

Consolidando o seu conhecimento

Chegou a hora de você pôr em prática o que foi visto na aula. Para isso, execute os passos listados abaixo.

- 1) Monte uma seleção que determina se as vendas mensais por cliente são válidas ou não. Considere como válidas as vendas abaixo da quantidade limite, e não válidas as vendas acima da quantidade limite existente no cadastro do cliente. A consulta é a mostrada abaixo:

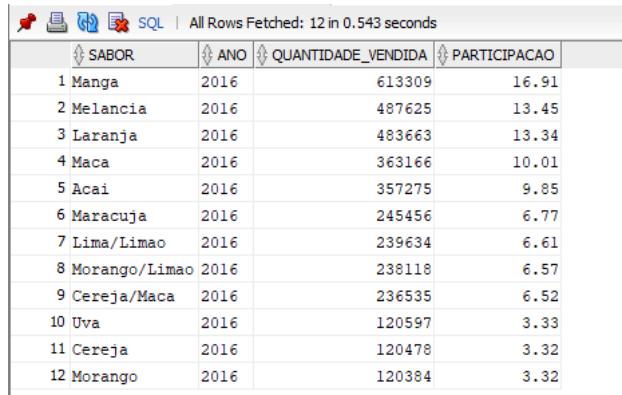
```
SELECT CADASTRO.CPF, CADASTRO.NOME, VENDAS.MES_ANO, CADASTRO.VOLUME_DE_COMPRA,
VENDAS.VOLUME_VENDIDO AS VOLUME_LIMITE,
CASE WHEN CADASTRO.VOLUME_DE_COMPRA <= VENDAS.VOLUME_VENDIDO THEN 'Vendas Válidas'
ELSE 'Vendas Inválidas' END AS RESULTADO
FROM (
    SELECT NF.CPF,
    TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY-MM') AS MES_ANO,
    SUM(INF.QUANTIDADE) AS VOLUME_VENDIDO
    FROM NOTAS_FISCAIS NF
    INNER JOIN ITENS_NOTAS_FISCAIS INF ON NF.NUMERO = INF.NUMERO
    GROUP BY NF.CPF, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY-MM')
) VENDAS
INNER JOIN (
    SELECT CPF, NOME, VOLUME_DE_COMPRA FROM TABELA_DE_CLIENTES
) CADASTRO
ON VENDAS.CPF = CADASTRO.CPF
WHERE VENDAS.MES_ANO = '2018-01';
```

CPF	NOME	MES_ANO	VOLUME_DE_COMPRA	VOLUME_LIMITE	RESULTADO
1 50534475787	Abel Silva	2018-01	26000	20359	Vendas Inválidas
2 492472718	Eduardo Jorge	2018-01	9500	17528	Vendas Válidas
3 3623344710	Marcos Nogueira	2018-01	22000	22677	Vendas Válidas
4 19290992743	Fernando Cavalcante	2018-01	20000	23922	Vendas Válidas
5 5648641702	Paulo Cesar Mattos	2018-01	22000	20198	Vendas Inválidas
6 5576228758	Petra Oliveira	2018-01	16000	21619	Vendas Válidas
7 5840119709	Gabriel Araujo	2018-01	21000	19946	Vendas Inválidas
8 1471156710	Erica Carvalho	2018-01	24500	20745	Vendas Inválidas
9 9283760794	Edson Meilelles	2018-01	25000	22166	Vendas Inválidas
10 2600586709	Cesar Teixeira	2018-01	22000	23074	Vendas Válidas
11 94387575700	Walber Lontra	2018-01	12000	26346	Vendas Válidas
12 7771579779	Marcelo Mattos	2018-01	20000	22008	Vendas Válidas
13 8502682733	Valdeci da Silva	2018-01	19000	21644	Vendas Válidas
14 8719655770	Carlos Eduardo	2018-01	24000	20753	Vendas Inválidas

- 2) Outro exemplo de relatório é o que determina a venda por sabores, para o ano de 2016, apresentando o percentual de participação de cada um destes sabores, ordenados:

```
SELECT VENDA_SABOR.SABOR, VENDA_SABOR.ANO, VENDA_SABOR.QUANTIDADE_VENDIDA,
ROUND(((VENDA_SABOR.QUANTIDADE_VENDIDA/TOTAL_VENDA.QUANTIDADE_VENDIDA)*100), 2) AS PARTICIPACAO
FROM (
    SELECT TP.SABOR, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') AS ANO,
    SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE_VENDIDA FROM ITENS_NOTAS_FISCAIS INF
    INNER JOIN TABELA_DE_PRODUTOS TP
    ON INF.CODIGO_DO_PRODUTO = TP.CODIGO_DO_PRODUTO
    INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF
    ON INF.NUMERO = NF.NUMERO
    WHERE TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
```

```
WHERE TO_CHAR(INF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
GROUP BY TP.SABOR, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY')
ORDER BY SUM(INF.QUANTIDADE) DESC
) VENDA_SABOR
INNER JOIN (
    SELECT TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') AS ANO,
    SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE_VENDIDA FROM ITENS_NOTAS_FISCAIS INF
    INNER JOIN TABELA_DE_PRODUTOS TP
    ON INF.CODIGO_DO_PRODUTO = TP.CODIGO_DO_PRODUTO
    INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF
    ON INF.NUMERO = NF.NUMERO
    WHERE TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
    GROUP BY TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY')
    ORDER BY SUM(INF.QUANTIDADE) DESC
) TOTAL_VENDA
ON VENDA_SABOR.ANO = TOTAL_VENDA.ANO
```



The screenshot shows a SQL query results window with the following details:

- Toolbar icons: Refresh, Undo, Redo, Home, Back, Forward, SQL.
- Status bar: All Rows Fetched: 12 in 0.543 seconds.
- Table structure:

SABOR	ANO	QUANTIDADE_VENDIDA	PARTICIPACAO
1 Manga	2016	613309	16.91
2 Melancia	2016	487625	13.45
3 Laranja	2016	483663	13.34
4 Maca	2016	363166	10.01
5 Acaí	2016	357275	9.85
6 Maracuja	2016	245456	6.77
7 Lima/Limao	2016	235634	6.61
8 Morango/Limao	2016	238118	6.57
9 Cereja/Maca	2016	236535	6.52
10 Uva	2016	120597	3.33
11 Cereja	2016	120478	3.32
12 Morango	2016	120384	3.32