

Consolidando o seu conhecimento

Chegou a hora de você pôr em prática o que foi visto na aula. Para isso, execute os passos listados abaixo.

1) Monte uma seleção que determina se as vendas mensais por cliente são válidas ou não. Considere como válidas as vendas abaixo da quantidade limite, e não válidas as vendas acima da quantidade limite existente no cadastro do cliente. A consulta é a mostrada abaixo:

```
SELECT CADASTRO.CPF, CADASTRO.NOME, VENDAS.MES_ANO, CADASTRO.VOLUME_DE_COMPRA,
VENDAS.VOLUME_VENDIDO AS VOLUME_LIMITE,
CASE WHEN CADASTRO.VOLUME_DE_COMPRA <= VENDAS.VOLUME_VENDIDO THEN 'Vendas Válidas'
ELSE 'Vendas Inválidas' END AS RESULTADO
FROM (
  SELECT NF.CPF,
  TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY-MM') AS MES_ANO,
  SUM(INF.QUANTIDADE) AS VOLUME_VENDIDO
  FROM NOTAS_FISCAIS NF
  INNER JOIN ITENS_NOTAS_FISCAIS INF ON NF.NUMERO = INF.NUMERO
  GROUP BY NF.CPF, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY-MM')
) VENDAS
INNER JOIN (
  SELECT CPF, NOME, VOLUME_DE_COMPRA FROM TABELA_DE_CLIENTES
) CADASTRO
ON VENDAS.CPF = CADASTRO.CPF
WHERE VENDAS.MES_ANO = '2018-01';
```

SQL | All Rows Fetched: 14 in 0.074 seconds

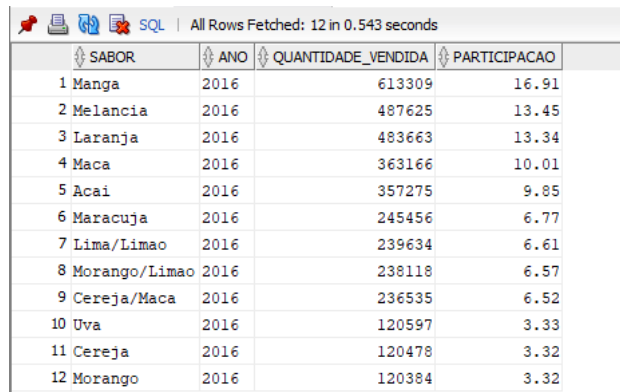
	CPF	NOME	MES_ANO	VOLUME_DE_COMPRA	VOLUME_LIMITE	RESULTADO
1	50534475787	Abel Silva	2018-01	26000	20359	Vendas Inválidas
2	492472718	Eduardo Jorge	2018-01	9500	17528	Vendas Válidas
3	3623344710	Marcos Nogueira	2018-01	22000	22677	Vendas Válidas
4	19290992743	Fernando Cavalcante	2018-01	20000	23922	Vendas Válidas
5	5648641702	Paulo Cesar Mattos	2018-01	22000	20198	Vendas Inválidas
6	5576228758	Petra Oliveira	2018-01	16000	21619	Vendas Válidas
7	5840119709	Gabriel Araujo	2018-01	21000	19946	Vendas Inválidas
8	1471156710	Erica Carvalho	2018-01	24500	20745	Vendas Inválidas
9	9283760794	Edson Meillelles	2018-01	25000	22166	Vendas Inválidas
10	2600586709	Cesar Teixeira	2018-01	22000	23074	Vendas Válidas
11	94387575700	Walber Lontra	2018-01	12000	26346	Vendas Válidas
12	7771579779	Marcelo Mattos	2018-01	20000	22008	Vendas Válidas
13	8502682733	Valdeci da Silva	2018-01	19000	21644	Vendas Válidas
14	8719655770	Carlos Eduardo	2018-01	24000	20753	Vendas Inválidas

2) Outro exemplo de relatório é o que determina a venda por sabores, para o ano de 2016, apresentando o percentual de participação de cada um destes sabores, ordenados:

```
SELECT VENDA_SABOR.SABOR, VENDA_SABOR.ANO, VENDA_SABOR.QUANTIDADE_VENDIDA,
ROUND(((VENDA_SABOR.QUANTIDADE_VENDIDA/TOTAL_VENDA.QUANTIDADE_VENDIDA)*100), 2) AS PARTICIPACAO
FROM (
  SELECT TP.SABOR, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') AS ANO,
  SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE_VENDIDA FROM ITENS_NOTAS_FISCAIS INF
  INNER JOIN TABELA_DE_PRODUTOS TP
  ON INF.CODIGO_DO_PRODUTO = TP.CODIGO_DO_PRODUTO
  INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF
  ON INF.NUMERO = NF.NUMERO
  WHERE TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
```

```
WHERE TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
GROUP BY TP.SABOR, TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY')
ORDER BY SUM(INF.QUANTIDADE) DESC
) VENDA_SABOR
INNER JOIN (
  SELECT TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') AS ANO,
  SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE_VENDIDA FROM ITENS_NOTAS_FISCAIS INF
  INNER JOIN TABELA_DE_PRODUTOS TP
  ON INF.CODIGO_DO_PRODUTO = TP.CODIGO_DO_PRODUTO
  INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF
  ON INF.NUMERO = NF.NUMERO
  WHERE TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY') = '2016'
  GROUP BY TO_CHAR(NF.DATA_VENDA, 'YYYY')
  ORDER BY SUM(INF.QUANTIDADE) DESC

) TOTAL_VENDA
ON VENDA_SABOR.ANO = TOTAL_VENDA.ANO
```



SAVOR	ANO	QUANTIDADE_VENDIDA	PARTICIPACAO
1 Manga	2016	613309	16.91
2 Melancia	2016	487625	13.45
3 Laranja	2016	483663	13.34
4 Maca	2016	363166	10.01
5 Acai	2016	357275	9.85
6 Maracuja	2016	245456	6.77
7 Lima/Limao	2016	239634	6.61
8 Morango/Limao	2016	238118	6.57
9 Cereja/Maca	2016	236535	6.52
10 Uva	2016	120597	3.33
11 Cereja	2016	120478	3.32
12 Morango	2016	120384	3.32