

# Objecções - Estou cotando com outras agências

## Módulo Objeções

*Mostre compreensão e empatia.*

---

### O que fazer quando o cliente diz que está cotando com outras agências??

*1 - Eu também costumo avaliar bem a contratação de um parceiro estratégico.*

*Boa parte dos clientes que me contratam tem uma agência ou tiveram experiência.*

*Preciso ter a certeza que cumpri meu objetivo aqui na consultoria.*

*Você se sentiu 100% seguro quanto a estratégia que vai aumentar as suas vendas através do Google (facebook).*

*Blz, então me sinto mais confortável agora (sorriso)*

*2 - Quando você fala que está buscando outras alternativas de parceiro é porque você esperava ouvir ou ver algo nessa apresentação que não aconteceu?*

*3 - Tem algo pontualmente que você está buscando escutar ou conhecer que te faz buscar outra agência?*

*Cliente já tem agência?*

*4 - Como foi o último processo de contratação?*

*5 - Quais são os pontos mais importantes que farão você decidir pela nossa equipe ou um terceiro?*

*6 - Quero que você tenha liberdade para escolher qualquer parceiro.*

*Mas pelo tempo que a gente dedicou um para o outro, quero fazer um pacto que teremos uma última reunião para que eu possa tomar a melhor decisão.*

**Se você não vendeu, pergunte detalhes do contrato e se organize com follow up**