungeKey, para você saber quais salas são conveniadas ao LoungeKey, você tem que baixar o aplicativo do LoungeKey, o aplicativo Mastercard Airport Experiences, e é aí que você vai fazer seu cadastro, gerar seu QR Code para acessar a sala do LoungeKey. E você consegue digitar o aeroporto e ver quais salas Vips estão disponíveis nesse aeroporto conveniadas ao LoungeKey.

### Louges Bradesco

Vamos falar agora um pouco do Bradesco. O Bradesco acaba sendo para voos domésticos o melhor banco para sala Vip porque existem os lounges Bradesco, como por exemplo, em Guarulhos, em Congonhas, no Rio de Janeiro, em Curitiba. Com alguns cartões Bradesco, você consegue acessar essas salas Vips do Bradesco de modo cortesia. Como por exemplo, o Amex Platinum do Bradesco, Bradesco Nanquim versão normal e versão Diners, então os melhores cartões Bradesco conseguem acessar essas salas Vip do próprio Bradesco de modo cortesia.

E por que o banco Bradesco é o melhor para salas Vip em voos domésticos? Porque têm as próprias salas Vips com a marca Bradesco. Você não vai ver nos aeroportos salas Vip Banco do Brasil ou Itaú, não até o começo de 2020.

E um desses cartões Bradesco que eu mencionei aqui, por exemplo, o Amex Platinum, além das salas Vips que ele acessa dos aeroportos, ele também acessa gratuitamente às salas Vip do Amex Club. Para você saber quais são essas salas Vips, eu recomendo que você baixe o aplicativo e confira quais salas dão acesso às salas do Amex Club.

Outra maneira de você acessar as salas Vips, lembra quando a gente falou de milhas qualificáveis para você ter um status mais elevado na companhia aérea? Pois é, se você tiver categorias elevadas em companhias aéreas, em geral, você consegue acessar a sala Vip dessa companhia aérea, caso você esteja voando com ela. Se você for um cliente **Latam Platinum, Black ou Black Signature**, e se você estiver voando pela Latam para o exterior, você vai utilizar a sala Vip da Latam no terminal de Guarulhos. E se você estiver voando em uma companhia parceira, é bem provável que você consiga também acessar a sala Vip dessa companhia, se houver status entre essas companhias, por exemplo, se essa companhia parceira considerar que você por ser Latam Platinum, Black ou Black Signature, você tem o status elevado nessa companhia aérea.

Se você for **Azul Diamante** e estiver voando em Campinas por Viracopos, seja para Lisboa ou Nova York, você consegue utilizar a sala Vip da Azul para voos internacionais em Campinas porque você é Azul Diamante. Se for Smiles Diamante, você consegue acessar a sala Vip da Gol em Guarulhos e no Galeão, tanto para voos domésticos como internacionais. São duas salas Vips em Guarulhos e duas salas Vips no Galeão.

Esses aí são exemplos que ter uma categoria elevada na companhia aérea

te permite acessar a sala Vip, e se você tiver voando pela companhia aérea para voos internacionais, não é o caso da Gol, mas é o caso da Latam e da Azul, você consegue acessar essa sala cortesia apenas por você ter esse status mais elevado, beleza?

Continuando falando de companhia aérea, a Gol tem essas salas domésticas em Guarulhos e no Galeão e se você tiver o cartão de **crédito Smiles**, lembra que eu não gosto muito de cartão co-branding porque você não consegue transferir com bônus quando tem promoção? Pois é, essa é uma vantagem, você consegue acessar a sala Vip da Smiles se você estiver fazendo voos domésticos por Guarulhos ou Galeão.

Beleza, a gente já falou aqui como é que você faz para acessar salas Vips e quanto custa para acessar se você não tem acesso cortesia, mas por que sala Vip?

É a maneira muito mais confortável para você esperar o seu voo, tem poltronas muito melhores, sofás. Existe uma série de aperitivos, salgadinhos, às vezes até pratos quentes, as bebidas também estão inclusas, tanto bebidas normais como bebidas alcóolicas.

Em algumas salas Vip, você consegue até tomar um banho, tem chuveiro e tudo, quando você tem uma conexão longa. Algumas têm até alguns sarcófagos para você que está em uma conexão de noite para poder dormir. Então assim, é um conforto muito melhor e se você puder ter um cartão com acesso à sala Vip cortesia, eu recomendo bastante.

*Espero que você tenha gostado desse curso. Um grande abraço!*