

03

Quadrante IV

Carlos e Carla desejam abrir uma franquia de programação de games para crianças no seu bairro. Eles já tem os profissionais necessários identificados, o ponto, o franqueador, precisam apenas de uma complementação do capital para o fluxo de caixa. Ao invés de pedir financiamento para o banco, querem pedir para a família de Carla. O pai e o tio de Carla tem investimentos em poupança e talvez possam se interessar em ajudá-los. A dúvida é em como abordá-los e onde. Os dois já tem mais 70 anos de idade, não estão muito acostumados com tecnologia ou games, são super conservadores, desconfiados, e um tanto machistas. O franqueador parceiro é muito profissional e ofereceu material bem claro em papel para ajudar na explicação. Também disse que poderia dar o contato de outros franqueados, que já estão com as lojas implantadas, para poder ajudar no convencimento caso precisassem.

Baseados no texto acima qual seria a sua recomendação em quem apresenta, o que, como e para quem.

Seleciona uma alternativa

A

Carla apresenta para o pai dela, enquanto Carlos apresenta para o tio da Carla separadamente para evitar que uma objeção escale sobre a outra. Eles marcam na mesma data em casas separadas e depois marcam outra reunião conjunta na casa de Carla. Eles usam uma planilha em excel para demonstrar como pretendem pagar as parcelas aplicando os juros proporcionais e qual o tempo de payback esperado. Também mostram na planilha um sumário do demonstrativo financeiro da loja do franqueado que já está em operação.

B

O franqueador apresenta em powerpoint na sede da franquia para o pai e para o tio da Carla, e convidam também o franqueado que já tem a franquia de sucesso para dar seu depoimento. Depois levam eles para conhecer a loja do franqueado e mostrar a sala dos computadores. Carlos e Carla acompanham.

C

Carlos apresenta para o tio e pai da Carla, usando material em papel, mostrando resultado dos outros franqueados, na casa do pai da Carla, com a Carla presente. Ele explica em quanto tempo eles pretendem pagar e já considerando taxa de juros superior a poupança. Carlos propõe que em uma conversa posterior eles podem marcar um encontro com o franqueado que já tem uma loja funcionando e ir até a loja conversar com ele.

D

Carla apresenta apenas para o seu pai, mostrando os dados em um computador. Uma vez convencendo o pai a emprestar o dinheiro, pede para o seu pai convencer o seu irmão a emprestá-lo.

E

Carlos pede para o tio de Carla emprestar, mostrando os dados em papel e os resultados esperados. Uma vez ele aceitando, Carlos e Carla pedem ajuda para ele ajudar a convencer o sogro que é mais teimoso.