



WORKBOOK

SEMANA 02

MISSÃO: DIA 04



Checklist da missão:

- Assista a aula na plataforma
- Preencha o Workbook com o copy do seu upsell
- Comente no grupo: “Missão Concluída”

Ao assistir a aula perceberá que você pode fazer mudanças em todo esse texto. Inclusive eu indico que faça.

Use essa estrutura como esqueleto, mas modifique as palavras para a sua forma e seu jeito de falar para que fique mais natural e persuasivo. Nada como ser você mesmo. ;)

COPY DO UPSELL 1

Ei, parabéns pela sua compra do _____ (Produto inicial que ela comprou).

Não fecha seu navegador nem sai dessa página por que sua compra ainda não está 100% concluída

Você fez uma escolha maravilhosa quando se inscreveu para o _____ (produto inicial que ela comprou).

A Compra que você acabou de fazer foi porque você quer _____ (desejo da audiência/ motivo por ter comprado o produto), e é exatamente isso que ele fará por você.

Deixe-me fazer uma pergunta ...

Agora que você vai _____
(promessa do produto anterior/ primeiro produto que comprou), você também vai precisar saber como _____ (próxima necessidade que ele terá e que seu upsell resolve), certo?

****ou outra opção de copy é*****

Agora que você vai _____
(promessa do produto anterior/ primeiro produto que comprou), logo em seguida as pessoas começam a me perguntar sobre como _____
(próxima necessidade que ele terá e que seu upsell resolve)...

Então...

Você gostaria de _____
(Promessa do upsell) para que você possa fazer _____ (benefícios do upsell)?

O que eu vou te contar agora é único então presta bastante atenção!

Essa oferta não é pra qualquer um. Ela só está disponível pra você por que você provou que é uma pessoa tomadora de

decisão quando você garantiu o _____ (Nome do produto do início do funil)... Então eu vou fazer uma oferta especial única que só tá disponível aqui e agora.

O que vou compartilhar com você agora vai te ajudar a _____ (promessa do upsell) para que você possa _____ (benefícios que o upsell gera) em _____ (tempo/facilidade/2x/3x.)

Eu tenho outro produto chamado “ _____ (Nome do upsell) “.

E é claro que eu não vou passar por todo o produto aqui porque a gente levaria horas aqui pra analisar tudo o que tem por dentro...

Mas uma das coisas mais poderosas que vai te dar o resultado que você está procurando é o (a) _____ (A coisa mais importante, única, geradora de resultados, existente em seu produto).

Deixa eu te explicar o que é isso e como isso vai te ajudar.

E dentro do treinamento _____ (Nome do upsell), você também vai ver:

Você vai ver : 1. _____
Você vai aprender: _____
Eu vou te mostrar como: _____
E você vai finalmente aprender a: _____
E isso é só uma pontinha/pedaçinho do que você vai ver no treinamento _____ (Nome do upsell)

Dá imaginar como será sua vida quando tiver a capacidade de _____ (Promessa do upsell)?

E quando você puder _____ (Faça ele visualizar o futuro após usar seu upsell)? Dá pra imaginar?

Então clique agora no botão abaixo para adicionar _____ (Nome do upsell) ao seu pedido.

Eu garanto que ele vai te ajudar a _____ (Promessa do upsell) ou então eu vou ficar cheio de alegria de devolver seu dinheiro, sem nem fazer perguntas.

Quando você agir agora, você também vai receber “ GRÁTIS “ _____ (Nome do Bônus), no valor de R\$ _____ (Preço).

E você também vai receber o bônus _____ (Nome do Bônus), no valor de R\$ _____ (Preço) .

O treinamento completo _____ (Nome do upsell) tá disponível no meu site por R\$ _____ Preço ancorado.

*****Ou outra forma de argumentar é*****

O treinamento completo _____ (Nome do upsell) normalmente custa R\$ _____ Preço ancorado.

Mas agora, você tem essa chance única de levar ele por só
R\$ _____ (Preço especial).

Agora presta atenção! Esta oferta é única e só está disponível
aqui!

Quando você sair desta página, essa oferta acaba pra sempre.

Agora que você vai _____ (Promessa do
produto inicial já adquirido) , não perca a chance de também
_____ (Promessa do upsell) Mais
rápido/Mais fácil do que nunca.

Clica no botão agora e adiciona ao seu pedido, basta clicar e
ele já é adicionado ao seu pedido automaticamente.
Caso você não queira adicionar basta clicar em não eu não
quero abaixo do botão.

E pra te ajudar eu quero te mostrar várias pessoas que
estavam como você agora, em dúvida se aproveitavam essa
oferta especial única. Eles aproveitaram e olha só o que elas
estão dizendo:

COPY DO UPSELL 2

Ei, parabéns pela sua compra do _____ (Produto inicial que ela comprou).

Não fecha seu navegador nem sai dessa página por que sua compra ainda não está 100% concluída

Você fez uma escolha maravilhosa quando se inscreveu para o _____ (produto inicial que ela comprou).

A Compra que você acabou de fazer foi porque você quer _____ (desejo da audiência/ motivo por ter comprado o produto), e é exatamente isso que ele fará por você.

Deixe-me fazer uma pergunta ...

Agora que você vai _____
(promessa do produto anterior/ primeiro produto que comprou), você também vai precisar saber como _____ (próxima necessidade que ele terá e que seu upsell resolve), certo?

****ou outra opção de copy é*****

Agora que você vai _____
(promessa do produto anterior/ primeiro produto que comprou), logo em seguida as pessoas começam a me perguntar sobre como _____
(próxima necessidade que ele terá e que seu upsell resolve)...

Então...

Você gostaria de _____
(Promessa do upsell) para que você possa fazer _____ (benefícios do upsell)?

O que eu vou te contar agora é único então presta bastante atenção!

Essa oferta não é pra qualquer um. Ela só está disponível pra você por que você provou que é uma pessoa tomadora de

decisão quando você garantiu o _____ (Nome do produto do início do funil)... Então eu vou fazer uma oferta especial única que só tá disponível aqui e agora.

O que vou compartilhar com você agora vai te ajudar a _____ (promessa do upsell) para que você possa _____ (benefícios que o upsell gera) em _____ (tempo/facilidade/2x/3x.)

Eu tenho outro produto chamado “ _____ (Nome do upsell)”.

E é claro que eu não vou passar por todo o produto aqui porque a gente levaria horas aqui pra analisar tudo o que tem por dentro...

Mas uma das coisas mais poderosas que vai te dar o resultado que você está procurando é o(a) _____ (A coisa mais importante, única, geradora de resultados, existente em seu produto).

Deixa eu te explicar o que é isso e como isso vai te ajudar.

E dentro do treinamento _____ (Nome do upsell), você também vai ver:

Você vai ver : 1. _____

Você vai aprender: _____

Eu vou te mostrar como: _____

E você vai finalmente aprender a: _____

E isso é só uma pontinha/pedaçinho do que você vai ver no treinamento _____ (Nome do upsell)

Dá imaginar como será sua vida quando tiver a capacidade de _____
(Promessa do upsell)?

E quando você puder _____ (Faça ele visualizar o futuro após usar seu upsell)? Dá pra imaginar?

Então clique agora no botão abaixo para adicionar
_____ (Nome do upsell) ao seu pedido.

Eu garanto que ele vai te ajudar a
_____ (Promessa do upsell) ou
então eu vou ficar cheio de alegria de devolver seu dinheiro,
sem nem fazer perguntas.

Quando você agir agora, você também vai receber “ GRÁTIS “
_____ (Nome do Bônus), no valor de
R\$ _____ (Preço).

E você também vai receber o bônus _____
(Nome do Bônus), no valor de R\$ _____ (Preço).

O treinamento completo _____ (Nome
do upsell) tá disponível no meu site por R\$ _____ Preço
ancorado.

*****Ou outra forma de argumentar é*****

O treinamento completo _____ (Nome do
upsell) normalmente custa R\$ _____ Preço ancorado.

Mas agora, você tem essa chance única de levar ele por só
R\$ _____ (Preço especial).

Agora presta atenção! Esta oferta é única e só está disponível
aqui!

Quando você sair desta página, essa oferta acaba pra sempre.

Agora que você vai _____ (Promessa do
produto inicial já adquirido) , não perca a chance de também
_____ (Promessa do upsell) Mais
rápido/Mais fácil do que nunca.

Clica no botão agora e adiciona ao seu pedido, basta clicar e
ele já é adicionado ao seu pedido automaticamente.
Caso você não queira adicionar basta clicar em não eu não
quero abaixo do botão.

E pra te ajudar eu quero te mostrar várias pessoas que
estavam como você agora, em dúvida se aproveitavam essa
oferta especial única. Eles aproveitaram e olha só o que elas
estão dizendo:

Aviso legal e termos de uso

Todas as páginas da web e publicidade são protegidas por direitos autorais pelos proprietários originais. Você pode pegar emprestadas as “ideias” desses anúncios e páginas, mas NÃO pode usar como publicidade real ou designs.

Você não tem direitos de revenda ou direito de oferta para qualquer parte desta Publicação.

Apenas clientes que compraram esta publicação estão autorizados a visualizá-la.